

INTEGRIS+ – NOWOCZESNY PROGRAM LOJALNOŚCIOWY

Łączy i wzmacnia branżę instalacyjną

W czasie, gdy rynek instalacyjny dynamicznie się rozwija, kluczem do sukcesu jest nie tylko szeroka oferta produktów, lecz przede wszystkim trwałe relacje między Hurtowniami, Instalatorami i Producentami. Z myślą o tym Grupa SBS, największa w Polsce sieć sprzedaży artykułów sanitarnych, grzewczych i instalacyjnych, już od wielu lat realizuje autorski program lojalnościowy Integris+. To rozwiązanie, które łączy korzyści biznesowe z budowaniem relacji oraz branżową integracją. Głównym celem programu jest zintegrowanie środowiska Instalatorów, Hurtowni Partnerskich oraz czołowych Marek Producentkich. Integris+ promuje produkty, które cieszą się największym zainteresowaniem i mają potencjał rozwojowy, a jednocześnie premiuje lojalność klientów poprzez punktowy system nagród.



KATALOG NAGRÓD BEZ GRANIC!



ELEKTRONARZĘDZIA

NARZĘDZIA RĘCZNE

AKCESORIA

ODZIEŻ

AGREGATY

WÓZKI

POJAZDY

WSPARCIE BIZNESU

BONY

SZKOLENIA

W tym roku, obok 51 dotychczasowych Partnerów Programu Integris+, po raz pierwszy zaprezentują się marki: APATOR Powogaz, ATLANTIC oraz MDV by Aicon. Pełna listę Partnerów Programu będących w obecnej edycji zamieszczona jest poniżej.

Prosty sposób uczestnictwa i wartościowe nagrody

Dołączenie do programu jest proste – wystarczy, że klient dokonuje zakupów produktów Partnerów Integris+ w Hurtowniach Grupy SBS. Za osiągnięty obrót naliczane są punkty, które można następnie wymienić na nagrody z bogatego katalogu, dostępnego dla uczestników programu. Nagrody obejmują zarówno praktyczne narzędzia ręczne i elektronarzędzia, jak i artykuły wzmacniające codzienną działalność Instalatorów, takie jak stroje robocze czy akcesoria. Program przewiduje również samochód osobowy, minikoparkę JCB,

bony na zakup RTV i AGD, karty podarunkowe i premiowe PLUXEE oraz vouchery na przeżycia z Katalogu Marzeń. Dla klientów, którzy chcą inwestować w rozwój, dostępne są także pakiety szkoleń na uprawnienia F-gas, a nawet możliwość zamówienia własnej strony internetowej lub platformy mailingowej wspierającej rozwój biznesu.

Spotkania integracyjne – wartość dodana programu

Integris+ to znacznie więcej niż system nagród za zakupy. Raz na pół roku Hurtownie organizują specjalne spotkania integracyjne, które stały się ważnym elementem branżowego kalendarza. Wydarzenia te, realizowane w różnych formach – od wyjazdów integracyjnych, przez imprezy tematyczne, aż po oficjalne gale – są okazją do wymiany doświadczeń, budowania relacji oraz osobistego wręczania nagród. Dzięki temu

uczestnictwo w programie wzmacnia więzi w środowisku i sprzyja wymianie wiedzy branżowej.

Dlaczego warto być częścią Integris+?

Program lojalnościowy Integris+ to odpowiedź na potrzeby nowoczesnego rynku instalacyjnego. Nie tylko nagradza lojalność klientów, ale także wspiera ich rozwój i buduje społeczność profesjonalistów. Dzięki współpracy z wieloma uznanymi producentami, Grupa SBS rozszerza ofertę programu, co przekłada się na większe możliwości zdobywania punktów i atrakcyjniejszych nagród. Dla Instalatorów i Partnerów Grupy SBS Integris+ stanowi realną wartość dodaną – nie tylko w zakresie korzyści materialnych, ale również w kontekście wymiany doświadczeń, zdobywania nowej wiedzy oraz budowania relacji biznesowych, co czyni go jednym z najciekawszych programów lojalnościowych w branży instalacyjnej w Polsce.

ELASTYCZNA POMPA CIEPŁA Z SEZONOWYM MAGAZYNEM CIEPŁA

Instytut Energetyki Odnawialnej jako doradca inwestycyjny i autor koncepcji rozwoju Koneckiego Klastra Energetycznego, planu transformacji w oparciu o OZE oraz elektryfikacji ciepłowni w Końskich wraz z modernizacją OSDn, przygotował studium wykonalności i wniosek o finansowanie elastycznej pompy ciepła z sezonowym magazynem ciepła. PEC Końskie w ramach kolejnego etapu modernizacji ciepłowni złożyło wniosek o dofinansowanie w ramach programu priorytetowego „Ciepłownictwo powiatowe”, finansowanego KPO na zadanie „Budowa instalacji OZE z magazynem energii dla systemu ciepłowniczego miasta Końskie”. Planowane przedsięwzięcie obejmuje budowę dwóch pomp ciepła typu powietrze-woda o łącznej mocy 3,5 MWth, współpracujących z sezonowym magazynem ciepła typu PTES o pojemności 42 tys. m³. Rozwiązanie to pozwoli na elastyczne zarządzanie produkcją ciepła ze wszystkich źródeł – w tym z kotła węglowego WR-15 – poprzez inteligentne dopasowanie pracy pomp ciepła do aktualnych warunków rynku energii elektrycznej. Pompy będą pracować przede wszystkim w okresach niskich cen energii, np. podczas wysokiej generacji z OZE, co znacząco obniży koszty operacyjne.

Sterowania pracą pomp ciepła i magazynu ciepła opracowane przez IEO różni się do standardowych rozwiązań, które zakładają maksymalne wykorzystanie pompy ciepła bez względu na koszt energii elektrycznej. Nowy model uwzględnia aktualny miks energetyczny, emisyjność oraz koszty zakupu i dystrybucji energii. Dzięki współpracy z sezonowym magazynem ciepła oraz elastycznymi źródłami szczytowymi (kotłami gazowymi), możliwe będzie optymalne bilansowanie systemu przy jednoczesnym utrzymaniu stabilnych parametrów sieci ciepłowniczej.

Źródło: IEO
Więcej informacji: [kliknij](#)

PRZEJDŹ Więcej o Programie oraz jego regulamin

ZNAJDŹ Swoją Hurtownię Grupy SBS i zapytaj o szczegółowe warunki uczestnictwa

GRUPA **SBS**

SBS Sp. z o.o.
ul. Aleksandrowska 67/93
91-205 Łódź
tel. 42 663 54 00
marketing@grupa-sbs.pl
www.grupa-sbs.pl

PARTNERZY PROGRAMU:

