

PROGRAM DLA INSTALATORÓW PARTNER IK.PL (PIK)

Nowoczesny, funkcjonalny, elastyczny



W ubiegłym roku wystartował – dedykowany klientom hurtowni Instal-Konsorcjum – nowy Program Partner ik.pl (PIK), który jest transformacją poprzedniego programu Partner IK funkcjonującego blisko 25 lat (od 2001 roku). W tym roku IK prezentuje nową edycję programu, jeszcze bardziej udoskonaloną w stosunku do 2024 roku. To, co jednak zawsze pozostaje niezmiennie w programie – to zapewnienie kompleksowego wsparcia dla kluczowych odbiorców oraz nagradzanie ich za ich aktywność i lojalność.

CO ZYSKUJE INSTALATOR, PRZYSTĘPUJĄC DO PROGRAMU PIK?

Dzięki przystąpieniu do Programu PIK zyskujesz możliwość zbierania punktów PIK za zakupy w hurtowniach Instal-Konsorcjum i wymiany ich na atrakcyjne nagrody (m.in. narzędzia oraz vouchery do wielu sklepów). Otrzymasz także

dostęp do dodatkowych świadczeń i usług oraz możliwość opłacenia punktami rat leasingowych czy zakupionej polisy ubezpieczenia OC albo rachunku za telefon komórkowy.

OBEJRZYJ Webinar o programie PIK

PARTNER

2025

Akcje w programie PARTNER ik.pl

od 01.01.2025

do 31.03.2025



MULTIVOUCHER

Dla Partnerów uruchomiono w ramach Katalogu Nagród – Multivoucher – produkt idealnie dopasowany do każdego. Multivoucher to oferta znanych marek, obejmująca tysiące produktów i usług. Za pośrednictwem nowej platformy programu Partner ik.pl Partnerzy mają możliwość wymiany punktów PIK na vouchery z oferty ponad 100 najbardziej rozpoznawalnych – w Polsce i na świecie – marek. Wśród nich znajdują się m.in.: Media Expert, Euro RTVAGD, Empik, Allegro, Decathlon, Apart, Diverse, Ikea, Steam, CCC oraz wiele innych. Vouchery można wykorzystać zarówno w sklepach stacjonarnych, jak i internetowych. Vouchery są dostępne w formie elektronicznej, jako kody alfanumeryczne, i są dostarczane niemal natychmiast po wymianie punktów PIK za pośrednictwem platformy internetowej.

DLACZEGO MULTIVOUCHER?

Multivoucher jest liderem w Polsce na rynku kart podarunkowych/voucherów. Dzięki szerokiej ofercie voucherów w katalogu nagród Partnerzy zyskują:

- oszczędność czasu – natychmiastowa dostawa kodów elektronicznych przez panel internetowy, e-mail lub SMS;
- szeroką ofertę + swobodę wyboru – np. zamiast tostera można pobrać voucher do RTV Euro AGD i samodzielnie wybrać urządzenie. W ramach voucherów dostępne są znane, rozpoznawalne marki;
- dostępność w całej Polsce – kilkadziesiąt sklepów każdej marki + ich sklepy internetowe;
- brak produktów fizycznych – brak kosztów magazynowania i utrzymywania zapasów na odpowiednim poziomie, co wpływa na możliwość wymiany punktów na droższe urządzenia;
- brak przesyłek – brak kosztów: opakowań, pakowania przesyłek, kosztów przesyłek itd.

JAK ZBIERAĆ PIK?

Zaopatruj się w hurtowniach Instal-Konsorcjum i zdobywaj punkty za zakupy. W roku 2025 IK uprościło zasady – aktualnie obowiązują **tylko 3 przedziały punktowe: 0,5 PIK i 1 PIK oraz 1,5 PIK – wyłącznie dla marek Concept, QIK i Viteco.** Punkty naliczane są według aktualnej na dany okres listy akcji za każde wydane 100 zł netto. Poszczególne akcje mogą mieć różną liczbę punktów. Punkty PIK są ważne przez 12 miesięcy od daty ich przyznania, jednak istnieje możliwość przedłużenia ich ważności przez Konsorcjanta. Każdy Konsorcjant posiada własną platformę z możliwością logowania i wymiany punktów. W ciągu roku planowane są również krótkoterminowe akcje specjalne z dużo wyższą punktacją. Od 1 kwietnia 2024 obowiązuje przelicznik 1 PIK = 1 PLN – punkty naliczane za każde 100 zł i stanowią równowartość rabatu.

Po zmianie zasad sposób przeliczania punktów PIK stał się prosty i przejrzysty, a dzięki nowej platformie internetowej i wprowadzeniu do Katalogu Nagród oferty Multivoucher uczestnik programu szybko i sprawnie może wymienić zdobyte punkty PIK na atrakcyjne vouchery do wielu sklepów.

JAK DOŁĄCZYĆ DO PROGRAMU PIK?

Program Partner ik.pl jest otwarty dla wszystkich klientów (instalatorów) hurtowni należących do Grupy Instal-Konsorcjum. Każdy klient ma możliwość uczestnictwa w programie i korzystania z jego benefitów: zarejestruj się na stronie www.partner.ik.pl lub zgłoś się do Twojej hurtowni – poczekaj na akceptację hurtowni – i ciesz się przywilejami Partnera IK.

OBEJRZYJ Film o programie PIK

Za każde 100 zł netto wydane na zakup produktów poniższych marek otrzymujesz punkty PIK o wartości jak poniżej:

Na przykład:

$$1 \text{ pik} = \text{1 zł} = 1\%$$

punkty pik

concept

QIK

viteco

1,5

punkty pik

aeroVac
ODKURZACZE CENTRALNE
aeroVent
REKUPERATORY I WENTYLACJA

AGAflex

AURATON

Beretta

BISAN

BIMETERS
metering solutions

BOSCH

CALEFFI
Hydronic Solutions

ENGO
CONTROLS

ESBE

FERRO

fitting

FLOWAIR
intelligent air flow

gazex

GIACOMINI
WATER SYSTEM

HEATPEX

HEXONIC
HEAT EXCHANGERS

Honeywell Home
by resideo

Ideal Standard

instalprojekt

joule
Manufacturing Excellence

K-FLEX

KOTAR

ALPINE

PERFEXIM

PURMO

RICOM ENERGY

ROTHENBERGER

RUMET

SALUS
CONTROLS

SIGMA-Li
POLSKI PRZEMISŁ SYSTEMÓW REKUPERACYJNYCH

SPIROTECH

TECE

termet

Unipak

VALVEX
Power of Quality

wilo

WOLF

womix
Comfort Controls

xylem

1,0

punkty pik

AFRISO

ARCO

ARISTON

armatura

BIAWAR

BOSCH

comap

Danfoss

De Dietrich

ELEKTROMET

Galmet

GAVIA

Gorgiel

GRUNDFOS

jeremias
SYSTEMY KOKIENNE

KERMI

magna.plast

niczuk

RIDGID

SANHA
Zawsze pozaję

Saunier Duval

STIEBEL ELTRON

SUPRON3

TERMA

termoteknik
DESIGN

Vaillant

Venture
Industries
Group

viega

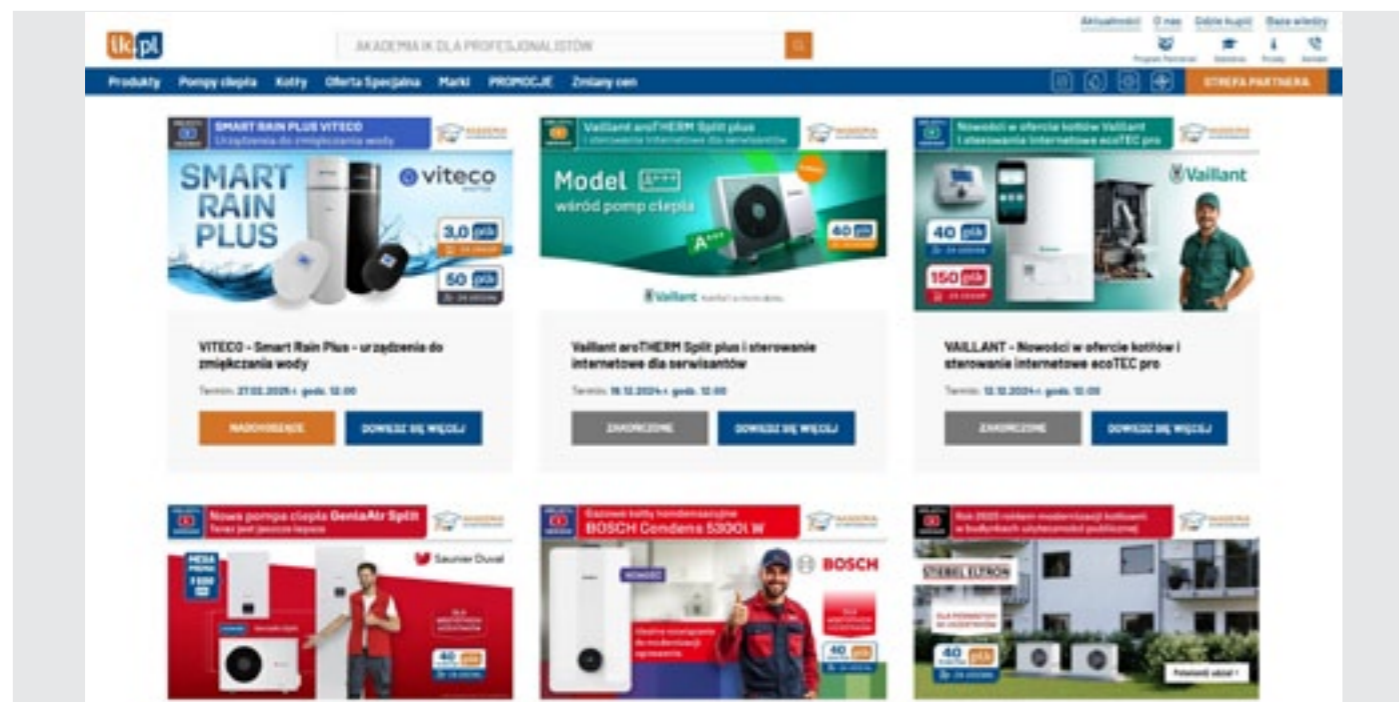
WATTS

0,5

Odwiedź naszą platformę programu Partner IK.PL

partner.ik.pl

Akcje PIK ogłoszone na I kwartał br.



CZWARTKOWE AKADEMIE IK

Warto brać udział w czwartkowych Akademiach IK dla Profesjonalistów (www.ik.pl/szkolenia), czyli webinarach szkoleniowych organizowanych przez IK wspólnie z dostawcami. Za udział w tych spotkaniach Partnerzy IK gratyfikowani są dodatkowymi punktami PIK.

KORZYŚCI DLA DOSTAWCÓW

Program Partner IK.PL (PIK) stworzono z myślą o kluczowych klientach hurtowni Instal-Konsorcjum (głównie instalatorach). Celem jest wspieranie i budowanie długotrwałych relacji z tymi Partnerami, a zaangażowanie dostawców Grupy Instal-Konsorcjum odgrywa kluczową rolę w realizacji

tej misji. To właśnie dostawcy decydują o atrakcyjności oferty, co daje im pełną kontrolę nad mechanizmem zachęcania klientów do wyboru ich produktów. W ramach Programu PIK dostawcy samodzielnie określają, ile punktów chcą przyznać za zakup swoich produktów. Punkty te mogą być następnie wymieniane przez instalatorów na nagrody rzeczowe, vouchery, czy nawet płatności leasingowe. Wszystko to sprawia, że program zaspokaja różnorodne potrzeby instalatorów i jednocześnie zapewnia ich lojalność, a dostawcom zwiększoną sprzedaż.

Instal-Konsorcjum zaprasza do współpracy i udziału w programie PIK wszystkie firmy instalacyjne oraz dostawców Instal-Konsorcjum, którzy jeszcze w nim nie uczestniczą.

instal • konsorcjum

Instal-Konsorcjum Sp. z o.o.
ul. Krakowska 29, 50-424 Wrocław
www.ik.pl, www.partner.ik.pl
info@partner.ik.pl