INSTAL REPORTER

05/2021

ISSN 2544-6061

AKTUALNOŚCI / 2, 57
Kolektory słoneczne: ocena rynku europejskiego w 2020 / 22
Kongres PORT PC 2021 online: pompy ciepła na fali renowacji / 26
IEO: Polska niezależna w fotowoltaice za 5 lat? / 30
Rynek Mikroinstalacji Fotowoltaicznych POLSKA 2020 / 32
Pierwszy kwartał 2021 w branży instalacyjno-grzewczej w Polsce / 40

ARTYKUŁY
Wilo-Isar BOOST5 gwarancją stabilnego ciśnienia w domu / 24
Nowość! O cztery kroki dalej – stelaż podtynkowy TECEbase / 28
Scada Black – kolejna odsłona odpływu ściennego firmy KESSEL / 42
Nowe rozwiązania w ofercie pomp firmy Taconova / 43
ecoTEC plus: bestseller w nowym wydaniu / 45
SmartBox – czy należy bać się baterii podtynkowych? / 47
Głowica prysznicowa SCHELL COMFORT Flex / 49
Pompa ciepła za połowę ceny? Sprawdź jak skorzystać z aktualnych programów dotacyjnych! / 50
KOŁO dla niepełnosprawnych / 51
Nowe zaciskarki Viega Pressgun / 53
Kiedy warto zdecydować się na pompę ciepła? / 54
Co Polacy sądzą o toaletach myjących? / 55

BLOK TEMATYCZNY
Klimatyzacja domów jednorodzinnych 20 lat temu i obecnie / 12
Prezentacje firm:
Bosch / 16 Saunier Duval / 18 Panasonic / 19 Haier / 21

Instalacje fotowoltaiczne – coraz więcej, coraz bardziej opłacalne / 34
Prezentacje firm:
Hewalex / 37 Viessmann / 38

WYWIAD
KISAN, czyli rury wielowarstwowe z 30-letnią historią / 58

PRODUKTY / 61

REKLAMA

Purmo to lider w dziedzinie zrównoważonych rozwiązań z zakresu komfortu wnętrz. Nasze systemy ogrzewania i chłodzenia zaprojektowano tak, aby zapewniały optymalny komfort i najwyższą efektywność.

Niezależnie od tego czy jesteśmy w domu, pracy czy szkole, komfort cieplny we wnętrzach ma ogromny wpływ na nasze samopoczucie. „Comfort delivered" to obietnica składana wszystkim naszym klientom.

www.purmo.pl

comfort delivered by PURMO

ANNA CUPRIAK NOWYM DYREKTOREM ZARZĄDZAJĄCYM UPONOR W POLSCE

Na stanowisko dyrektora zarządzającego i członka zarządu Uponor Sp. z o.o. została powołana Anna Cupriak. Nową rolę w firmie obejmie od maja br. Anna Cupriak jest związana z firmą Uponor od 2017 roku. Dotychczas pełniła rolę kontrolera biznesowego, a jej profesjonalizm i zaangażowanie przełożyły się na imponujące wyniki. Wcześniej, przez 10 lat pracowała dla spółki z branży energetycznej, gdzie obejmowała funkcje finansowo-controllingowe, odpowiadając za wsparcie rozwoju biznesu.

Jest absolwentką Szkoły Głównej Handlowej (Finanse i Rachunkowość Przedsiębiorstw), jak również prestiżowego Instytutu Rachunkowości Zarządczej CIMA (Chartered Institute of Management Accountants) – największej na świecie organizacji odpowiadającej za rozwój profesjonalistów z zakresu rachunkowości zarządczej. Uzyskała tam tytuły CGMA (Chartered Global Management Accountant) oraz ACMA (Associate of CIMA). Swoim współpracownikom dała się poznać jako profesjonalna i konkretna osoba. – *Kluczem do sukcesu jest otwarty umysł i inicjatywa. Wierzę, że dzięki nim można osiągać wspaniałe rzeczy. Nie tylko w biznesie* – mówi Anna Cupriak.

Nowa dyrektor zarządzająca zastąpi Jacka A. Dobrowolskiego, który w kwietniu został powołany na stanowisko wiceprezesa ds. sprzedaży i marketingu Europy Wschodniej (VP Sales & Marketing East Europe). Oba awanse to element zmian organizacyjnych – zarówno w strukturach europejskich, jak i lokalnych. Ich celem jest umocnienie pozycji Uponor na rynku oraz jeszcze bardziej efektywna współpraca z partnerami.

Źródło: Uponor

PROMOCJA „UBIERZ ILE CHCESZ”

Promocja „uBierz ile chcesz” adresowana jest do wszystkich firm kupujących urządzenia marki Beretta bezpośrednio (umowa dealerska) i dotyczy kotłów kondensacyjnych serii Mynute i Exclusive zamówionych na warunkach standardowych wynikających z umowy handlowej.

Promocja trwa od 4 maja 2021 r. do 31 grudnia 2021 r. lub do wyczerpania zapasów i nie łączy się z innymi promocjami prowadzonymi w tym czasie przez organizatora.

W zależności od okresu wskazanego w Regulaminie promocji gadżet będzie ulegał zmianie na inny przedmiot. Okres, w którym będzie można nabyć dany rodzaj gadżetu wynosi dwa miesiące,. W trakcie trwania promocji Zamawiający będzie miał możliwość zakupu 4 różnych gadżetów.

Więcej

PROMOCJA POMP CIEPŁA ALPHA INNOTEC

W trakcie trwania promocji zamów jedną z gruntowych pomp ciepła z serii alterra WZS(V)/SWC(V) z chłodzeniem pasywnym, a zapłacisz za nią tyle, co za standardowy model, zyskując nawet 10 500 zł netto. Promocja trwa do 31 lipca 2021 r. Chłodzenie pasywne jest niemal bezkosztowym sposobem chłodzenia budynku. Ten typ chłodzenia możliwy jest wyłącznie w przypadku pomp gruntowych i wykorzystuje fakt, iż w lecie temperatura gruntu jest dużo niższa od temperatury w budynku. W trybie chłodzenia pasywnego pracuje tylko pompa obiegowa oraz regulator — bez żadnego udziału sprężarki, zatem zużycie energii elektrycznej jest minimalne.

Sprawdź promocję

PODSUMOWANIE MONITORINGU JAKOŚCI POWIETRZA W POLSCE

Głównym źródłem zanieczyszczenia są tzw. kopciuchy, a sektor energetyczny stanowi zaledwie 5%.

Smog to zanieczyszczenie powietrza, które negatywnie wpływa na ludzkie zdrowie, klimat i środowisko przyrodnicze. Choć wśród źródeł jego powstawania znajdują się także procesy neutralne, na nasilenie zjawiska – szczególnie w ostatnim wieku – w znacznym stopniu wpływa działalność człowieka. Jak wynika z danych gromadzonych przez instytucje monitorujące jakość powietrza w Polsce, za emisje pyłu zawieszonego PM10 i PM2,5 w największym stopniu odpowiadają przestarzałe piece grzewcze tzw. kopciuchy wykorzystywane do ogrzewania budynków jednorodzinnych, pozostawiając daleko w tyle takie sektory jak transport czy przemysł energetyczny.

Pył zawieszony, który przyczynia się do występowania epizodów smogowych w Polsce, jest mieszaniną cząstek stałych i kropelek cieczy utrzymujących się w powietrzu. W celu rozróżnienia wielkości cząstek pyłu zawieszonego dodatkowo podaje się średnicę cząstek w mikrometrach (µm) – i tak pył zawieszony PM10 jest to frakcja o średnicach zastępczych cząstek poniżej 10 µm, a pył zawieszony PM2,5 jest to frakcja o średnicach zastępczych cząstek poniżej 2,5 µm. Pyły mogą być emitowane w wielu procesach, zarówno wskutek działalności człowieka (np. spalanie paliw kopalnych), jak i naturalnych (np. burze piaskowe) i podlegać wielu fizycznym i chemicznym procesom w atmosferze, a w końcu oddziaływać na zdrowie ludzkie, klimat i środowisko przyrodnicze.

Głównym źródłem emisji pyłu drobnego do atmosfery w Polsce, według danych Krajowego Ośrodka Bilansowania i Zarządzania Emisjami (KOBiZE), są procesy spalania paliw w sektorze komunalno-bytowym, związane z ogrzewaniem budynków z wykorzystaniem paliw stałych. Emitory związane z indywidualnym ogrzewaniem mieszkań i budynków usytuowane są na obszarach zamieszkałych, a emisje te zwykle mają miejsce na niewielkiej wysokości nad poziomem gruntu (tzw. niska emisja). W rezultacie emisje te bezpośrednio kształtują stężenia zanieczyszczeń w miejscach przebywania ludzi i często decydują o występowaniu przekroczeń norm jakości powietrza dla pyłu zawieszonego PM10 i PM2,5. W Polsce w 2018 r. emisja z tego źródła stanowiła ok. 44% całkowitej emisji pyłu PM10 oraz 52% całkowitej emisji pyłu PM2,5. Drugą kategorią źródeł emisji, mającą znaczący wpływ na stężenia pyłu zawieszonego PM10, jest transport drogowy. Emisje z transportu drogowego także zachodzą na niewielkiej wysokości, w związku z tym również mają znaczący wpływ na podwyższenie stężeń zanieczyszczeń na obszarach przebywania i zamieszkiwania ludzi.

Emisja pyłu PM10 i PM2,5 z sektora energetyki (5% emisji krajowej), procesów produkcyjnych (10%) oraz procesów spalania związanych z procesami przemysłowymi (14%), mają dużo mniejszy wpływ na występowanie przekroczeń poziomów dopuszczalnych pyłu PM10 i PM2,5, niż wymienione wcześniej emisje związane z ogrzewaniem budynków i transportem samochodowym. Wynika to między innymi ze względu na sposób wprowadzania zanieczyszczeń do powietrza (np. wysokie kominy elektrowni), oddalenie przemysłowych źródeł emisji w stosunku do obszarów z zabudową mieszkaniową i mniej powszechne występowanie.

Źródło: Główny Inspektorat Ochrony Środowiska

Pełna informacja: *kliknij*

KOMFORT DLA UŻYTKOWNIKÓW DOMÓW

Hydronic Unit B HE jest pompą ciepła o współczynniku efektywności energetycznej A++ pozwalającą osiągnąć maksymalne oszczędności energii i zmniejszyć zapotrzebowanie energetyczne budynku.

Pompa ciepła z czynnikiem chłodniczym R410A, kompaktowa i cicha, wyposażona w wymiennik ciepła zoptymalizowany do pracy nawet z temperaturą powietrza zewnętrznego -20° C.

Seria Hydronic Unit B HE to pompy ciepła, które mogą pracować samodzielnie, w kaskadach lub w połączeniu z kotłem gazowym marki Beretta.

Pompa ciepła w połączeniu ze wielofunkcyjnym panelem REC10CH umożliwia elektroniczne zarządzanie wszystkimi komponentami systemu grzewczego (np. zaworami trójdrogowymi lub zestawami stref grzewczych).

ZGODNE Z PROGRAMEM CZYSTE POWIETRZE

REKLAMA

PANASONIC Z CERTYFIKATEM PASSIVE HOUSE INSTITUTE W SEGMENCIE POMP CIEPŁA POWIETRZE-WODA

Pompy ciepła Panasonic Aquarea High Performance serii J otrzymały certyfikat Passive House Institute. Na dziś, to jedyne pompy ciepła w technologii powietrze-woda, mające wspomniany certyfikat budownictwa pasywnego. Certyfikacja w uproszczeniu oznacza wysoką jakość danego produktu.
W tym przypadku, wskazane pompy ciepła Panasonic Aquarea High Performance mogą być użyte w budynkach pasywnych bez obaw o ich trwałość i parametry energetyczne. Certyfikat potwierdza, że dana seria pomp ciepła Panasonic Aquarea High Performance, serii J, o mocach 3, 5, 7 kW (typu All in One, Split) nadaje się do zastosowania w budynku pasywnym oraz energooszczędnym.
Więcej o Panasonic Aquarea High Performance serii J z certyfikatem

KESSEL – PREMIA DLA INSTALATORA

Ruszyła kolejna edycja specjalnej akcji premiowej firmy KESSEL dla instalatorów.
Promocja dotyczy urządzeń kompaktowych, a więc wielkością dopasowanych głównie do potrzeb domów, niewielkich firm, czy punktów usługowych. Promocja potrwa do 30 września 2021 roku.
W prosty sposób instalator może uzyskać dodatkowe środki pieniężne. Wystarczy zakupić produkt objęty promocją, zamontować go i udokumentować to zdarzenie.
Zgłoszenie do promocji jest możliwe poprzez stronę www.kessel.pl/promocja.
Po spełnieniu wszystkich warunków, następuje wypłata premii. Premia pieniężna jest gwarantowana w wysokości określonej w regulaminie – nawet do kwoty 500 zł za jedno urządzenie!
Lista produktów, określona szczegółowo w regulaminie, zawiera m.in. małe przepompownie do instalacji podposadzkowej (oraz wolnostojące), separatory tłuszczu EasyClean free Basic Standard, zawory przeciwzalewowe z pompą Pumpfix F i wiele innych produktów.
Naprawdę każdy instalator może skorzystać aż do 30 września 2021 roku. Produkty dostępne są również w ramach sprzedaży online w sieci hurtowni instalacyjnych.
Więcej na www.kessel.pl/promocja

PROGRAM MÓJ PRĄD 3.0

NFOŚiGW zapowiedział realizację trzeciej edycji programu dofinansowania do instalacji fotowoltaicznych Mój Prąd. Tegoroczna wersja programu Mój Prąd 3.0 zakłada wsparcie w formie dofinansowania nie tylko dla osób, które będą produkowały prąd solarny dzięki montażowi mikroinstalacji fotowoltaicznej, ale także w maksymalny sposób wykorzystywały go na własne potrzeby.
Zakłada się więc, że na zwiększone wsparcie będą mogły liczyć osoby, które nie tylko kupią i zamontują instalację fotowoltaiczną, ale również zaopatrzą swój dom w produkty służące do konsumpcji własnej energii: np. bank energii, inteligentny system zarządzania energią, magazyn ciepła i chłodu lub ładowarkę do samochodów elektrycznych.
Szczegóły nowej edycji mają zostać podane w ciągu najbliższych tygodni. Wiadomo jednak, że wnioski będą przyjmowane od 1 lipca 2021 roku do 20 grudnia 2021 r. NFOŚiGW zapowiada jednak, że w zależności od sytuacji okres ten może zostać przedłużony lub skrócony w przypadku wcześniejszego wyczerpania przeznaczonych na ten cel środków.
Nie są znane jeszcze dokładne zasady przyznawania dotacji. Nowa edycja programu Mój Prąd 3.0. zakłada jednak możliwość kwalifikowania inwestycji dokonanych pomiędzy grudniem 2020 r. a lipcem 2021 r. Z programu będą więc mogły skorzystać osoby, które kupiły niewielkie instalacje fotowoltaiczne (2-10 kW) w czasie pomiędzy programami Mój Prąd 2.0 a 3.0. Nowy program dofinansowania ma również obejmować inwestycje, które zostały zrealizowane od lutego 2020 r., a których właściciele nie zgłosili się wcześniej po dotację.
https://kotly.pl

CALEFFI CELEBRUJE 60-LECIE SWOJEGO DZIAŁANIA

W 1961 roku Francesco Caleffi, nieustępliwy i obdarzony wizją przedsiębiorca, założył małą firmę: Caleffi, dostarczającą elementy wykonane z mosiądzu i stali do armatury sanitarnej, producentów zaworów i złączek. Dzisiaj, po sześćdziesięciu latach, Caleffi S.p.A. jest grupą zatrudniającą ponad 1300 pracowników, posiadającą 10 zakładów produkcyjnych we Włoszech i około 20 biur handlowych na całym świecie, działającą w ponad 90 krajach świata. Te same, przekazywane przez lata fundamentalne wartości firmy, pozostały niezmienione: ciężka praca, zaangażowanie, badania i rozwój, miłość i szacunek dla lokalności, dbałość o detale i „włoskość". To fundamenty, na których koncern kontynuuje budowę przyszłości Caleffi. Stałe pozostawanie w dialogu z partnerami biznesowymi; dostawcami oraz odbiorcami pozwoliło osiągnąć ten przełomowy moment w historii firmy: świętowanie jubileuszu sześćdziesięciolecia działania.

Działając przez te wszystkie lata zebrano ocean doświadczeń, ekspercką wiedzę, umiejętności, a dzięki nieustającej innowacji wypracowano przełomową technologię, która pozwala wpływać na kształt rynku, na którym działa firma i być wzorcowym producentem komponentów do armatury regulującej i pomiarowej z zakresu techniki grzewczej, sanitarnej, chłodnictwa, klimatyzacji i zaopatrzenia w wodę użytkową, wykorzystywanej do zastosowań domowych i przemysłowych. Oferowanie możliwie najlepszego rozwiązania technicznego dla problemu dotyczącego instalacji, z jakim mierzy się użytkownik, wyprzedzenie jego oczekiwań w zakresie efektywności i jakości produktu – to sposób, w jaki Caleffi rozumie proces sprzedaży wytwarzanych urządzeń i rozwiązań. Na stronie Caleffi czytamy: *To, co sobie życzymy z okazji jubileuszu, to możliwość dalszej kontynuacji naszej działalności na rynku, na który mamy wpływ, z jeszcze lepszym wykorzystaniem naszej solidności, dojrzałości, odpowiedzialności i wiedzy, którą zdobyliśmy przez ostatnie sześćdziesiąt lat wspólnej pracy. Oraz także tego, aby te wszystkie cechy pozostały w dalszym ciągu wsparte i napędzane oryginalną pasją, jaka towarzyszyła założycielowi firmy Francesco Caleffi, którą podtrzymuje i kontynuuje obecnie jego syn Marco Caleffi stojący na czele Grupy Caleffi.*

NOWE VIDEO WARSZTATÓW KOMFOVENT DOMEKT

Ventia przedstawia Warsztat praktyczny. Seria – Komfovent Domekt. Krok po kroku.

Już teraz można zobaczyć pierwsze video z serii:
- *Pierwsze uruchomienie centrali Komfovent Domekt*
- *Konfiguracja nano rotera TP-Link Komfovent Control – aplikacja mobilna i logowanie do chmury producenta.*

REKLAMA

MISTRZOWSKA POMPA OBIEGOWA

eLink: PRZEKONAJ SIĘ SAM!
taconova.com

Wysokowydajne pompy Taconova. Rekordowo kompaktowe, skuteczne i niezawodne. Sprawdzone w milionach instalacji. Przeznaczone do systemów grzewczych, CWU, klimatyzacji i techniki solarnej.

GT | TERMOVENT grupa
Grupa Termovent Sp. z o.o.
sprzedaz@termovent.pl | www.termovent.pl

taconova comfort solutions

WSPÓŁPRACA NFOŚIGW ORAZ ARIMR NA RZECZ CZYSTEGO POWIETRZA

Wspólne działania na rzecz poprawy jakości powietrza w Polsce to cel podpisanego 7 maja porozumienia między Narodowym Funduszem Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej a Agencją Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa.

– Zawarcie porozumienia między Narodowym Funduszem Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej a Agencją Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa o współpracy na rzecz czystego powietrza jest wyrazem praktycznej realizacji zapowiedzi rządu Mateusza Morawieckiego o zrównoważonym rozwoju Polski. Obszary wiejskie zamieszkuje ponad 40% ludności naszego kraju. Wyrównanie szans rozwoju i poprawy jakości życia na obszarach wiejskich to jeden z głównych celów Ministerstwa Rolnictwa i Rozwoju Wsi. Podpisane dziś porozumienie jest przykładem angażowania różnych środków finansowych na rzecz rozwoju wsi – podkreśla minister rolnictwa i rozwoju wsi Grzegorz Puda.

– Cieszę się, że powiększa się grono partnerów Ministerstwa Klimatu i Środowiska oraz NFOŚiGW upowszechniających wiedzę o przyczynach zanieczyszczeń powietrza oraz negatywnych konsekwencji tego zjawiska dla zdrowia ludzi i środowiska. Liczymy na owocną współpracę z ARiMR-em, szczególnie w zakresie informowania mieszkańców obszarów wiejskich o możliwościach dofinansowania wymiany tzw. kopciuchów i termomodernizacji domów jednorodzinnych w ramach dwóch rządowych programów: Czyste Powietrze i Stop Smog – mówi szef resortu klimatu i środowiska Michał Kurtyka.

Zawarte porozumienie wpisuje się w proekologiczną aktywność Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa, która powstała w 1994 r. w celu wspierania rozwoju rolnictwa i obszarów wiejskich. ARiMR oferuje beneficjentom pomoc w ramach licznych programów i działań, które przyczyniają się do ochrony zasobów naturalnych, są to m.in.: wsparcie na zalesianie i tworzenie terenów zalesionych, inwestycje w gospodarstwach położonych na obszarach Natura 2000, wsparcie na inwestycje zwiększające odporność ekosystemów leśnych i ich wartość dla środowiska oraz inwestycje mające na celu ochronę wód przed zanieczyszczeniem azotanami pochodzącymi ze źródeł rolniczych.

Źródło: Ministerstwo Klimatu i Środowiska/NFOŚiGW

Pełna informacja: *kliknij*

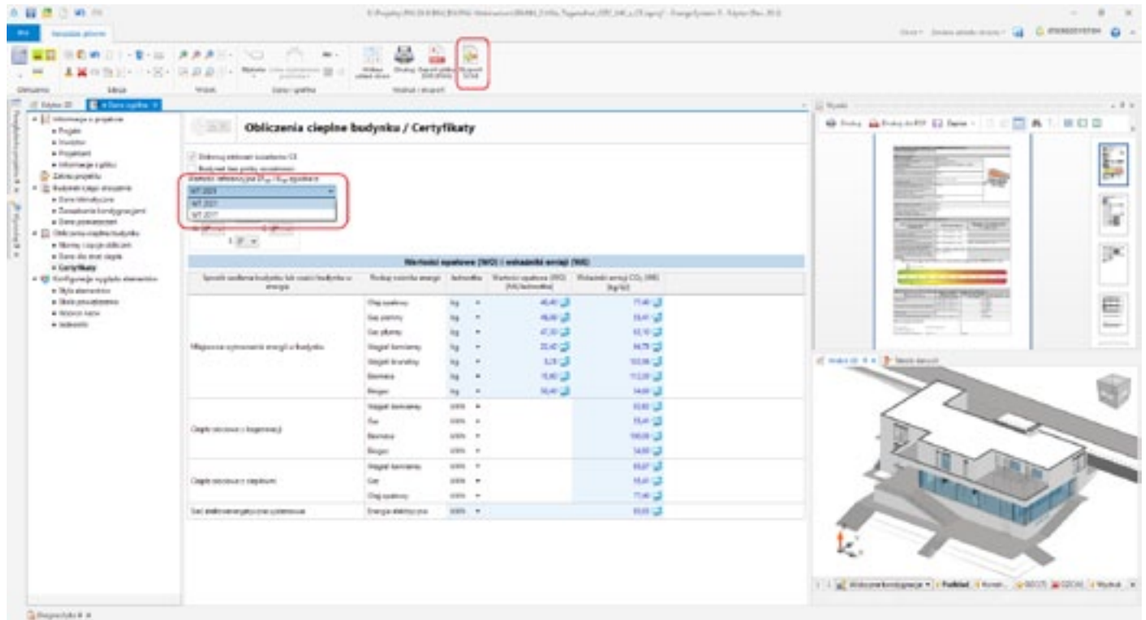
INSTALSYSTEM 5 – NOWOŚCI W PROGRAMIE I NA KANALE YOUTUBE!

Wraz z wydaniem 20.1 opublikowano dwie nowości do modułu „Certyfikaty energetyczne PL”:

1. Możliwość wyboru wartości referencyjnych U i EP zgodnych z WT2017 lub WT2021.
2. Eksport świadectwa charakterystyki energetycznej do pliku XML celem jego dalszego importu w centralnym rejestrze charakterystyk energetycznych.

Ponadto na kanale YouTube pojawiły się dwa nowe filmy – webinar z nowych modułów BIM oraz tutorial ze sporządzania świadectw charakterystyki energetycznej. Zachęcamy do aktualizacji programu oraz subskrypcji kanału, aby być na bieżąco z nowościami.

Przejdź na YT



III EDYCJA WARSZTATÓW PZITS

Zapraszamy do udziału w III edycji Warsztatów – 18-19 listopada br. – których tematem przewodnim jest ZIELONO MI. Udział w Warsztatach jest bezpłatny dla wszystkich chętnych po zarejestrowaniu. Wydarzenie odbędzie się on-line.

Tematyka poszczególnych paneli:

- Współpraca instalacji tryskaczowych i systemów oddymiania garaży
- Uciążliwe zapachy – wpływ na zdrowie i neutralizacja
- Regulacja pogodowa a prognozowa parametrów pracy instalacji ogrzewczej – teoria, praktyka i wyniki pierwszych badań
- Jak wpłynie taksonomia na działalność branży HVAC?
- Nowe Standardy Techniczne
- „Zielone” paliwa
- Zielono i Zdrowo żyj! – wody opadowe: obliczenia, retencja, wykorzystanie
- Sposoby renowacji i odbudowy starych sieci wodno-kanalizacyjnych a renowacja nasadzenia
- Bioodpady komunalne w gospodarce o obiegu zamkniętym – zagadnienia techniczno-organizacyjne
- Konkluzje NDT (BAT) dla przetwarzania odpadów komunalnych (wybrane zagadnienia dot. Instalacji Komunalnych)
- Pracownia cytostatyczna bez tajemnic
- Przełom w zakresie dezynfekcji powierzchni szpitalnych

http://warsztaty.pzits.pl

DBANIE O PLANETĘ RAZEM Z MARKĄ GROHE

22 kwietnia obchodzimy Światowy Dzień Ziemi. Jest to dobra okazja do tego, aby zastanowić się w jaki sposób dbamy o naszą planetę, czy nasze działania są dla niej dobre oraz co moglibyśmy poprawić, żeby polepszyć jej stan. Ważne jest, aby szukać odpowiednich rozwiązań, które pozwolą na wprowadzenie chociaż drobnych zmian w codziennym życiu. Pierwszym krokiem może być zrewidowanie przyzwyczajeń związanych z wodą. Pomoc w tej kwestii zapewnia marka GROHE.

Marka GROHE już od dawna dba o zrównoważony rozwój poprzez wiele inicjatyw, w których uczestniczy. Od 2018 roku firma pakuje swoje produkty w bardziej ekologiczne materiały, dzięki czemu udało się już wyeliminować miliony opakowań zawierających w sobie plastik. Oprócz tego, marka nawiązała współpracę z Marcellą Hansch, założycielką organizacji everwave, dawniej Pacific Garbage Screening, która zaprojektowała specjalną platformę do zbierania odpadów z rzek zanim trafią one do oceanu.

Nie od dziś też wiadomo, że emisja dwutlenku węgla przyczynia się do zmian klimatu, topnienia lodowców i podnoszenia się wód w morzach. Mając to na względzie, firma GROHE w 2019 roku zaczęła wykorzystywać zieloną energię w swoich zakładach produkcyjnych, a zgodnie ze strategią ograniczenia emisji dwutlenku węgla, w kwietniu 2020 udało jej się osiągnąć cel zerowej emisji. Dodatkowo, w tym roku cztery najlepiej sprzedające się produkty marki GROHE uzyskały certyfikat Cradle to Cradle Certified®, który potwierdza, że produkty są tworzone w taki sposób, żeby na koniec ich okresu przydatności, można było wykorzystać ich komponenty.

Warto również zwrócić uwagę na to, w jaki sposób korzystamy z wody. Z myślą o tym, marka GROHE stworzyła innowacyjny system kuchenny GROHE Blue Home, który zapewnia czystą, przefiltrowaną wodę prosto z baterii kuchennej. Myśląc o poprawie sytuacji środowiska naturalnego, warto wziąć pod uwagę również inne rozwiązania wykorzystywane w produktach GROHE. Technologia EcoJoy umożliwia zmniejszenie zużycia wody nawet o 50% w przypadku jednouchwytowych baterii umywalkowych i do 40% w prysznicach, poprzez zmniejszenie przepływu wody z 10 do nieco ponad 5 l/min.

Innym, przyjaznym środowisku rozwiązaniem zastosowanym w bateriach marki jest technologia GROHE SilkMove ES, która sprawia, że gdy dźwignia baterii jest ustawiona w pozycji centralnej, strumień wody wypływający z wylewki zawsze jest zimny. Pozwala to na zmniejszenie niepotrzebnego zużycia wody gorącej.

Obserwuj GROHE w Social Mediach: *Facebook, Twitter, Instagram, LinkedIn* oraz *YouTube.*

ROZHULAJ WIOSNĘ Z VIESSMANN!

Firma Viessmann ogłosiła nową promocję w Programie Instalator. Akcja promocyjna pt. Rozhulaj wiosnę z Viessmann! trwa od 1 maja do 30 czerwca br. W tym czasie za zgłoszenie min. trzech montaży pomp ciepła typu monoblok – hulajnoga elektryczna gratis. Dodatkowe bonusy to 50 PLN i 50 pkt. za każde zamontowane urządzenie serii Vitocal 200-A/222-A.

VIESSMANN

Program Instalator

KLUB ZŁOTEGO INSTALATORA DE DIETRICH

Prosty i przejrzysty system naliczania punktów, dodatkowe premie finansowe to tylko kilka benefitów, jakie czekają członków Klubu Złotego Instalatora. Program w zeszłym roku został ulepszony oraz rozszerzony. Nowa formuła opiera się na elektronicznym systemie naliczania punktów, co znacznie ułatwia dostęp do informacji i przyspieszyła całą procedurę.

Każdy z członków może skorzystać z:

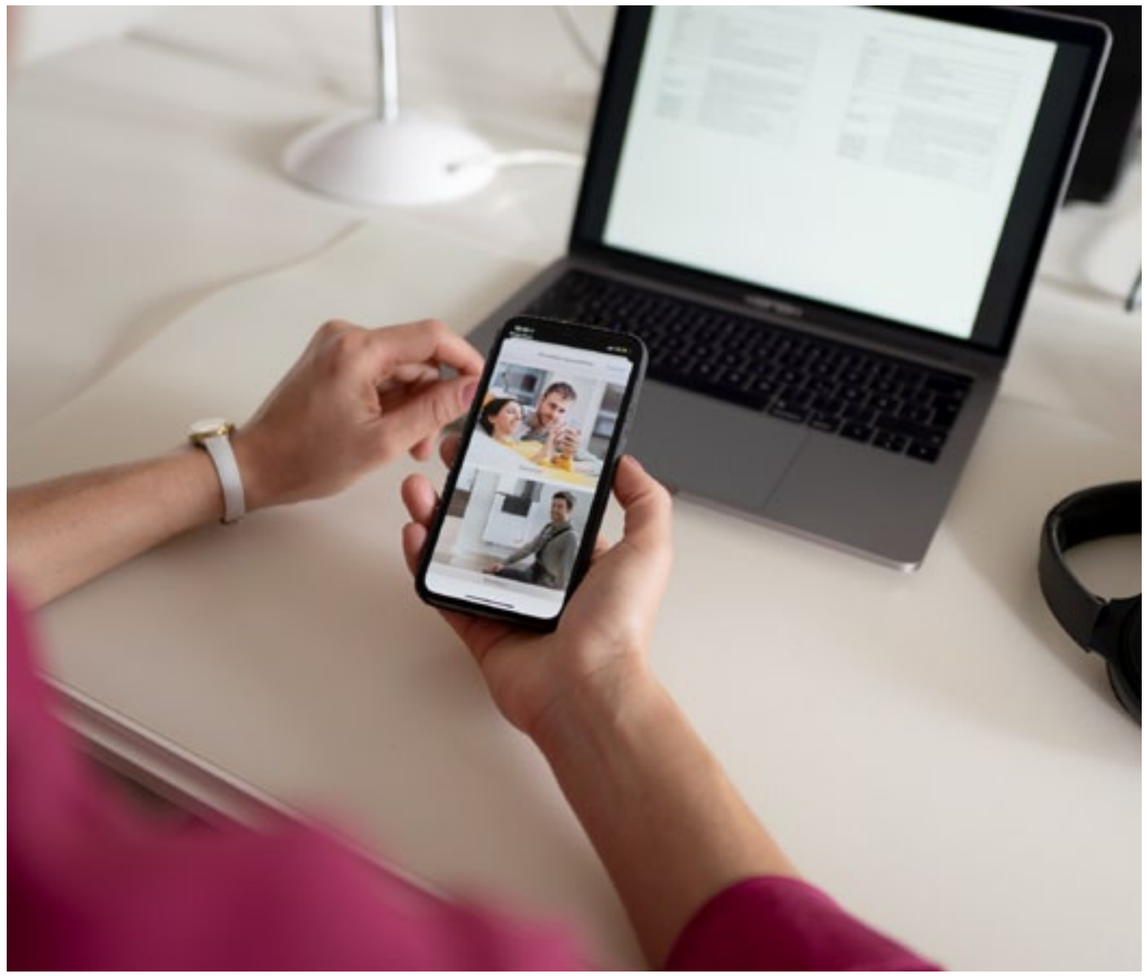
- premii serwisowej – udzielana jest ona za wpis do ewidencji SKG, czyli uruchomienie urządzenia,
- premii za promocję sprzedaży – udzielana jest ona w postaci dopłaty za montaż,
- premii punktowej za promocję sprzedaży, która pozwala na wyjazd szkoleniowy (Szkolenie Pod Palmami KZI – z powodu obecnej sytuacji epidemiologicznej wyjazd wakacyjny został zawieszony) lub wymianę na środki pieniężne.

Premiowanie urządzeń De Dietrich polega na przyznawaniu punktów za wskazane produkty. Dokonanie wyboru rozliczania premii wymienionych w platformie Programu daje szereg korzyści. Znacznie ułatwia formę rozliczenia, ponieważ zdejmuje z instalatora konieczność wystawiania i przesyłania do BDR Thermea Poland faktur za wykonane usługi uruchomienia lub montażu, a przysługujące z tego tytułu środki finansowe automatycznie są przelewane na kartę przedpłaconą Mastercard.

Przejdź na stronę Programu

ZEHNDER – NOWY SKLEP INTERNETOWY Z FILTRAMI DO REKUPERACJI

Zehnder wdrożył nową, europejską platformę e-zakupową z filtrami, umożliwiającą bezpośredni kontakt z klientami. Oryginalne filtry Zehnder do rekuperatorów są od teraz dostępne w sklepie internetowym przez całą dobę, 7 dni w tygodniu.
Platforma e-zakupowa Zehnder cechuje się łatwym i szybkim składaniem zamówień. Umożliwia kupno oryginalnych filtrów przeznaczonych m.in. do central wentylacyjnych Zehnder ComfoAir Q 350/450/600. Filtry Zehnder spełniają wymogi odnośnie klas pyłów określone w normie dotyczącej filtrów powietrza. Cechuje je dłuższa żywotność w porównaniu z filtrami konwencjonalnymi i zapewniają znacznie mniejszy poziom emisji hałasu podczas pracy jednostek wentylacyjnych.
Z e-sklepu można skorzystać pod adresem https://filtershop.zehnder-indoorclimate.solutions lub wykorzystać link bezpośrednio na stronie www.zehnder.pl



PODSUMOWANIE KONFERENCJI PANASONIC

27 kwietnia br. Panasonic otworzył drzwi dla mediów, aby podzielić się istotnymi informacjami i danymi na temat rozwoju swojej autorskiej technologii nanoe™ X, która pomaga hamować rozwój niektórych wirusów, w tym SARS CoV-2, w pomieszczeniach zamkniętych. Konferencja zgromadziła przedstawicieli wysokiego szczebla firm związanych z technologią oczyszczania powietrza, a także niezależnych naukowców.
Specjaliści wyjaśnili, w jaki sposób urządzenie z technologią nanoe™ X nie tylko usunęło nowego koronawirusa z gazy w 45 l pudełku, ale także, że używając urządzenia klimatyzacyjnego Etherea firmy Panasonic w komorze testowej o realistycznych wymiarach pomieszczenia 6,7 m^3 – przetestowali i udowodnili, że technologia nanoe™ X wewnątrz klimatyzatora, uwalniając 4,8 miliarda rodników hydroksylowych na sekundę, zahamowała rozwój nowego koronawirusa w ciągu 8 godzin o ponad 90%, a w ciągu 24 godzin o 99,78%.
– *Jednym z kluczowych powodów, dla których technologia nanoe™ X jest tak efektywna, jest to, że cząsteczki działają skutecznie zarówno w powietrzu, jak również na powierzchniach i w tkaninach. Wystarczy wyszukać hasło „rodniki hydroksylowe, detergent atmosfery”, a pojawi się kilka renomowanych źródeł, w tym NASA, które się na to powołują*, wyjaśnił Uwe Sprengart z Panasonic Technical. *Oczyszczanie powietrza odbywa się poza urządzeniem klimatyzacyjnym poprzez aktywną produkcję rodników hydroksylowych do pomieszczenia, które hamują rozwój niektórych bakterii, wirusów i zapachów tam, gdzie one występują, a nie zwalcza je tylko wtedy, gdy są zasysane do samego urządzenia klimatyzacyjnego.*
Enrique Vilamitjana, dyrektor zarządzający Panasonic Europe podsumował wydarzenie, przedstawiając nowe możliwości biznesowe, jakie stwarza nanoe™ X. Stwierdził, że nanoe™ X jest kluczowym elementem w sprzedaży klimatyzacji, która wzrosła o prawie 50% w przypadku modeli z tą technologią. Zauważył, że trend ten utrzymuje się zarówno na rynku mieszkaniowym, jak i komercyjnym oraz we wszystkich głównych regionach Europy. Paul Aitchinson, Product Manager i ekspert ds. technicznych w Panasonic, przedstawił dodatkowo rozszerzone portfolio produktów komercyjnych Panasonic wyposażonych w nanoe™ X.

TAKSONOMIA W EFEKTYWNOŚCI ENERGETYCZNEJ BUDYNKÓW – WARSZTATY POBE, 27 MAJA 2021 R.

Porozumienie Branżowe na Rzecz Efektywności Energetycznej POBE zaprasza na warsztaty dla osób i przedstawicieli firm działających w obszarze efektywności energetycznej budynków. Kluczowym tematem webinarium, będzie taksonomia zrównoważonego finansowania w obszarze efektywności energetycznej budynków. W trakcie webinarium Marta Babicz – dyrektor Departamentu Funduszy Zewnętrznych NFOŚiGW przedstawi planowane nowe programy wsparcia związane wyzwaniami Europejskiego Zielonego Ładu, a przedstawiciele Porozumienia Branżowego na Rzecz Efektywności Energetycznej (POBE) Paweł Lachman – koordynator POBE i Paweł Wróbel – ekspert POBE oraz Maciej Bukowski – prezes Wise-Europa przedstawią znaczenie taksonomii zrównoważonego finansowania w przyszłym funkcjonowaniu firm, ze szczególnym uwzględnieniem obszarów efektywności energetycznej budynków. W dniu 21 kwietnia 2021 r. Komisja Europejska przyjęła szczegółowe rozporządzenia w zakresie wdrażania taksonomii zrównoważonego finansowania. Nowe akty prawne będą miały wpływ na zmiany zasad finansowania inwestycji, związane z większością podmiotów sektora finansowego, w tym banków, sektora ubezpieczeń i funduszy UE. Najważniejsze zmiany nastąpią w 2022 r., kiedy zacznie obowiązywać taksonomia zrównoważonego finansowania. Jest to nowy unijny system jednolitej klasyfikacji działań gospodarczych pod kątem zgodności z zasadami zrównoważonego środowiska. Sektor budynków – w tym m.in. technologie grzewcze, wentylacyjne, czy systemy stolarki okiennej i izolacji cieplnej itp. – jest jednym z tych obszarów, które są szczegółowo opisane przez taksonomię. Celem taksonomii zrównoważonego finansowania jest wspieranie – przede wszystkim poprzez dostęp do atrakcyjnych form finansowania – tych działalności, zrównoważonej działalności gospodarczej, które mają istotny wkład w realizacje celów klimatycznych Europejskiego Zielonego Ładu. Taksonomia wyznacza bardzo szczegółowo kryteria dla poszczególnych działalności gospodarczych. W ten sposób definiuje, które technologie i inwestycje będą uznawane przez sektor finansowy za najbardziej pożądane, jednocześnie określając co jest, a co nie jest zieloną inwestycją. Webinarium organizowane przez POBE we współpracy NFOŚiGW „Taksonomia zrównoważonego finansowania w obszarze budynków" odbędzie się w dniu 27.05.2021 r., godz. 10.00-12.30. Udział w webinarium jest bezpłatny.
Formularz zgłoszeniowy: *kliknij*
Źródło: Porozumienie Branżowe na Rzecz Efektywności Energetycznej (POBE)
POBE: http://pobe.pl/

ZIELONA TRANSFORMACJA INSTAL-KONSORCJUM

W czasach kiedy cały świat stara się iść w kierunku tzw. zielonych technologii, Grupa Instal-Konsorcjum również przechodzi swoją zieloną rewolucję. Konsorcjanci IK dają dobry przykład, zarówno swoim klientom, jak i całej branży handlowej. Już 10 hurtowni z grupy zainstalowało na swoich obiektach systemy fotowoltaiczne o łącznej mocy ponad 250 kW. Wielu z Konsorcjantów zamontowało do ogrzewania swoich obiektów także pompy ciepła.
W Grupie Instal-Konsorcjum w 2020 r. sumarycznie sprzedano ponad 1700 kW systemów fotowoltaicznych. Ten wynik, uwzględniając również liczbę sprzedanych pomp ciepła, stawia IK w czołówce największych dystrybutorów systemów OZE w Polsce. A niepisanym celem Grupy jest stanie się liderem rynkowym w sprzedaży zielonych technologii. Aby ten wynik osiągnąć, firma systematycznie buduje kompetencje pracowników Grupy Instal-Konsorcjum. W 2020 r. rozpoczęła działalność Akademia Instal-Konsorcjum dla Profesjonalistów. Działania Akademii skierowane są głównie do instalatorów. Z uwagi na trwającą epidemię, szkolenia są prowadzone w formie webinariów on-line, a przez to są dostępne nawet po ich zakończeniu. Do tej pory przeprowadzono 15 różnych webinariów, między innymi w tematyce związanej z ofertą specjalną Instal-Konsorcjum. We wszystkich webinariach udział wzięło już ponad 4000 uczestników.
https://ik.pl/szkolenia

TechGaz

Pamar

POLSKI ALARM SMOGOWY URUCHOMIŁ LICZNIK WARSZAWSKICH KOPCIUCHÓW! I ODLICZA DNI DO ZAKAZU

Polski Alarm Smogowy uruchomił w kwietniu licznik warszawskich kopciuchów. W centrum Warszawy, na ekranie reklamowym LED, przez kolejne 20 miesięcy będą wyświetlane aktualizowane dane na temat liczby pozostałych do wymiany kopciuchów oraz liczby dni, jaka została do wejścia w życie uchwały antysmogowej. Zgodnie z jej zapisami mieszkańcy mają czas do końca 2022 roku na wymianę starych kotłów. PAS chce w ten sposób zmobilizować mieszkańców Warszawy do szybszej wymiany kotłów, a Urząd Miasta do intensywnego działania.

Według szacunków Urzędu Miasta Warszawa w stolicy działa 15 tysięcy kopciuchów – pozaklasowych kotłów na węgiel i drewno. Do zakończenia procesu ich likwidacji lub wymiany na inne źródła ciepła zostało tylko niecałe dwadzieścia miesięcy. Stąd decyzja o uruchomieniu Licznika Kopciuchów dla Warszawy. Liczba kotłów pozostałych do wymiany będzie aktualizowana co miesiąc. Ekranowi LED towarzyszy strona internetowa LicznikKopciuchow.pl, na której będzie można dowiedzieć się o dostępnych dopłatach do wymiany kotłów i obowiązującej uchwale antysmogowej. W 2020 roku wymieniono 186 pieców w lokalach miejskich i 525 w lokalach prywatnych (źródło: UM Warszawa, luty 2021 r.). Przy zachowaniu takiego tempa nie uda się doprowadzić do likwidacji wszystkich starych kotłów w terminie ujętym w uchwale antysmogowej. Konieczne jest więc przyspieszenie tempa wymiany, co nie będzie możliwe bez kampanii informacyjnej na temat obowiązującego prawa i dostępnych dopłat z Urzędu Miasta st. Warszawy. Niestety władze nie prowadzą intensywnych działań informujących o uchwale antysmogowej, konieczności wymiany kotłów i możliwych do pozyskania na ten cel dotacjach. Pozytywnym przykładem skutecznej kampanii zachęcającej do wymiany kotłów jest miasto Kraków, w którym udało się doprowadzić do likwidacji niemal wszystkich kotłów na węgiel i drewno. Łącznie w latach 2012-2018 zlikwidowano ponad 20 tys. kotłów, w samym 2017 liczba złożonych wniosków wyniosła aż 6071! Polski Alarm Smogowy uważa, że Warszawę stać na podobne działanie, w szczególności pilne dotarcie do właścicieli kotłów i usprawnienie obsługi programów dotacyjnych.

Powstanie licznika „kopciuchów" wsparli Agnieszka i Przemysław Gacek oraz Grupa Pracuj. Ekran LED jest zlokalizowany w Warszawie, przy rondzie Dmowskiego, na dachu dawnego budynku Cepelii. Kampania powstała z inicjatywy aktywistów zrzeszonych w grupach: Warszawa Bez Smogu, Smog Wawerski i Polski Alarm Smogowy.

Źródło: Polski Alarm Smogowy
Pełna informacja: *kliknij*
LicznikKopciuchów: *kliknij*

25 LAT IMMERGAS W POLSCE

Immergas poinformował o uruchomieniu swojej jubileuszowej strony internetowej www.25lat.immergas.pl.Firma obchodzi w tym roku jubileusz 25-lecia istnienia na polskim rynku. Immergas zachęca klientów do świętowania:

Ćwierć wieku funkcjonowania firmy to niezwykły bagaż doświadczeń, emocji i przeżyć. To w jakim miejscu się dziś znajdujemy jest wypadkową konsekwencji, intuicji, zaangażowania pracowników, a w szczególności wypadkową współpracy biznesowej z klientami. Chcielibyśmy podziękować za te wspaniałe 25 lat!
Gdyby nie Wy, nie bylibyśmy w tym jakże wspaniałym miejscu!
Tak więc CZAS START – OTWIERAMY JUBILEUSZOWE OBCHODY.
Mamy nadzieję, że będziecie nam w nich towarzyszyć. Będziemy wszędzie, gdzie pandemia nie utrudnia funkcjonowania, czyli przede wszystkim w sieci. Będziemy starali się dostarczyć tyle emocji i wrażeń, ile da się wycisnąć za pomocą tych elektronicznych sprzętów. Zachęcamy do śledzenia naszej jubileuszowej strony, do polubienia profilu na Facebooku, do czytania wysyłanych przez nas Gorących Wiadomości.
Jesteśmy przekonani, że mimo utrudnionych kontaktów nie zabraknie dobrej zabawy, czasu na wspomnienia i wspaniałych przeżyć.
Świętujcie razem z nami!
https://25lat.immergas.pl/

SZTUKA CHŁODZENIA WEDŁUG DANFOSS – PODCASTY DLA INSTALATORÓW I SERWISANTÓW

Danfoss udostępnia serię swoich podcastów przedstawiających zasady, procesy i systemy związane z chłodnictwem. Nagrania dedykowane przede wszystkim instalatorom i serwisantom, umożliwiają poszerzenie swojej wiedzy i umiejętności. To również ciekawy i przyjazny sposób na spędzenie czasu oraz zgłębienia nowych tematów dla wszystkich zainteresowanych nie tylko chłodnictwem, ale również szerzej – zrównoważonym rozwojem. Zagadnienia poruszane w podcastach mają istotne znaczenie z perspektywy oszczędzania energii i ochrony klimatu, a ich promocja wpisuje się w strategię firmy.

Danfoss, obecny na polskim rynku już od 30 lat, jako lider technologii dla chłodnictwa jest dostawcą produktów i rozwiązań stosowanych w sektorze dystrybucji żywności, klimatyzacji, chłodnictwie przemysłowym i komercyjnym. Kompleksowa oferta produktów Danfoss z zakresu chłodnictwa obejmuje zawory, czujniki, elektronikę, pompy, wymienniki ciepła i sprężarki. – *Angażujemy się w działania mające na celu zapewnienie chłodzenia w sposób zrównoważony, redukując oddziaływanie na środowisko oraz realizując cele zrównoważonego rozwoju ONZ. Nasze rozwiązania wspomagają efektywność pracy systemów minimalizując w ten sposób zużycie energii i emisję CO_2. Zachęcamy również do stosowania naturalnych czynników chłodzących. Dzięki temu istotnie zmniejszamy ślad węglowy całego procesu chłodzenia* – wymienia Aleksandra Stępniak, konsultant ds. efektywności energetycznej w Danfoss Poland.

Posiadając tak dużą wiedzę i doświadczenie związane z szerokim wachlarzem produktów i oferowanych rozwiązań firma zdecydowała się na podzielenie się nią z zainteresowanymi odbiorcami. Tematyczne podcasty zostały stworzone przez Jensa Andersena, który w firmie Danfoss pracuje od ponad 40 lat. Do odcinków nagrywanych w zaciszu domowego biura w południowej Jutlandii w Danii gospodarz zaprasza również swoich kolegów po fachu. Przyjacielski i otwarty charakter Andersena w połączeniu z domowym klimatem sprawiają, że przyswajanie specjalistycznej wiedzy przestało być skomplikowane, a stało się przyjemnością.

Aby słuchacze nie zrazili się zbytnią szczegółowością technicznych aspektów i czuli się jak najbardziej komfortowo, podcasty podzielono na 2 grupy. W pierwszej serii nagrań poruszonych zostało wiele podstawowych tematów, takich jak proces kondensacji, czynniki chłodnicze i elementy instalacji chłodniczej. W kolejnych odcinkach będzie można zagłębić się również w bardziej zaawansowane zagadnienia, takie jak skraplacze, sterowanie elektroniczne czy chłodzenie pośrednie. Każdy kolejny odcinek jest kontynuacją tego, czego słuchacze już się nauczyli i wraz z kolejnymi odcinkami podcastu poziom staje się coraz bardziej zaawansowany. W efekcie, poza niewątpliwą przyjemnością słuchania, w nagraniach każdy znajdzie coś dla siebie, zarówno Ci bardziej doświadczeni w branży, jak i Ci, którzy stawiaja w niej pierwsze kroki np. studenci kierunków technicznych.

Chłodniczych podcastów dostępnych również w języku polskim można słuchać także na komputerach i smartfonach, a to wszystko dzięki aplikacji RefTools, będącej swoistym „szwajcarskim scyzorykiem" dla instalatorów z branży chłodniczej. Poprzez dodanie możliwości odsłuchiwania podcastów, do tego niezbędnego dla specjalistów narzędzia, osiągnięto kolejny poziom wspierania ich w pracy.

Działania Danfoss Power Solution, łączącego obecnie wcześniejsze segmenty Danfoss Cooling i Danfoss Heating, wspierają nie tylko pracę specjalistów, ale także mają wpływ na dbałość o planetę i ludzi ją zamieszkujących. W ten sposób wpisują się w strategię zrównoważonego rozwoju firmy np. poprzez przyczynianie się do projektowania i opracowywania energooszczędnych metod chłodzenia, zachęcanie do stosowania naturalnych czynników chłodniczych, pomaganie w redukcji emisji gazów cieplarnianych oraz minimalizowanie wpływ chłodnictwa na globalne ocieplenie.

Chłodnicze podcasty: *kliknij*

Aplikacja RefTools: *kliknij*

KLIMATYZACJA DOMÓW JEDNORODZINNYCH 20 LAT TEMU I OBECNIE

Olbrzymi postęp techniczny, duże zmiany ze względu na ochronę środowiska

MICHAŁ ZALEWSKI

To jest artykuł dla miłośników historii i klimatyzacji. Aby dobrze zrozumieć kontekst wydarzeń spróbujmy opisać rok 2001 i następnie prześledzić zmiany w ustawodawstwie, rozwiązaniach konstrukcyjnych klimatyzatorów, ich efektywności energetycznej i poziomu cen, aż do dziś, czyli roku 2021.

Fot. Fujitsu/Klima-Therm

Klimatyzacja komfortu jest oczywiście obecna w Polsce od dawna, ale głównie w zakresie systemów wody lodowej. Urządzenia bezpośredniego odparowania są stosowane przede wszystkim w chłodnictwie przemysłowym oraz komercyjnym, a w klimatyzacji komfortu od około 10 lat. Obiekty klimatyzowane to głównie biura, oddziały bankowe, urzędy. Inwestorów prywatnych było zdecydowanie mniej niż dzisiaj.

ROK 2001, CZYLI PRAKTYCZNIE BEZ KLIMATYZACJI W DOMACH

Cały świat odetchnął z ulgą, bo pluskwa milenijna (millennium bug) okazała się prawdziwą pluskwą, a nie prawdziwym zagrożeniem. Polska dopiero za 2 lata będzie członkiem Unii Europejskiej i mimo że możemy podróżować swobodnie, to mamy granice celne i nie obowiązuje nas większość unijnych regulacji. Kurs dolara wynosi 4 zł, kurs euro – 3,5 zł. Prezydentem jest Aleksander Kwaśniewski a premierem Jerzy Buzek oraz Leszek Miller, PKB Polski wynosi 190 mld USD (wobec prawie 600 mld USD w 2019 roku), a średnie wynagrodzenie 2061 zł wobec 5176 zł w roku 2020.

EUROPA I POLSKA, A ZMIANY W USTAWODAWSTWIE NA POCZĄTKI WIEKU

Rok 2001 to akurat moment przełomowy, cisza przed burzą i ostatnie chwile spokoju, w 2004 roku kończy się w naszej branży ewolucja, a zaczyna rewolucja. Delikatne sygnały są wysyłane w 2002 roku kiedy w Dzienniku Ustaw nr 75 została opublikowana nowa ustawa „Warunki techniczne, jakim powinny odpowiadać budynki i ich usytuowanie”. Ustawa ta wyznaczyła kierunek na energooszczędność, nowe standardy izolacyjności i szczelności budynków, a to z kolei skutkowało tym, że klimatyzacja domów w naszym klimacie to nie tylko wysoki standard, ale czasami nawet konieczność. Drugim powodem rewolucji był nasz akces do Unii Europejskiej w 2004 roku i uznanie europejskiej strategii ochrony środowiska, implementowanie rozporządzenia SZWO (o substancjach zubożających warstwę ozonową) oraz F-gaz (o gazach cieplarnianych), która w Polsce została połączona i wydana jako „Ustawa o substancjach zubożających warstwę ozonową oraz o niektórych fluorowanych gazach cieplarnianych”.

No i trzeci powód to klimat, który zmienia się w ostatnich dwóch dekadach. Pozwolę sobie, za publikacją, która ukazała się na portalu naukaoklimacie.pl, przytoczyć jedną daną, średnią liczbę dni upalnych (o temperaturze ponad 30°C), która w latach 60. XX w wynosiła maksymalnie (dla rejonu południowo-zachodniego) 6 dni w roku, w ostatniej dekadzie wynosiła 14-15, a w 2015 roku w Opolu zanotowano takich dni aż 37.
Wszystkie te warunki spowodowały, że klimatyzacja na stałe zagościła nie tylko w biurach i hotelach o wysokim standardzie, ale również w sklepikach osiedlowych, domach, a nawet mieszkaniach i nie wzbudza już dzisiaj specjalnych emocji.

POSTĘP W URZĄDZENIACH I SYSTEMACH KLIMATYZACYJNYCH

Warto się przyjrzeć, jak przez te ostatnie 20 lat zmieniły się urządzenia. Przy czym skupimy się na urządzeniach klimatyzacji bezpośredniego odparowania. Cały czas mamy do wyboru te same typy:
- klimatyzatory monoblokowe,
- klimatyzatory split: ścienne, kasety, przypodłogowe, podsufitowe, kanałowe,
- systemy multi,
- systemy VRF.

Klimatyzatory monoblokowe nie przyjęły się w naszym kraju. Popularne były w latach 90. XX w. Dzisiaj praktycznie nieoferowane i niespotykane. Przyczyny należy upatrywać w dużym otworze montażowym i mostku termicznym, który w okresie zimowym jest kłopotliwy. Urządzenie typowo dla klimatu o wysokich wartościach temperatury. Klimatyzatory split możemy podzielić na dwie grupy: RAC (do małych pomieszczeń, o małej mocy) oraz PAC (urządzenia dużej mocy). Granicą tu może być wielkość mocy chłodniczej 12 kW, jest to wielkość wprowadzona przez dyrektywę europejską ErP w roku 2009. Dzieli ona klimatyzatory na te przeznaczone do zastosowań konsumenckich, oznaczane etykietą energetyczną i klasą efektywności energetycznej oraz te powyżej 12 kW do zastosowań komercyjnych. Przez okres 20 lat klimatyzatory przestały pełnić funkcje tylko użytkowe w zakresie schładzania powietrza. Zostały wyposażone z dodatkowe filtry usuwające pyły, bakterie czy wirusy, standardowym wyposażeniem są zawory czterodrogowe i dostępna funkcja grzania. Jednostki wewnętrzne zaczęły również pełnić funkcje ozdobne, dostępny biały kolor obudowy został poszerzony o inne, a dodatkowo pojawiły się inne formy obudowy np. kwadratowe, z możliwością wzbogacenia o drukowane panele ozdobne. Po okresie dążenia do minimalizacji gabarytów teraz obowiązujące kryterium to komfort, cisza i brak przeciągów. A więc urządzenia nawet trochę „urosły”. Jakość materiałów na obudowy, głównie tworzyw sztucznych znacznie się poprawiła. Teraz tworzywa są bardziej odporne na starzenie, odbarwianie, mniej kruche.
Zmiana w systemach dotyczy głównie liczby jednostek wewnętrznych możliwych do podłączenia.

W multi zamiast 2 czy 4 jednostek dzisiaj możemy podłączyć aż 8, w systemach zaś VRF nastąpił wzrost z 16 aż do 64 na dzień dzisiejszy. Wiąże się to oczywiście z mocami systemów. Małe multi to moce ok. 5 kW, duże to już nawet 16 kW. Dostępne moce w systemach VRF teraz osiągają nawet 200 kW przy 20 kW na początku wieku. Klimatyzacja bezpośredniego odparowania może teraz z powodzeniem grzać i chłodzić obiekty o powierzchni nawet 500 m².

REKLAMA

Ale wróćmy do domów jednorodzinnych i instalowanych w nich klimatyzatorów. Niezmiennie najczęściej instalowana jednostka to typ ścienny. Jego niesłabnąca popularność ma swoje źródła w optymalizacji konstrukcji wentylatorów bębnowych, czyli cichszej pracy i mniejszemu zapotrzebowaniu energii elektrycznej, zoptymalizowano także konstrukcję wymienników, polepszając warunki napływu powietrza na wymiennik i osiągnięto bardziej efektywną wymianę ciepła. Znaczenie ma też łatwa implementacja dodatkowych filtrów, no i oczywiście cena. Jednostki ścienne to najczęściej, z jednej strony flagowe modele każdego producenta, a z drugiej strony – najtańsze modele.

DŁUGA DROGA CZYNNIKÓW CHŁODNICZYCH

Papierkiem lakmusowym zmian klimatyzatorów możemy nazwać czynnik roboczy. Na przestrzeni ostatnich 20 lat mieliśmy do czynienia z czynnikiem chłodniczym R22, R407c, R410A i R32. Jak widać żywotność czynnika to okres około 5 lat. Właśnie na przykładzie czynnika chłodniczego doskonale widać wpływy regulacji i trendy rozwoju technologii klimatyzacji. To tu jest centrum poszukiwań złotego środka i próba pogodzenia:
- ochrony środowiska naturalnego,
- wysokiej efektywności, czyli niskiej ceny eksploatacji,
- bezpieczeństwa użytkownika,
- niskiej ceny urządzenia.

Proces wymiany czynników rozpoczął się właśnie na początki XXI w. W pierwszej fazie przebiegał łagodnie, ale od początku 2015 roku znacznie przyspieszył. Pierwszy czynnik z listy – R22 definitywnie wycofano w 2015 r., głównie z powodu konieczności ochrony warstwy ozonowej. Regulują to przepisy dotyczące SZWO (substancji zubożających warstwę ozonową). Drugi czynnik R407c wyeliminowały czynniki techniczne – zbyt duży poślizg temperaturowy był nieakceptowalny z punktu widzenia serwisowego, urządzenia napełnianie tym czynnikiem zniknęły z rynku w pierwszej dekadzie. Trzeci czynnik znowu napotkał barierę ekologiczną: wysokie GWP wynoszące 2088 powoduje powstawanie efektu cieplarnianego. Rozporządzenie Unijne 517/2014 dla urządzeń napełnionych tym czynnikiem wyznacza datę 1 styczeń 2025 r., ale już dzisiaj coraz mniej producentów oferuje takie modele.

Dziś standardem jest R32. Jednak ze względu na lekką palność tego czynnika branża oczekuje na nowe rozwiązania, czyli nowy czynnik chłodniczy.

Dla użytkownika oznacza to, że urządzenia na R22 mogą funkcjonować praktycznie do pierwszej awarii – nie można ich naprawiać. Dla pozostałych konieczna jest identyfikacja, jakim czynnikiem jest napełnione. Jednocześnie nie należy się niepokoić o możliwości eksploatacyjne. Wszystkie urządzenia (z wyjątkiem tych na R22 – ale należy się spodziewać, że te urządzenia mają już więcej niż 10 lat, czyli powoli zbliżają się do kresu swojego technicznego życia) można będzie serwisować, naprawiać, czyli bezpiecznie eksploatować.

ZWIĘKSZENIE EFEKTYWNOŚCI ENERGETYCZNEJ

Ogromny postęp nastąpił w zakresie efektywności energetycznej. Katalogi z roku 2001 podają wartości wskaźnika efektywności EER od 2,5 do 3,3. W roku 2021 wskaźniki EER wynoszą nawet 5,1. Oznacza to, że urządzenia potrzebują nawet 2 razy mniej energii elektrycznej do uzyskania tego samego efektu temperaturowego.

REKLAMA

Ale w międzyczasie nauczyliśmy się inaczej postrzegać zagadnienia wskaźników. Powszechne zastosowanie sprężarek inwerterowych i wentylatorów EC, możliwość płynnej pracy urządzeń z niepełnym obciążeniem umożliwiła taką konfigurację klimatyzatorów, żeby miały wysoką efektywność nie tylko przy granicznych wartościach obciążeń (35°C na zewnątrz/27°C wewnątrz/100% obciążenia), ale żeby miały wysoką efektywność przez cały sezon, przy niższych wartościach temperatury na zewnątrz i niepełnych obciążeniach chłodniczych. I okazało się, że najlepsze urządzenia średnio w sezonie potrafią wyprodukować z 1 kW energii elektrycznej nawet 8,5 kW energii chłodniczej. To oznacza, że klimatyzatory dużo szybciej starzeją się ze względu na koszty energii niż ze względu na zużycie techniczne elementów. Decyzja o wymianie urządzenia również może być związana z tymi kosztami.

OD PILOTÓW PO ZDALNĄ KONTROLĘ

Następny obszar, w którym zanotowaliśmy duży postęp to komunikacja. Tak jak w większości urządzeń, indywidualne piloty powoli odchodzą w zapomnienie, a klimatyzatory mogą być zarządzane przez systemy centralne, czyli poprzez aplikacje na smartfony, moduły wifi to powoli standardowe wyposażenie, a zdalna kontrola jest dostępna dla każdego użytkownika.

KLIMATYZATOR JAKO POMPA CIEPŁA

Czy klimatyzator może dać coś więcej niż chłód? Tak, nowoczesny klimatyzator to prawdziwa pompa ciepła. Nawet już 20 lat temu funkcja grzania zagościła w klimatyzatorach na dobre, jednak była to tylko realna możliwość wspomagania podstawowych systemów grzewczych. 20 lat doświadczeń, wycofywanie paliw kopalnych z indywidualnych instalacji grzewczych (węgla, gazu, oleju) i strategie energetyczne rządów, w których pompy ciepła odgrywają kluczową rolę, zintensyfikowały prace nad trybem grzania i przekształcenie klimatyzatorów w pompy ciepła powietrze/powietrze.
Obecnie na rynku oferowane są klimatyzatory nie tylko jako urządzenia chłodzące, ale jako urządzenia grzewcze, oczywiście specjalnie pod tym kątem modyfikowane. Wysokie SCOP nawet 5,1, możliwość zdalnego zarządzania, efektywna praca w temperaturze nawet -25°C, to są atuty, którymi klimatyzatory podbijają obszar ogrzewania. Te atuty potwierdza lista ZUM (zielona urządzenia i materiały), czyli prowadzona przez Instytut Ochrony Środowiska, NFOŚiGW, Min. Klimatu i Środowiska lista urządzeń grzewczych kwalifikowanych do programu Czyste Powietrze.

POPULARNIEJSZE, A WIĘC I RELATYWNIE TAŃSZE

No i na koniec popatrzmy na ceny. Początek wieku to czas, w którym cenniki podawane były w euro. W roku 2004 klimatyzator FUJITSU ASYG9L (inwerter, pompa ciepła, R410A) kosztował 800 euro, czyli 2800 zł po kursie z 2004 roku. W 2021 klimatyzator ASYG09KMCC (inwerter, pompa ciepła, R32) kosztuje 3600 zł. To też sporo mówi o dostępności i powszechności stosowania klimatyzatorów. Ostatnie 20 lat to diametralna zmiana świadomości społeczeństw dotycząca środowiska, gospodarowania zasobami, dbałości o otoczenie i o przyszłe pokolenia. Na przykładzie prostego klimatyzatora split też można prześledzić tę zmianę, w jaki sposób przemysł realizuje potrzeby użytkowników zarówno te podstawowe (zapewnienie komfortu fizycznego, czyli komfortowej temperatury), jak i te wyższego rzędu (zapewnienie komfortu psychicznego, czyli dbałość o nasze i o przyszłe pokolenia).

termet

Niezwykle ciche i bardzo oszczędne

gazowe kotły kondensacyjne

ECOCONDENS NEX **NOWOŚĆ!**

- Możliwość **zdalnego zarządzania temperaturą** w pomieszczeniu za pomocą smartfona, przy zastosowaniu pakietu *System Termet Comfort* (wyposażenie dodatkowe).
- **Bardzo cicha praca kotłów** - zaledwie **37 dB** przy mocach 24, 28, 24/30 kW (są cichsze niż lodówka!)
- Wysoki komfort ciepłej wody dzięki zwiększonej mocy wymiennika **na potrzeby ogrzewania c.w.u. (szybki dostęp do ciepłej wody),** klasa sezonowej efektywności energetycznej podgrzewania wody **A** (dot. kotłów dwufunkcyjnych).
- **Niskie koszty ogrzewania** - klasa energetyczna na cele grzewcze **A+** (dot. 24, 32, 24/30 kW) w połączeniu z pakietem podstawowym do *Systemu Termet Comfort.*
- Możliwość dofinansowania w ramach **Programu „Czyste Powietrze”**. Kotły kondensacyjne marki **termet**, w tym m.in. ECOCONDENS NEX, znajdują się na liście Zielonych Urządzeń i Materiałów uruchomionej przez NFOŚiGW.
- Urządzenia objęte są Akcją Talonową, w której montaż gratyfikowany jest talonem o wartości 500 zł.

74 856 06 27
74 856 06 02
doradztwo@termet.com.pl
www.termet.com.pl

REKLAMA

NOWA GENERACJA KLIMATYZATORÓW CLIMATE 3000i ORAZ CLIMATE 5000i

Climate 3000i

Climate 3000i oraz Climate 5000i to całkowicie nowa propozycja klimatyzatorów marki Bosch. Klimatyzatory pokojowe Bosch mają funkcję ogrzewania oraz chłodzenia. Dlatego są dobrym rozwiązaniem nie tylko na upalne dni, ale mogą także ogrzać powietrze w domu, kiedy na zewnątrz pogoda staje się chłodniejsza. Aby poprawić jakość powietrza i usunąć mikroby lub inne niepożądane substancje znajdujące się w powietrzu, zastosowano różne typy filtrów oraz jonizator.

CLIMATE 3000i

Klimatyzatory Climate 3000i cechuje wyjątkowy, design oraz wysoka jakość wykonania. Pełen zakres funkcjonalności pozwala na dopasowanie do potrzeb każdego domownika. Dzięki wyjątkowej konstrukcji Bosch, zarówno dla jednostki wewnętrznej, jak i zewnętrznej, nowy model całkowicie różni się od innych produktów dostępnych na rynku. Warto podkreślić projekt jednostki zewnętrznej z czarnym grillem i srebrnym pierścieniem oraz obudową w kolorze białym.
Model ten dostępny jest w 4 wariantach mocy: 2,6; 3,5; 5,3, 7 kW. Klasa efektywności energetycznej – chłodzenie/grzanie – A++/A+.

CLIMATE 5000i

Druga nowość w ofercie Bosch – Climate 5000i to model, w którym szczególną uwagę poświęcono jakości powietrza.
Ten model umożliwia korzystanie z funkcji jonizacji powietrza oraz wyposażony jest w dodatkowy filtr BIO, który wpływa na polepszenie jakości powietrza wewnątrz pomieszczeń. Ponadto, na komfort i efektywność pracy wpływa również automatyczna zmiana kierunku nawiewu w pionie i poziomie (3D).
Model ten dostępny jest w 2 wariantach mocy: 2,6 oraz 3,5 kW. Klasa efektywności energetycznej – chłodzenie/grzanie – A+++/A+.

Dla obu modeli klimatyzatorów ma zastosowanie aplikacja HomeCom Easy, która zapewnia pełną kontrolę nad klimatem w domu lub biurze.

WYPOSAŻENIE

Klimatyzatory wyposażono w filtr katalityczny, BIO (model Climate 5000i) oraz HD. Filtr katalityczny

Climate 5000i

OBEJRZYJ Filmy o klimatyzatorach Bosch

POBIERZ Folder o klimatyzatorach Bosch

eliminuje formaldehydy i inne lotne związki organiczne, jak również szkodliwe gazy i zapachy. Filtr BIO składa się ze specjalnego enzymu oraz biofiltra (HEPA), który wychwytuje cząsteczki kurzu, grzyby i mikroby i eliminuje bakterie poprzez rozpuszczenie ich ściany komórkowej. Przeciwpyłowe działanie filtra HD o wysokiej gęstości jest wyższe o ponad 50% w porównaniu do tradycyjnych filtrów tego typu. Może on oczyścić do 80% kurzu i pyłków z powietrza.
Poza filtrami, urządzenia mają funkcję samooczyszczenia (iClean). Technologia iClean automatycznie zamrażając, a następnie szybko rozmrażając szron, usuwa kurz, pleśń i tłuszcz, które mogą powodować nieprzyjemne zapachy.
Trzecim elementem, który dba o zdrowie, po grupie filtrów oraz funkcji samooczyszczenia, jest jonizator (w modelu Climate 5000i). Element ten uwalnia do powietrza dodatnie i ujemne jony, które otaczają i w wyniku reakcji chemicznej zabijają bakterie, zamieniając je w nieszkodliwe cząsteczki wody.

SKUTECZNE ROZWIĄZANIA I SPOKÓJ NA LATA

Jednostka zewnętrzna może pracować w temperaturze minimalnej sięgającej nawet -15°C. Niezawodność pracy zapewnia funkcja odmrażania jednostki zewnętrznej zimą lub oczyszczanie jednostki, np. z kurzu w pozostałym okresie. Układ jest w stanie dokonać autodiagnozy pracy, wykryć i zakomunikować ewentualny wyciek czynnika chłodniczego. Specjalna powłoka antykorozyjna lameli przedłuża bezawaryjną pracę urządzenia. Autorestart natomiast zadba o to, aby system klimatyzacji nie zapomniał żadnych ustawień w przypadku chwilowego braku zasilania.

DOPASOWANIE DO POTRZEB KAŻDEGO DOMOWNIKA

W jednostce wewnętrznej i pilocie zdalnego sterownia ukryto szereg funkcji, które pomogą spełnić nawet najbardziej wygórowane oczekiwania użytkownika.
Przede wszystkim automatyczna zmiana kierunku nawiewu w pionie i poziomie w modelu Climate 5000i, to przydatna funkcja, która skieruje strumień powietrza dokładnie tam, gdzie tego oczekuje użytkownik. Jeśli potrzebna jest idealna temperatura w miejscu, w którym aktualnie jest użytkownik – można skorzystać z funkcji Follow me. Czujnik znajdujący się w pilocie mierzy temperaturę dokładnie tam, gdzie się go umieści.
Kolejna przydatna funkcja to tryb unikania podmuchu wiatru (Wind Avoid me). Tryb ten dostosowuje kierunek nawiewu za pomocą pilota i pozwala cieszyć się przyjemnym klimatem.
Wszystkie główne funkcje można zmienić, modyfikując programy pilota. Można zaprogramować najczęściej używane ustawienia i usunąć te, które są niepotrzebne.

OSZCZĘDNOŚĆ DLA BUDŻETU

Modele Climate mają kilka funkcji, które zatroszczą się nie tylko o budżet, ale i o środowisko naturalne poprzez redukcję zużycia energii elektrycznej. Przydatna funkcja Gear pozwala na dostosowanie mocy urządzenia do obsługiwanego obiektu. Poprzez możliwość redukcji mocy roboczej w trzech zakresach pracy 50, 75 i 100%, można precyzyjnie korzystać z klimatyzatora.
Tryb pracy ECO pozwala na oszczędność do 20% energii przy pracy klimatyzatora powyżej 8 godzin. Jest on dostępny tylko w trybie chłodzenia. Jeśli nie korzysta się z klimatyzatora, w trybie czuwania zużycie energii wynosi mniej niż 1 W. Dodatkowo można uruchomić opcję utrzymywania temperatury na poziomie 8°C lub timera, który można bardzo łatwo ustawić. Klimatyzator wyłączy się automatycznie po ustawionym czasie.

BOSCH
Technologia bliżej nas

Robert Bosch Sp. z o.o.,
ul. Jutrzenki 105, 02-231 Warszawa
infolinia: 801 600 801,
www.bosch-klimatyzacja.pl

REKLAMA

KLIMATYZATOR ŚCIENNY SAUNIER VIVAIR

Zawsze idealny klimat

Klimatyzatory ścienne VivAir typu split inwerter to urządzenia przeznaczone do chłodzenia oraz dogrzewania pomieszczeń. Oferta obejmuje klimatyzatory split – z jedną jednostką wewnętrzną oraz multisplit – z dwiema, trzema lub czterema jednostkami wewnętrznymi. Klimatyzatory to kompletne zestawy obejmujące jednostkę lub jednostki wewnętrzne, jednostkę zewnętrzną, pilota, a także elementy niezbędne do instalacji.

Klimatyzatory VivAir pracują na najbardziej ekologicznym czynniku chłodniczym R32. Jego potencjał GWP (Global Warming Potential), czy wpływ na pogłębianie efekty cieplarnianego jest trzykrotnie mniejszy od powszechnie stosowanego czynnika R410A.

Klimatyzatory ścienne VivAir to doskonałe urządzenia do mieszkań, domów jednorodzinnych, jak również do niewielkich punktów usługowych, sklepów czy warsztatów. Mogą być montowane zarówno w nowo budowanych, jak i istniejących budynkach, a ich instalacja jest wyjątkowo szybka i prosta. Długość przewodów instalacji może wynosić nawet 25 m, co pozwala na elastyczność w doborze miejsca montażu. Technologia inwerter sprawia, że urządzenia stanowią znacznie mniejsze obciążenie dla instalacji elektrycznej.

MONO SPLIT INVERTER to model z jedną jednostką wewnętrzną – cztery typy klimatyzatorów o katalogowej mocy chłodzącej/grzewczej od 2,6/2,8 kW do 6,45/6,45 kW. Realny przedział pracy od 0,5 do 8,2 kW w trybie chłodzenia i od 0,5 do 8,5 kW w trybie grzania.
MULTI SPLIT INVERTER:
- z dwiema jednostkami wewnętrznymi – dwa typy klimatyzatorów o katalogowej łącznej mocy chłodzącej/grzewczej 4,1/4,4 kW oraz 5,2/5,4 kW,
- z trzema jednostkami wewnętrznymi – jeden typ klimatyzatora o katalogowej mocy chłodzącej/grzewczej 7,1/8,5 kW,
- z czterema jednostkami wewnętrznymi – jeden typ klimatyzatora o katalogowej mocy chłodzącej/grzewczej 8,0/9,5 kW.

Sprężarki typu inwerter to rozwiązanie, dzięki któremu klimatyzator płynnie reguluje swoją moc w zależności od warunków w pomieszczeniu. Zalety tej technologii:
- systemy inverterowe mogą osiągać od 15 do 125% swojej nominalnej wydajności, dzięki czemu pomieszczenie jest chłodzone lub ogrzewane znacznie szybciej,
- płynna regulacja mocy sprawia, że komfort w pomieszczeniu jest na niezmiennym poziomie,
- urządzenie moduluje moc i zużycie energii zależnie od potrzeb, sprawiając, że pobór energii i koszty są na niskim poziomie,
- stały pobór mocy na stabilnym poziomie, stanowi znacznie mniejsze obciążenie dla instalacji elektrycznej.

Klimatyzatory ścienne VivAir wyposażono w następujące funkcje:
- automatyczny wybór trybu chłodzenia lub grzania w zależności od temperatury,
- LIGHT – podświetlenie wyświetlacza jednostki wewnętrznej,
- SLEEP – przystosowanie temperatury w czasie snu i zmniejszenie zużycia energii,
- funkcja pionowego rozdziału powietrza, precyzyjny układ nawiewu sterowany za pomocą pilota,
- TIMER – ustawienie czasu eksploatacji produktu,
- TURBO – zwiększenie mocy w trybie chłodzenia lub ogrzewania,
- I FEEL – pilot zdalnego sterowania pracuje jako czujnik temperatury,
- funkcja oszczędnościowa (8 stopni) – automatycznie regulowana praca w trybie grzania 8 stopni w trybie chłodzenia 27 stopni,
- RESTART,
- CIEPŁY START,
- REPEAT,
- TEMP – wyświetlenie temperatury zadanej lub otoczenia,
- funkcja zabezpieczenia dziecięcego.

Saunier Duval

Vaillant Saunier Duval Sp. z o.o.
ul. 1 Sierpnia 6A, budynek C, 02-134 Warszawa
infolinia: 801 804 444
tel. 22 323 01 00, faks 22 323 01 13
www.saunierduval.pl, info@saunierduval.pl

REKLAMA

KLIMATYZATORY DOMOWE PANASONIC ETHEREA Z ULEPSZONĄ TECHNOLOGIĄ NANOE™ X

2w1 – komfort i czystsze powietrze w domu

Japońska firma Panasonic z modelem Etherea zdobywa rynek klimatyzatorów domowych dzięki wykorzystaniu najnowszej technologii nanoe™ X. Ta unikalna technologia w połączeniu z wysoką klasą energetyczną, interesującym wzornictwem i zdalnym sterowaniem tworzy produkt najwyższej jakości.

CO TO JEST NANOE™ X?

W naturze powszechnie występują cząsteczki zwane rodnikami hydroksylowymi (znane również jako rodniki OH), które ograniczają rozwój wielu zanieczyszczeń, wirusów i bakterii.
Są bardzo liczne, lecz nietrwałe, istniejące krócej niż sekundę. Technologia nanoe X zatrzymała je w wodzie, skutecznie przedłużając ich żywotność do 10 minut. Dzięki ogromnej ilości i dłuższej żywości rodniki hydroksylowe są wysoce skuteczne w neutralizowaniu niektórych zanieczyszczeń. Nowy generator Mark 2 w klimatyzatorach Etherea zapewnia dwukrotnie wyższą produkcję rodników hydroksylowych – do 9,6 biliona na sekundę. Większa ilość cząstek to lepsza jakość i czystsze powietrze.

SKUTECZNOŚĆ NANOE™ X

Technologia nanoe™ X jest skuteczna zarówno wobec twardych powierzchni, mebli tapicerowanych, tkanin, jak i zanieczyszczeń znajdujących się w powietrzu. Co istotne, działa we wszystkich trybach urządzenia: chłodzenie, ogrzewanie i wentylacja.

W SKRÓCIE – CO WYRÓŻNIA KLIMATYZATORY ETHEREA

- Unikalna technologia nanoe™ X. Działa 24/7, także w trybie wentylatora.
- Smart Control – aplikacja Comfort Cloud do zdalnego sterowania.
- Wydajność i cicha praca (tryb cichy tylko 19 dB).
- Wzornictwo i komfort.
- Łatwiejsza instalacja i serwis.

ŁATWIEJSZA INSTALACJA I SERWIS

Klimatyzatory Etherea to przykład prostych, ale przemyślanych rozwiązań, aby ułatwić pracę instalatorowi. Wbudowany uchwyt pomocniczy zapewnia wystarczającą przestrzeń roboczą między panelem a korpusem. Mocniejsza i solidna płyta montażowa w połączeniu z uchwytami śrubowymi do nierównych powierzchni gwarantują stabilny montaż. Zdejmowana dolna płyta to więcej miejsca na orurowanie. Do tego większa przestrzeń robocza dla łatwiejszego podłączenia przewodów, ulepszony kształt wielu części. To oczywiście nie jedyne rozwiązania skracające czas montażu i ułatwiające serwis.

ZDALNE STEROWANIE

Najnowsza seria urządzeń Etherea jest kompatybilna z zaawansowanymi rozwiązaniami inteligentnego sterowania i asystentem głosowym (Amazon Alexa). Klimatyzator współpracuje ze specjalnie zaprojektowaną aplikacją Comfort Cloud, która umożliwia zarządzanie wszystkimi funkcjami systemu, między innymi zdalnym dostępem do jednostek grzewczych i chłodzących, możliwością aktywacji 24-godzinnego systemu nanoe X czy analizowaniem wzorców zużycia energii.

NAJWYŻSZA KLASA ENERGETYCZNA

Modele Etherea mają klasę energetyczną A+++ w zakresie ogrzewania i chłodzenia oraz wskaźniki SEER/SCOP – do 9,5/5,2 (2 modele 3,5 kW). To jedne z najwyższych wskaźników na rynku. Technologia powietrze-powietrze pozwala na zastosowanie wysoce energooszczędnych rozwiązań.

Panasonic
heating & cooling solutions

Panasonic Marketing Europe GmbH
Oddział w Polsce
ul. Wołoska 9a, 02-583 Warszawa
AirCon_Warsaw@eu.panasonic.com
www.aircon.panasonic.pl

REKLAMA

Etherea wykorzystuje czynnik chłodniczy R32, który cechuje się niskim oddziaływaniem na środowisko.

WYSOKI KOMFORT

Klimatyzatory Etherea zostały wyposażone w technologię Aerowings 2.0. – dwie niezależne, elastyczne żaluzje, które koncentrują przepływ powietrza, aby ogrzać lub schłodzić pomieszczenie w jak najkrótszym czasie i równomiernie rozprowadzić powietrze w całym wnętrzu. Budowa żaluzji sprawia, że redukują one nieprzyjemny efekt „wiania na plecy”.

BUDOWA I WZORNICTWO

Duży wybór jednostek wewnętrznych Etherea o mocy od 1,6 do 7,1 kW zapewnia dopasowanie praktycznie do każdego pomieszczenia. Modele dostępne są w kolorach matowych: srebrnym lub białym, co nadaje im elegancki wygląd i pozwala na „dyskretne” wkomponowanie klimatyzatora w otaczającą przestrzeń.

Więcej informacji o klimatyzatorach Panasonic na stronie internetowej www.aircon.panasonic.eu *(kliknij i przejdź)*

KLIMATYZATORY HAIER FLEXIS PLUS Z FUNKCJĄ STERYLIZACJI UV-C

Nowa funkcja w klimatyzatorach marki Haier hamuje rozwój wirusa SARS-CoV-2 do 99,99%*

Jak zmniejszyć zagrożenie zakażenia w pomieszczeniach, gdzie przebywają ludzie? Zespół projektantów i inżynierów HAIER znalazł odpowiedź. W wybranych klimatyzatorach HAIER dodano funkcję sterylizacji UV-C. Dzięki czemu powietrze jest dezynfekowane, bez szkodliwego działania na przebywające w pomieszczeniu osoby czy też zwierzęta.

PRZEJDŹ **Więcej o FLEXIS Plus**

Wbudowana w jednostkę wewnętrzną lampa LED UV naświetla krótkofalowymi promieniami przepływające przez klimatyzator powietrze, w którym może znajdować się od 5 do 34% mikroorganizmów. Zasysane powietrze na pierwszym etapie jest filtrowane, a następnie poddane zostaje intensywnemu napromieniowaniu biobójczą lampą UV-C, która zabija ponad 99% wirusów i bakterii. Lampa LED emituje promienie wewnątrz urządzenia, od prawej do lewej strony, tylko gdy funkcja jest włączona. Następnie zdezynfekowane, czyste i zdrowe powietrze wydmuchiwane jest przez klimatyzator do pomieszczenia. 99,99% skuteczność działania lampy UV-C w klimatyzatorze Haier została potwierdzona Certyfikatem Texcell.

Niejednokrotnie słyszy się o szkodliwym działaniu promieniowania UV-C na skórę czy oczy. Jednak jedynie wystawienie na bezpośrednie promieniowanie z lampy UV-C może powodować negatywne skutki dla zdrowia. Lampa UV-C w klimatyzatorach Haier została osłonięta, tak by zagwarantować maksymalne bezpieczeństwo użytkownikom. Jej światło nie wydostaje się poza urządzenie. Dlatego funkcja sterylizacji UV-C może być używana w obecności ludzi i zwierząt. Pomieszczenia nie trzeba wietrzyć, jak w przypadku ozonowania. Nie ma także żadnych ograniczeń co do zachowania określonych odległości, które należałoby przestrzegać podczas pracy urządzenia.

Elegancki design i konstrukcja pozwalają idealnie wpasować się FLEXIS Plus w aranżację każdego wnętrza. Obudowa klimatyzatora pokryta jest: czarnym lub białym matem, a teraz urządzenie dostępne jest także w nowej odsłonie kolorystycznej – Silver Shine.
Klimatyzator wyposażony został również w funkcję 56°C Steri Clean, która eliminuje do 99,9% bakterii i wirusów na wymienniku ciepła, czy Self Hygiene, antybakteryjną powłokę z nanocząsteczkami srebra. Klimatyzator FLEXIS Plus jest jednym z najcichszych na rynku – 16 dB(A). W standardzie ma sterowanie Wi-Fi. Inteligentna funkcja czujnika ECO wykrywa i śledzi ruch człowieka, co pozwala na dostosowanie pracy do preferencji użytkownika.

Klimatyzator FLEXIS Plus dostępny jest w trzech wersjach kolorystycznych: White Matt/Black Matt/Silver Shine

* Technologia STERYLIZACJA UV-C zastosowana w klimatyzatorach Haier pełni funkcję hamowania rozwoju wirusa (SARS-CoV-2) w oparciu o wyniki laboratoryjnego badania wydajności lampy UV-C (badanie: Non-GLP VIRAL CLEARANCE STUDY – FIO). Testy zostały przeprowadzone przez Texcell, globalną organizację zajmującą się przeprowadzaniem badań na zlecenie. Texcell zweryfikował i potwierdził skuteczność tej technologii na poziomie 99,998%, w przestrzeni o kubaturze 45 l, w czasie 1 godziny. Wydajność funkcji Sterylizacja UV-C zmienia się w zależności od wielkości pomieszczenia i może potrwać kilka godzin, aby osiągnąć oczekiwany efekt. Klimatyzatory Haier z technologią Sterylizacja UV-C nie są urządzeniami medycznymi. Należy przestrzegać lokalnych zaleceń sanitarnych

KOLEKTORY SŁONECZNE: OCENA RYNKU EUROPEJSKIEGO W 2020

Moc nowych systemów wzrasta, ich liczba maleje

Wstępne wyniki dla europejskiego rynku ciepła słonecznego wskazują, że pomimo wzrostu całkowitej mocy zainstalowanej, sprzedaż kolektorów słonecznych rok do roku będzie miała ujemny wynik. Imponujący wzrost na rynkach takich, jak Niemcy i Holandia pokazuje, że odpowiednie środki polityczne są skuteczne nawet w okresach pandemii, co pozwala zwiększyć odporność sektora i przyczynić się do jego dynamicznego rozwoju.

Wyniki trzech największych rynków europejskich pomagają wyjaśnić oczekiwania wobec rynku 2020. Niemcy, Grecja i Polska stanowiły w 2019 r. 51% całego rynku ciepła słonecznego w Europie, z ponad 810 MWTh nowo zainstalowanej mocy. Na podstawie wyników z tych krajów, ocenia się wzrost ogólnej zainstalowanej mocy, ponieważ te trzy rynki w połączeniu mają wzrost o prawie 10% produkcji ciepła pochodzącego z energii słonecznej.
Sytuacja dotycząca sprzedaży w 2020 rok w odniesieniu do 2019 roku jest jednak inna, negatywne wyniki w 2020 roku zanotowała Grecja (-15,7%) i Polska (-44%), wyjątkowym zaś wzrostem nowo zainstalowanych systemów mogą pochwalić się Niemcy (+25,9%). Sumując wyniki Niemiec, Polski i Grecji, te trzy kraje liczone łącznie zmniejszyły sprzedaż rok do roku o 0,6%.

NIEMIECKI WZROST BARDZO ZNACZĄCY

Nowo zainstalowana moc kolektorów słonecznych w Niemczech osiągnęła najwyższy wzrost od ostatniego spektakularnego wzrostu, który miał miejsce w 2008 roku. Sprzedaż kolektorów słonecznych pod względem wydatku cieplnego (kWhTh) wzrosła o 26%, przekraczając 450 MWTh. Pod względem liczby zainstalowanych systemów rynek zanotował wzrost o 17%, co przekłada się na 83 000 nowych instalacji kolektorów słonecznych pozyskujących ciepło słoneczne na cele grzewcze i przygotowania ciepłej wody użytkowej. To dało całkowitą liczbę instalacji słonecznych zainstalowanych w Niemczech do około 2,5 miliona, zgodnie zdanymi opublikowanymi przez BDH i BSW Solar.

Oba stowarzyszenia – SPIUG i Solar Heat Europe – postrzegają główną przyczynę pozytywnego trendu w znacznie ulepszonym programie dotacji pod nazwą „Ogrzewanie z odnawialnymi źródłami energii", który wszedł w życie na początku 2020 r. w ramach przyjętego w Niemczech pakietu klimatycznego. Program promuje między innymi układy hybrydowe, polegające na połączeniu technologii gazowego kotła kondensacyjnego i słonecznego systemu pozyskującego ciepło przez kolektory słoneczne dotacją o maksymalnej wysokości 45%.
Od stycznia 2021 r. niemiecki rząd połączył wszystkie dotacje na budynki energooszczędne i przyjazne dla klimatu systemy grzewcze w nowej federalnej dotacji budynków efektywnych energetycznie (BEG). Wsparcie to pozwala na przykład na to, aby doposażenie istniejącego systemu grzewczego w instalację wykorzystującą kolektory słoneczne do pozyskiwania ciepła kwalifikowało się do dofinansowania w wysokości 30% kosztów kwalifikowanych. Można to zwiększyć do 40%, jeśli stary kocioł gazowy jest również zastąpiony przez bardziej efektywne energetycznie urządzenie, np. kocioł kondensacyjny. Należy również podkreślić, że są rozważanie inne ważne środki działania, w szczególności opłaty za emisję CO_2, które mają rosnąć z roku na rok, co będzie prowadzić do wzrostu kosztów związanych ze stosowaniem paliw kopalnych. Przykład ten jest również brany pod uwagę przez inne kraje, które pozostają w tyle pod względem wsparcia dla słonecznego ciepła cieplnego, w szczególności w porównaniu z innymi rozwiązaniami odnawialnymi, takimi jak np. fotowoltaika, które tworzą nierówne warunki wsparcia dla różnych rozwiązań opartych na odnawialnych źródłach energii. Jeśli chodzi o prognozowanie wyników w 2021 r. w Niemczech, są one bardzo pozytywne.

PRZECHODZĄCA CHMURA NAD SŁONECZNĄ GRECJĄ

Grecja jest drugim co do wielkości rynkiem kolektorów słonecznych w Europie i co ciekawe rynek ten charakteryzował się niezwykłą ewolucją, ustanawiając rekord stałego wzrostu w ciągu ostatniej dekady.

Skutki pandemii w 2020 roku w Grecji dały się odczuć w sektorze kolektorów słonecznych, w roku ubiegłym sprzedaż spadła o 15,7% w stosunku do 2019 roku, nawet jeśli całkowita zainstalowana moc wzrosła o 2,5%.

W rzeczywistości sprzedaż w 2020 r. rozpoczęła się w dobrym tempie, co prognozowało bardzo dobry wynik na koniec roku. Spadek ten był głównie wynikiem pierwszego lockdownu na wiosnę 2020 roku, co w rezultacie zaowocowało spadkami o około 50% w kwietniu i maju 2020 roku. Miało to negatywny wpływ także na inne miesiące, ale już w mniejszym stopniu. Wynika to ze specyfiki rynku greckiego, na którym dość istotna jest sprzedaż przez wyspecjalizowane kanały sprzedaży, czyli hurtownie instalacyjne. I nie można tego w pełni zastąpić innymi kanałami, w tym sprzedażą online. Ponadto skutki pandemii

w ogólnej działalności gospodarczej spowodowały, że sprzedaż na rzecz sektora turystycznego (hotele, restauracje) została bardzo zredukowana. Z drugiej strony, początkowe liczby wskazują, że eksport kolektorów słonecznych z Grecji był stabilny, z niewielkim wzrostem sprzedaży kolektorów słonecznych i większym wzrostem dla zasobników ciepła. Oczekiwania na rok 2021 są pozytywne, a gracze rynkowi spodziewają się ponownych wzrostów sprzedaży w tym roku. Ponadto rząd grecki analizuje środki mające na celu promowanie wykorzystania systemów pozyskiwania ciepła za pomocą kolektorów słonecznych w ramach swoich planów dotyczących celów klimatycznych. Można oczekiwać, że zwróci większą uwagę na sektor, w którym greckie przedsiębiorstwa i produkty są punktem odniesienia w Europie i na świecie.

POLSKA OCHŁADZA SIĘ I PRAGNIE SŁONECZNEGO CIEPŁA

Polski rynek ciepła słonecznego w ostatnich latach przeżywał niezwykłą ewolucję, awansując do europejskiej trójki pod względem nowo zainstalowanej mocy kolektorów słonecznych, w przytłaczającej mierze opartej na polskich producentach kolektorów.

Ocenia się się, że całkowita zainstalowana moc spadła, a sprzedaż w 2020 roku spadła o 44%, utrzymując się nieco powyżej 160 000 m² (112 MWTh). Obniżka ta była w dużej mierze oczekiwana, z powodu zakończenia regionalnych programów wsparcia, które w dużej mierze korzystały z dostępnych europejskich funduszy rozwoju regionalnego. Zmiana ta wpłynęła w szczególności na instalację większych systemów oraz projektów gminnych.

Rynek detaliczny jest w Polsce raczej ograniczony i został w dużej mierze dotknięty polityką promującą elektryfikację, ale także wcześniejszym dynamicznym rozwojem rynku opartym na dużych projektach dotowanych, co doprowadziło praktycznie do likwidacji tego kanału dystrybucji na rzecz sprzedaży bezpośredniej przez producentów do instalatorów biorących udział w przetargach. W związku z tym rynek ten może w dużej mierze skorzystać z odpowiedniej polityki i systemów wsparcia, które mają promować szersze wykorzystanie efektywnych energetycznie instalacji i rozwiązań w zakresie ciepła opartych na odnawialnych źródłach energii, które mogą przyczynić się do lepszej jakości powietrza i obniżenia emisji CO_2 . Rozwiązaniem byłaby promocja w ramach przeprowadzanych w budynkach modernizacji istniejących nieefektywnych instalacji grzewczych, rozwiązań hybrydowych instalacji kolektorów słonecznych z gazowymi kotłami kondensacyjnymi, co pozwoliłoby na proste zwiększenie udziału OZE w budynkach, oraz ograniczenie emisji CO_2 poprzez zwiększenie wykorzystania ciepła słonecznego w ogrzewaniu i zmniejszenie czasu pracy kotła gazowego tylko do okresu, kiedy byłoby to niezbędne dla zapewnienia komfortu cieplnego w okresie zwiększonego zapotrzebowania na ciepło. Innym rozwiązaniem mogłoby być wsparcie dla wykorzystania kolektorów słonecznych w nowych budynkach, oraz w termomodernizacji budynków i zaliczenie instalacji kolektorów słonecznych także jako elementów systemów hybrydowych, czyniąc je równym priorytetem dla innych rozwiązań, takich jak np. pompy ciepła. Miałoby zasadnicze znaczenie dla odbudowy stabilnego rynku kolektorów słonecznych i bardziej zrównoważonego podejścia do dekarbonizacji sektora ciepłowniczego w Polsce. Ponadto, dla odbudowy stabilnego rynku detalicznego , ważne jest odnowienie współpracy z hurtowniami instalacyjnymi dla obsługi tzw. daily business.

Źródło: Materiał prasowy SPIUG i Solar Heat Europe

SZWEDZKA
DOTACJA
do pomp ciepła NIBE do
10 000 ZŁ

Ekologiczne źródło ciepła do Twojego domu

- Dotacja do 5 000 zł do pompy ciepła
- Dotacja do 6 000 zł do pompy ciepła z rekuperatorem
- Dotacja do 10 000 zł do pompy ciepła z rekuperatorem i systemem fotowoltaicznym

OGRZEWANIE
CHŁODZENIE
WENTYLACJA
BEZ KOSZTÓW

NIBE

Uwaga!
Szwedzką Dotację można łączyć z ulgą podatkową i dotacją w ramach programu „Czyste Powietrze" i „Mój Prąd"

Promocja trwa od 01.03.2021 do 31.05.2021. Regulamin promocji oraz szczegółowe informacje dostępne są na stronach: www.szwedzkadotacja.pl oraz www.nibe.pl

REKLAMA

WILO-ISAR BOOST5 GWARANCJĄ STABILNEGO CIŚNIENIA W DOMU

Do zaopatrzenia w wodę i podnoszenia ciśnienia

Nowy hydrofor Wilo-Isar BOOST5 nadaje się do uniwersalnego zastosowania w domowym systemie zaopatrzenia w wodę i zapewnia w każdym czasie i w każdym punkcie czerpalnym stałe ciśnienie wody. Dzięki sprawnemu układowi hydraulicznemu i izolacji akustycznej system pracuje spokojnie i prawie bezgłośnie. Nowoczesna i zwarta zabudowa zajmuje jedynie 0,1 m^2 powierzchni, integrując się perfekcyjnie z otoczeniem mieszkalnym. Sprawny układ hydrauliczny ze zintegrowaną przetwornicą zapewnia niskie koszty energii elektrycznej oraz stabilne ciśnienie w punktach czerpalnych.

Wilo-Isar BOOST5 to system podwyższający ciśnienie do zastosowań mieszkaniowych, nadający się do pompowania czystej, nieagresywnej wody wolnej od zawieszonych ciał stałych.

Wilo-Isar BOOST5 oferuje użytkownikowi jeszcze więcej komfortu: jego instalacja jest całkowicie bezproblemowa, dzięki gotowemu do połączenia systemowi Plug & Pump. Wyświetlacz LED i przyciski zapewniają łatwość obsługi. Zintegrowane funkcje ochrony zapewniają bezpieczną eksploatację. Zespół pompy, wykonany z wysokiej jakości tworzywa sztucznego gwarantuje długą żywotność.

Wilo-Isar BOOST5, to samozasysająca pompa wirowa, przetwornica częstotliwości, czujnik ciśnienia, naczynia membranowe w jednym!

SZEROKIE SPEKTRUM ZASTOSOWAŃ

Wilo-Isar BOOST5 to domowy system podnoszenia ciśnienia, który łączy w sobie pompę elektryczną, elektronikę, falownik, zawory zwrotne i panel sterowania, co zapewnia szybką i łatwą instalację. Może być skutecznie używany w wielu różnych zastosowaniach mieszkaniowych, w których istnieje potrzeba zwiększania ciśnienia wody. Obejmuje to dystrybucję wody w mieszkaniach, dostawę systemów nawadniających oraz pobieranie i dystrybucję wody ze zbiorników lub zbiorników na wodę deszczową.
Zastosowanie falownika pozwala utrzymać stałe ciśnienie wody zgodnie z rzeczywistymi potrze-

Budowa Wilo-Isar BOOST5

bami użytkownika. Zapewnia to również szczególnie cichą pracę, która jest odpowiednia do instalacji wewnątrz mieszkania.
Elastyczność systemu i możliwość dostosowania się do wymagań użytkownika sprawiają, że jest on również efektywny pod względem zmniejszenia zużycia energii i wody.
Wilo oferuje 2 modele Wilo-Isar BOOST, oba o maksymalnej wysokości podnoszenia 8 m i maksymalnym ciśnieniu pracy 10 bar:

Wilo-Isar BOOST5-E-3 – maksymalny przepływ 5 m^3/h, moc nominalna PS 0,75 kW,

Wilo-Isar BOOST5-E-5 – maksymalny przepływ 7 m^3/h, moc nominalna PS 1,1 kW.

STABILNE CIŚNIENIE, CZYLI TAK PRACUJE WILO-ISAR BOOST5

Gdy czujnik ciśnienia wykryje spadek ciśnienia w układzie spowodowany otwarciem jednego lub więcej punktów poboru, elektronika uruchamia pompę, aby przywrócić zadaną wartość ciśnienia w układzie. Falownik zmienia prędkość silnika, modulując wydajność hydrauliczną zgodnie z określonym zapotrzebowaniem systemu. Po przywróceniu ciśnienia czujnik przepływu wykryje brak przepływu wody i zatrzyma pompę do następnego uruchomienia systemu.
System zapewnia również ochronę przed suchobiegiem, ochronę termiczną silnika i falownika przed przegrzaniem oraz ochronę elektryczną przed nagłymi zmianami napięcia i prądu.

TRYBY PRACY

Praca ze ssaniem. Wilo-Isar BOOST5 fabrycznie ustawiony jest jako urządzenia dedykowane do pracy w trybie zasysania wody ze studni lub zbiornika, w którym poziom wody jest poniżej króćca pompy.

Praca z napływem. Dla instalacji zasilanych ze zbiorników magazynujących lub z sieci wodociągowej zalecane jest przestawienie urządzenia na tryb pracy z napływem. Co dodatkowo zredukuje głośność pracy.

WILO-ISAR BOOST5 PODSUMOWANIE, CZYLI CECHY PRODUKTU W SKRÓCIE

- Łatwa instalacja dzięki konstrukcji gotowej do podłączenia.
- Doskonała integracja z otoczeniem dzięki kompaktowej, nowoczesnej konstrukcji.
- Cicha praca dzięki osłonom dźwiękochłonnym.
- Wbudowana przetwornica częstotliwości do wygodnej regulacji stałego ciśnienia i łagodnego rozruchu.
- Niskie zużycie energii dzięki dostawom dostosowanym do zapotrzebowania.
- Bezpieczna obsługa dzięki rozbudowanym, zintegrowanym funkcjom ochronnym.

POBIERZ Prospekt Wilo-Isar BOOST5

wilo

Wilo Polska Sp. z o.o.
ul. Jedności 5, 05-506 Lesznowola
tel. 22 702 61 61
wilo.pl@wilo.com, www.wilo.pl

REKLAMA

KONGRES PORT PC 2021 ONLINE: POMPY CIEPŁA NA FALI RENOWACJI

17 czerwca 2021 r. odbędzie się IX Kongres Polskiej Organizacji Rozwoju Technologii Pomp Ciepła (PORT PC). W tym roku wydarzenie odbędzie się po raz pierwszy w formie online. IX Kongres będzie szczególnie ważnym momentem w 10-letniej historii stowarzyszenia i historii pomp ciepła w Polsce. Kongres PORT PC to najważniejsze, coroczne wydarzenie branży pomp ciepła w Polsce, w każdym roku gromadzące kilkaset osób z branży techniki grzewczej i budynkowej. Warto wspomnieć, że w 2020 r. wydarzenie zgromadziło ponad 600 uczestników.

W trakcie VIII Kongresu PORTPC w Kielcach w ramach targów ENEX w 2020 r. brało udział ponad 600 uczestników

W czasie IX kongresu PORTPC planowane są cztery sesje tematyczne:
· Europejski Zielony Ład i rola pomp ciepła w sektorze ciepła i chłodu w Polsce
· Pompy ciepła w istniejących budynkach
· Pompy ciepła w nowych budynkach plusenergetycznych
· Dolne źródła dla pomp ciepła

Wiodącym zagadnieniem IX Kongresu PORT PC będzie pokazanie znaczenia elektrycznych pomp ciepła w świetle unijnej strategii fali renowacji jako głównego kierunku prowadzącego do neutralności klimatycznej sektora ciepła i chłodu w Unii Europejskiej. Wynika on bezpośrednio z już opublikowanych dokumentów i strategii Europejskiego Zielonego Ładu i strategii UE dotyczącej sektora budynków Fali Renowacji.
Oprócz tego ważnymi tematami poruszanymi w trakcie wydarzenia będą taksonomia w efektywności energetycznej budynków ze szczególnym uwzględnieniem pomp ciepła, możliwość zastosowania pomp ciepła w istniejących budynkach i w nowych budynkach plusenergetycznych, oraz nowe standardy branżowe PORT PC dotyczące dolnych źródeł ciepła dla pomp ciepła. Przedstawione zostaną też nowe prognozy PORT PC dotyczące rynku pomp ciepła w budynkach jednorodzinnych w Polsce do 2040 roku.
Jak twierdzi Paweł Lachman, prezes zarządu PORT PC – *praktycznie wszystkie prognozy dotyczące przyszłości zastosowania pomp ciepła znalazły potwierdzenie w kluczowym znaczeniu w obecnej polityce klimatycznej Unii Europejskiej i Europejskim Zielonym Ładzie. Co jest też istotne, dotyczy to również niedawno opublikowanej Polityki Energetycznej Polski do 2040 roku. Obecnie najważniejszym wyzwaniem jest szybki i możliwie harmonijny rozwój branży producentów pomp ciepła i osprzętu w Polsce. Będzie to jeden z najważniejszych tematów IX Kongresu PORT PC.*

Nowy Zielony Ład i taksonomia w efektywności energetycznej budynków
W pierwszej sesji Kongresu, którą poprowadzi dr inż. Małgorzata Smuczyńska – wiceprezes zarządu PORT PC, goście specjalni z Komisji Europejskiej, Europejskiego Stowarzyszenia Pomp Ciepła EHPA, Ministerstwa Klimatu i Środowiska oraz Narodowego Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej przedstawią znaczenie pomp ciepła w transformacji energetycznej budynków i Polityce Energetycznej Polski do 2050 roku. W trakcie tej sesji przedstawione zostaną zmiany w projektach głównych aktów prawnych Zielonego Ładu w tym dyrektywy RED III (OZE) i EED oraz taksonomii zrównoważonego finasowania.

Pompy ciepła w istniejących budynkach
Wiodącym tematem IX Kongresu PORT PC będzie zastosowanie pomp ciepła w budynkach istniejących. Sesję poświęconą temu tematowi poprowadzi dr Marek Miara z Instytutu Fraunhofera ISE. W ramach dyskusji w tej części na temat istniejących budynków w Polsce głos zabiorą m.in. Andrzej Guła – prezes Polskiego Alarmu Smogowego oraz mecenas dr Christian Schnell – ekspert Instytutu Jagiellońskiego – ds. integracji sektorów energetycznych.
Jak twierdzi Marek Miara, czołowy ekspert z Fraunhofer ISE – *Każde kolejne opracowanie, scenariusz czy prognoza na temat przyszłego systemu energetycznego w krajach Unii Europejskiej, jasno mówi o bardzo ważnej, lub nawet decydującej*

roli pomp ciepła w dekarbonizacji systemów grzewczych. Aby osiągnąć tak konieczną dla przyszłości neutralność klimatyczną, kluczowe będzie stosowanie rozwiązań niepowodujących emisji dwutlenku węgla w ogrzewaniu budynków. Dotyczy to w szczególności istniejących budynków. Systemy grzewcze nieoparte na paliwach kopalnych należą wciąż do zdecydowanej mniejszości. Ta sytuacja musi ulec w najbliższych dekadach diametralnej zmianie. Pompy ciepła, zarówno w rozwiązaniach indywidualnych, jak i w sieciach ciepłowniczych, są technologią kluczową dla spełnienia tego celu.

Pompy ciepła w nowych budynkach

Sesję poświęconą temu tematowi poprowadzi Paweł Lachman – prezes PORT PC. W dyskusji w tej części na temat nowych budynków plusenergetycznych w Polsce zabiorą m.in. dr hab. inż., prof. PW Anna Bogdan – prezes Polskiego Zrzeszenia Inżynierów i Techników Sanitarnych oraz Paweł Wróbel – ekspert regulacyjny Porozumienia Branżowego na Rzecz Efektywności Energetycznej.
Od 1 stycznia 2021 obowiązują wyższe wymogi Warunków Technicznych 2021. W tej części Kongresu porozmawiamy o zwiększeniu znaczenia budynków plusenergetycznych w świetle nowych wymogów budynków. Przedstawione zostaną też analizy ekonomiczne pokazujące opłacalność zastosowania budynków plusenergetycznych z zastosowaniem pomp ciepła i fotowoltaiki. Porozmawiamy też o tym, jakie efekty przyniosła akcja społeczna „Dom bez rachunków" oraz jak powinien wyglądać optymalny program dofinasowania budynków plusenergetycznych w Polsce.

Płytka geotermia – nowe standardy branżowe oraz potencjał Polski na tle Europy

W trakcie kongresu Jakub Koczorowski – przewodniczący komisji dolnych źródeł ciepła, członek zarządu PORT PC – przedstawi uaktualnione branżowe wytyczne PORT PC cz. 1, dotyczące dolnych źródeł do pomp ciepła. W tej sesji Grzegorz Ryżyński (Państwowy Instytut Geologiczny) przedstawi również analizę potencjału płytkiej geotermii w Polsce w zakresie zainstalowanej mocy grzewczej gruntowych pomp ciepła wg stanu na 2020 r. oraz w świetle prognozy rozwoju rynku do 2030 r. Ponadto Mrek Hajto – wiceprezes Polskiego Stowarzyszenia Geotermicznego – omówi wyniki raportu EGEC (Europejskiego Stowarzyszenia Geotermalnego) oraz przedstawi możliwe synergie głębokiej i płytkiej geotermii.

Nowe poradniki i standardy branżowe PORT PC

W trakcie kongresu planowane jest wydanie zmienionych wytycznych pomp ciepła cz. 1 oraz trzech poradników na temat zastosowania pomp ciepła w istniejących budynkach jednorodzinnych oraz na temat taksonomii zrównoważonego finasowania, poradnika PORT PC dla certyfikatorów i audytorów energetycznych w kontekście nowych warunków technicznych budynków (WT 2021).

Skrótowe informacje

- Wydarzenie odbędzie się online, 17 czerwca 2021 r. Udział w wydarzeniu jest bezpłatny, pod warunkiem wcześniej rejestracji na wydarzenie.
- Szczegółowe informacje dotyczące wydarzenia wraz z informacją o rejestracji na Kongres znajdują się na stronie internetowej: www.portpc.pl/kongres.
- Do udziału w kongresie PORT PC gorąco zapraszamy instalatorów, projektantów, audytorów i certyfikatorów energetycznych, przedstawicieli organizacji branżowych, instytucji związanych z rozwojem rynku pomp ciepła w Polsce, przedstawicieli samorządów i innych przedstawicieli branży grzewczej, oraz wszystkie osoby zainteresowane tematyką efektywnych budynków przyszłości.

Źródło: PORT PC

REKLAMA

pompa ciepła powietrze/woda

Auriga

Energia z natury w Twoim domu

- Pompa ciepła typu monoblok dla ogrzewania, chłodzenia i wytwarzania c.w.u.
- Czysta energia z natury
- Szeroki zakres pracy: grzanie od -25°C, chłodzenie do +46°C
- Maksymalna oszczędność i efektywność energetyczna
- Możliwość połączenia z instalacją solarną i kotłem
- Cicha praca i prosty montaż

BAXI

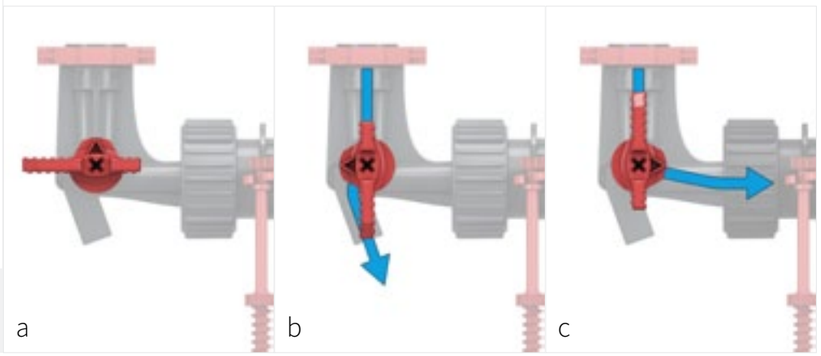
BDR Thermea Poland Sp. z o.o.
ul. Północna 15-19, 54-105 Wrocław
e-mail: biuro@dedietrich.pl
tel. +48 71 71 27 400

BDR THERMEA GROUP

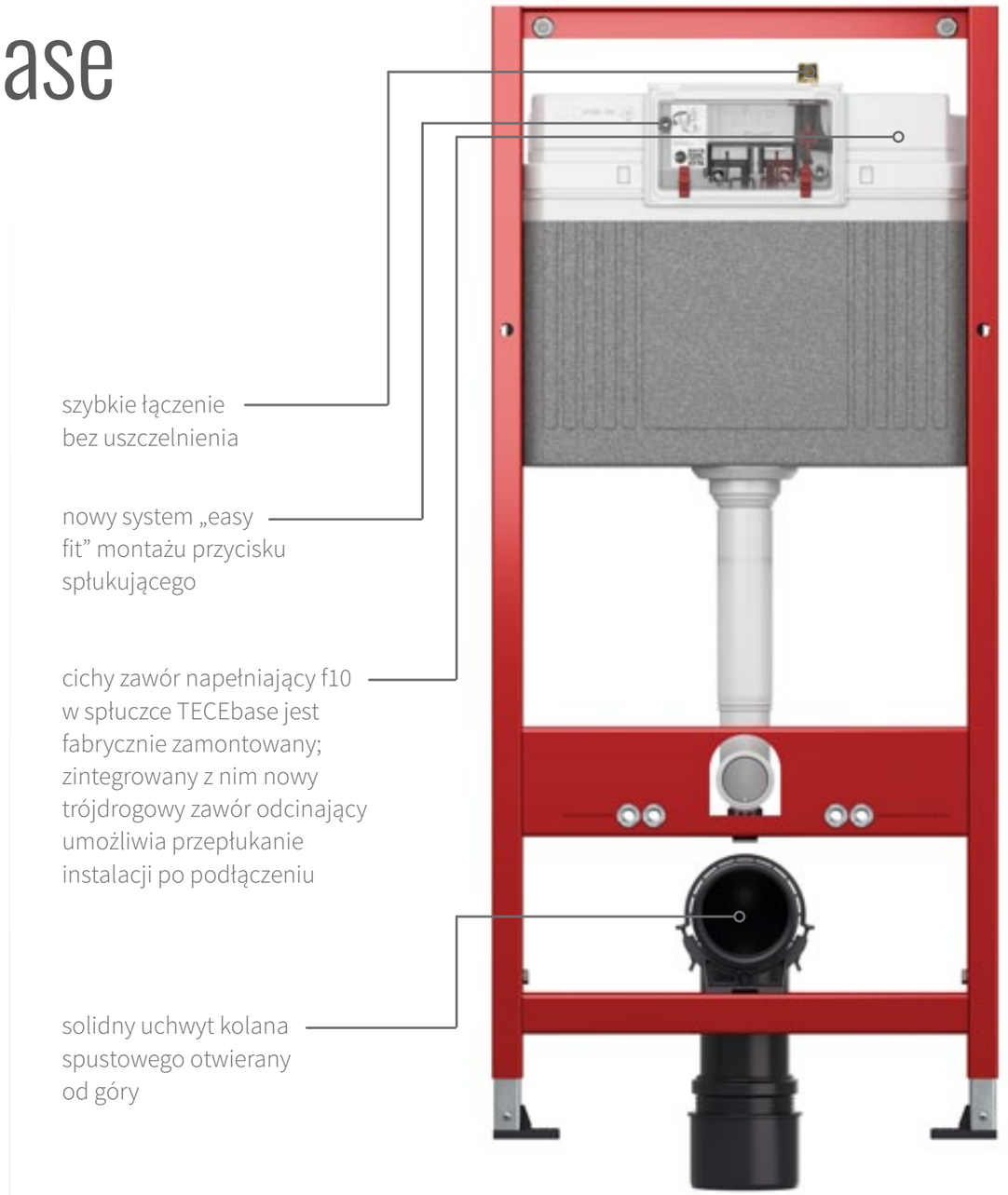
NOWOŚĆ! O CZTERY KROKI DALEJ – STELAŻ PODTYNKOWY TECEbase

Nowe rozwiązania ułatwiające instalatorom montaż

1 TECEbase zawór napełniający
a. zamknięty b. płukanie c. otwarty



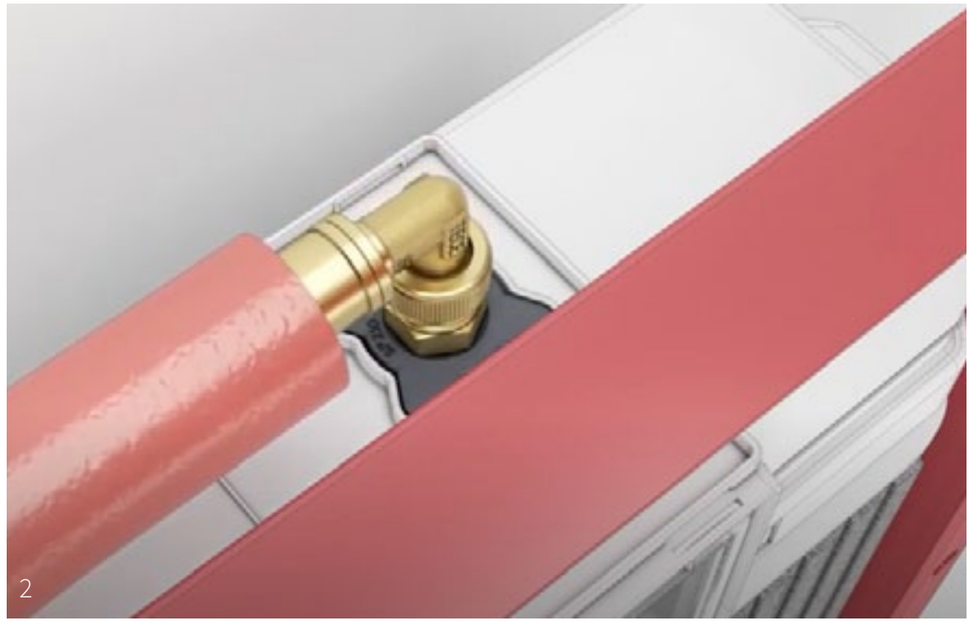
Każde rozwiązanie montowane podtynkowo powinno spełniać najwyższe standardy pod względem trwałości, solidności i szczelności. Nie ma tu miejsca na kompromisy. Liczy się bezpieczeństwo, jak również łatwość montażu. Przykładem tego podejścia jest nowy stelaż TECEbase – o udoskonalonej konstrukcji i przemyślanej funkcjonalności.



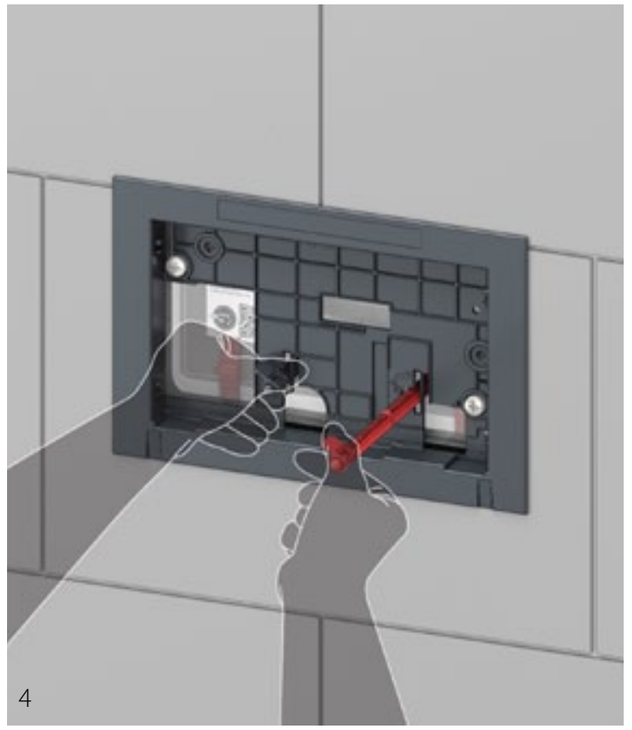
Czy podłączenie spłuczki w stelażu do zabudowy suchej może być jeszcze łatwiejsze? To pytanie było punktem wyjścia dla rozwoju i doskonalenia technologii spłukiwania TECE. W efekcie tych prac moduł TECEbase został wyposażony w cztery nowe rozwiązania, które wyznaczają wyższe standardy bezpieczeństwa i montażu.

TECHNOLOGIA W DOSKONAŁEJ FORMIE

Po pierwsze – brak konieczności otwierania spłuczki przed ostatnią fazą instalacji. Stało się to możliwe dzięki zastosowaniu zintegrowanego, trójdrogowego zaworu odcinającego (fot. 1). Teraz przepłukanie instalacji nie wiąże się z koniecznością


2

3


4

demontowania całego elementu napełniającego. Zachowana zostaje także szczelność połączenia. Wystarczy jeden obrót przeciwny do ruchu wskazówek zegara, by z pozycji „zamknięty” przejść kolejno do „płukania”, a następnie do otwarcia zaworu.

Po drugie – szybka i bezproblemowa instalacja (fot. 2). Nowe przyłącze wody do spłuczki z gwintem zew. 1/2″ w TECEbase jest kompatybilne z najpopularniejszymi szybkozłączami marki. Co więcej, takie rozwiązanie nie wymaga uszczelniania.

Trzecim krokiem było zastosowanie uchwytu kolana spustowego (fot. 3) – otwieranego od góry, co przełożyło się na łatwość montażu stelaża do odpływu kanalizacji. Poprzeczne ścianki uchwytu wpłynęły dodatkowo na stabilność połączenia.

PROSTO DO CELU

Jednym z ostatnich etapów instalacji stelaża podtynkowego jest montaż przycisku spłukującego. Aby wykonać go sprawnie i pomyślnie, marka TECE wprowadziła nowy system „easy fit” (fot. 4). Wszystko odbywa się w trzech prostych krokach – śruby wprowadzane są do otworów, dopychane i dokręcane. W efekcie płytka montażowa zostaje trwale przymocowana do płytki maskującej spłuczki. Popychacze wystarczy umieścić w otworach i przekręcić o 45º. Korzyścią jest oszczędność czasu oraz łatwy i komfortowy montaż. To, co pozostało niezmienne, to prostota i ponadczasowa funkcjonalność. Maksymalne bezpieczeństwo i komfort gwarantuje solidna rama o nośności do 400 kg. Spłuczka TECEbase, o pojemności 10 litrów, jest kompletnie zmontowana i zaplombowana. Nie ma potrzeby otwierania jej przed ostatnią fazą instalacji. Płytka maskująca chroni wnętrze spłuczki przed zanieczyszczeniami, a przesuwne zaciski mocujące ułatwiają otwieranie i zamykanie płytki maskującej.

Spłuczka spełnia wymogi europejskiej normy EN 14055 (CE) oraz należy do grupy akustycznej I – zgodnie z DIN 4109 „Izolacja akustyczna w budownictwie”.

Cena netto – 688 zł.

OBEJRZYJ Film o TECEbase

NOWOŚCI W KONSTRUKCJI STELAŻA PODTYNKOWEGO TECEbase W SKRÓCIE!

- fabrycznie zamontowany zawór napełniający z trójdrogowym zaworem odcinającym
- brak konieczności otwierania zbiornika w fazie montażu
- ulepszona płytka maskująca
- montaż przycisków z opcją „easy fit”
- szybsze podłączenie do instalacji z wykorzystaniem szybkozłączy TECE
- zoptymalizowany uchwyt kolana spustowego

TECE
close to you

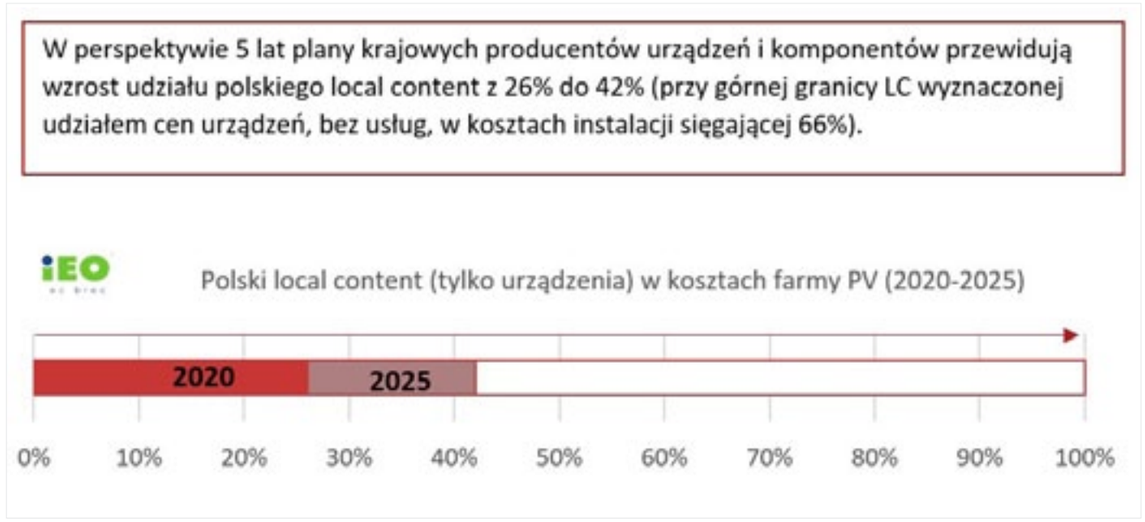
TECE sp. z o.o.
ul. Wrocławska 61, 57-100 Strzelin
tel. 71 38 39 100
tece@tece.pl, www.tece.pl

REKLAMA

IEO: POLSKA NIEZALEŻNA W FOTOWOLTAICE ZA 5 LAT?

Raport udziału local content w polskim przemyśle fotowoltaicznym

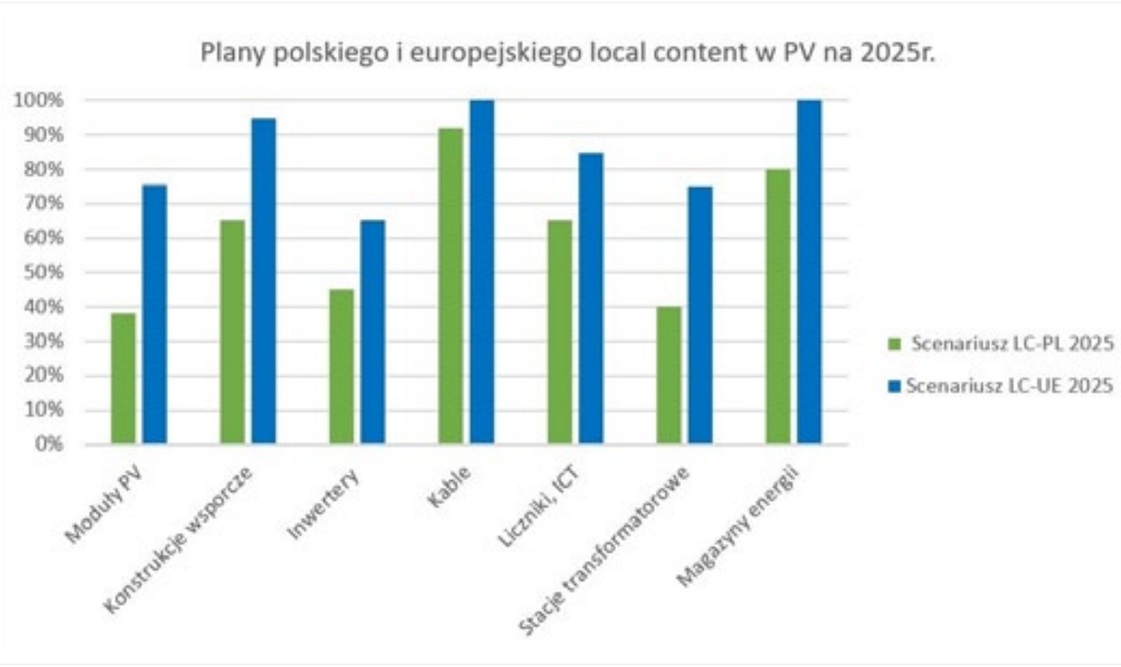
W perspektywie 5 lat polska fotowoltaika ma szansę stać się niemal niezależną od dostaw materiałów i technologii spoza UE. Europejski rynek fotowoltaiki odnotowuje boom inwestycyjny. Ale europejscy producenci w 2020 roku wyprodukowali tylko 4% zainstalowanych na terenie Unii Europejskiej modułów (40-50% w kosztach instalacji). Natomiast polscy producenci zdołali pokryć zapotrzebowanie na moduły na krajowym rynku w stopniu kilkakrotnie wyższym. Za każdym zainstalowanym na polskim rynku megawatem kryje się cały łańcuch dostaw materiałów (np. szkło), urządzeń (np. moduły), komponentów (np. mocowania) i usług, które mogą zostać wytworzone lokalnie lub globalnie.



Komponenty do instalacji PV mogą być dostarczane przez producentów krajowych, europejskich lub spoza UE. Wszystkim krajom wspierającym rozwój rynku PV zależy na tym, aby jak najwięcej komponentów instalacji PV było wyprodukowanych lokalnie. Miarą skali korzyści rozwoju branży jest tzw. „local content” (LC), czyli udział procentowy towarów lub wartość urządzeń, usług oraz tworzonych lokalnie miejsc pracy w całym łańcuchu dostaw.

W przypadku dostaw urządzeń krajowych (poza importowanymi w całości spoza UE inwerterami) do instalacji PV budowanych na terenie kraju local content (dane za 2020 rok) wynosi od 35% (liczniki) do 90% (kable). Obecnie, oprócz kabli, najwyższy local content mają krajowi producenci konstrukcji wsporczych (40%) i magazynów energii (57%). Natomiast europejski local content w polskich urządzeniach zawiera się w zakresie 46-100% i jest najwyższy w przypadku kabli solarnych i magazynów energii (100%) oraz konstrukcji wsporczych (94%). W przypadku modułów krajowy local content wynosi 38%, a unijny 54%.

Już teraz łańcuch dostaw, poza modułami (w tym na masową skalę importowanymi z Chin ogniwami) oraz inwerterami (dominacja rozwiązań z krajów spoza UE) jest już prawie całkowicie zamknięty w obrębie produktów pochodzących z UE. Ale plany średniookresowe polskich przedsiębiorstw w zakresie zwiększania local content na 2025 rok są znacznie bardziej ambitne – rysunek. Producenci modułów PV są narażeni na ostrą konkurencję z Chin i obecny brak alternatywy w dostawach ogniw sprawia, że producenci są ostrożni, jeśli chodzi o możliwości wzrostu LC powyżej obecnego 38%. Jednak wobec planów budowy fabryki ogniw (40% kosztów modułów) i budowy/rozbudowy fabryk modułów w Polsce i w UE oraz planów ochrony unijnego rynku (graniczny podatek węglowy), do roku 2025 polskie firmy produkujące moduły fotowoltaicznie mogą zdecydowanie zwiększyć udział LC liczonego zarówno w odniesieniu do dostaw z kraju o 40% (do 80%), jak i z UE. Do 2025 roku polscy producenci urządzeń dla fotowoltaiki będą mogli być niemal niezależni od dostaw komponentów i materiałów spoza UE. Dodatkowo upowszechnienie



produkowanych w kraju (wysoki LC) magazynów energii w instalacjach fotowoltaicznych zwiększy local content w dostawach kompletnych instalacjach.

Udziały LC w poszczególnych urządzeniach i komponentach można przeliczyć na przychody krajowych (lub unijnych) firm ogółem w inwestycjach realizowanych na terenie kraju oraz na miejsca pracy. W 2020 roku LC w dostawach urządzeń do referencyjnej farmy PV o mocy 1 MW wynosił 26% wartości inwestycji dla dostaw z terenu Rzeczpospolitej Polskiej oraz 37% w przypadku dostaw z UE.

Korzyści gospodarcze i ekonomiczne (wartość dodana) i społeczne (miejsca pracy) ze zwiększania local content w fotowoltaice mogą być szczególnie wysokie z uwagi na skalę i wartość inwestycji, jaka jest przewidywana do realizacji w latach 2021-2025. Według prognozy IEO to farmy PV w tym okresie będą miały największy udział w przyroście nowych mocy i w obrotach finansowych na rynku fotowoltaiki w Polsce. W latach 2020-2025 moc zainstalowana w farmach PV wzrośnie o 7 GW.

Jednoczesne wzrosty rynku (inwestycji) i LC w dostawach materiałów, komponentów i urządzeń przekładają się wprost na dodatkowe przychody krajowego przemysłu (środki pozostawione w kraju), które w 2025 roku wyniosą 2,85 mld zł. Ta wartość dodana z kolei może oznaczać szansę na utworzenie ponad 10 tys. nowych miejsc pracy w polskim przemyśle.

Autorzy raportu za udział w projekcie dziękują polskim producentom urządzeń i komponentów dla branży fotowoltaicznej: Apator, BMZ, Corab, Giga PV, JBG-PV, ML System, Technokabel, UNIMOT, ZPUE.

Pełna treść informacji na stronie IEO: *kliknij Pobierz Raport*

REKLAMA

NA CO CZEKAĆ?

skoro najważniejsze miejsce nigdy nie było ważniejsze?

Bardzo cicha, nawet 28 dB(A)* w odległości 3 m od urządzenia

Twoja inwestycja: przyszłościowa pompa ciepła aroTHERM split.

Twój dom stał się najważniejszym miejscem na świecie. A w nim niezawodne ogrzewanie i zaopatrzenie w ciepłą wodę jest niezbędne. Nadszedł czas, aby polegać na wydajnych i trwałych urządzeniach marki Vaillant. A więc: na co czekać?

Więcej informacji na www.vaillant.pl

*Poziom ciśnienia akustycznego będzie zależał od wybranego modelu pompy ciepła i jej usytuowania.

WSPIERAMY PROGRAM CZYSTE POWIETRZE

Ogrzewanie Chłodzenie Energia odnawialna

Vaillant

RYNEK MIKROINSTALACJI FOTOWOLTAICZNYCH POLSKA 2020

Rynek Mikroinstalacji Fotowoltaicznych POLSKA 2020

- **Łącznie w 2020 roku przyłączono 2550 MW mocy w fotowoltaice w Polsce ogółem. Oznacza to montaż ponad 7,7 mln modułów PV.**
- **Na koniec 2020 roku w Polsce pracowało 466 167 mikroinstalacji PV, z czego aż 321 407 zostało przyłączonych w 2020 roku.**
- **Co 12. budynek w Polsce jest wyposażony w przydomowy system fotowoltaiczny.**
- **Udział energetyki słonecznej w mocy elektrycznej zainstalowanej w Polsce wzrósł do 7,2%.**
- **Łączna wartość rynku PV w Polsce w 2020 roku wyniosła prawie 10 mld zł.**

Stowarzyszenie Branży Fotowoltaicznej POLSKA PV prezentuje raport „Rynek Mikroinstalacji Fotowoltaicznych POLSKA '20". Rok 2020 był rekordowym rokiem dla branży fotowoltaicznej: do sieci elektroenergetycznej przyłączono 321 407 mikroinstalacji o łącznej mocy 2151 MW. Ponadto w 2020 roku przyłączono również 399 MW instalacji powyżej 50 kW. Po raz kolejny rynek został zdominowany przez przydomowe elektrownie słoneczne, których udział w całej mocy zainstalowanej w PV na koniec 2020 roku wyniósł 81,9%.
„Rynek Mikroinstalacji Fotowoltaicznych POLSKA '20" jest kolejną edycją cyklicznego raportu opracowanego przez Stowarzyszenie Branży Fotowoltaicznej POLSKA PV.
Prezentowany Raport powstał na podstawie danych uzyskanych od operatorów sieci dystrybucyjnych oraz w oparciu o dane dystrybutorów urządzeń fotowoltaicznych zrzeszonych w Stowarzyszeniu. Opracowanie przedstawia stan polskiego rynku PV na dzień 31 grudnia 2020 r.
W opracowaniu SBF POLSKA PV znajdują się dane dotyczące mocy zainstalowanej w mikroinstalacjach PV oraz w systemach powyżej 50 kW na przestrzeni ostatnich lat. SBF POLSKA PV podaje również liczbę mikroinstalacji w Krajowym Systemie Elektroenergetycznym z uwzględnieniem podziału ze względu na Operatorów Sieci Dystrybucyjnych. W prezentowanym raporcie zwrócono uwagę na wzrost potencjału rocznej produkcji energii z mikroinstalacji na przestrzeni ostatnich lat oraz udział mikroinstalacji fotowoltaicznych w krajowym zużyciu energii w porównaniu do poprzednich lat. SBF POLSKA PV oszacowało wartość rynku mikroinstalacji oraz wartości rynku małych, średnich i dużych instalacji fotowoltaicznych. Raport: „Rynek Mikroinstalacji Fotowoltaicznych POLSKA '20" to również dane dotyczące sprzedaży poszczególnych technologii związanych z branżą PV. Są to m.in. dane dotyczące technologii modułów PV oraz sprzedaży falowników w Polsce w 2020 roku.

PRZEJDŹ Raport

Łącznie na terenie naszego kraju pracuje 466 167 mikroinstalacji PV.

(stan na 31.12.2020 r.)

33,6% powstało na terenie **PGE,**
31,1% zgłoszonych do **Tauron,**
18,9% zgłoszeń wpłynęło do operatora **Energa,**
13,4% na terenie operatora **Enea,**
1,2% należy do **Innogy,**
1,8% należy do pozostałych operatorów sieci dystrybucyjnych.

O STOWARZYSZENIU BRANŻY FOTOWOLTAICZNEJ POLSKA PV

Stowarzyszenie Branży Fotowoltaicznej – Polska PV jest pozarządową organizacją, której głównym celem jest propagowanie oraz promocja rozwoju fotowoltaiki w Polsce.
Stowarzyszenie Branży Fotowoltaicznej Polska PV główne pola działalności:
- promocja energetyki fotowoltaicznej,
- rozpowszechnianie wiedzy na temat fotowoltaiki,
- poprawa jakości wykonywanych instalacji fotowoltaicznych.

SBF Polska PV zrzesza szerokie spektrum firm z branży fotowoltaicznej od producentów urządzeń poprzez dystrybutorów do firm wykonawczych. Stowarzyszenie aktywnie uczestniczy w konsultacjach społecznych aktów prawnych dotyczących energetyki, przygotowuje i publikuje raporty o kształcie polskiego rynku fotowoltaicznego, uczestniczy w przygotowaniu wytycznych i standardów w zakresie instalacji PV.
Więcej informacji na temat działalności Stowarzyszenia:
- *www.polskapv.pl* - *Facebook* - *Twitter*

CONDEXA PRO

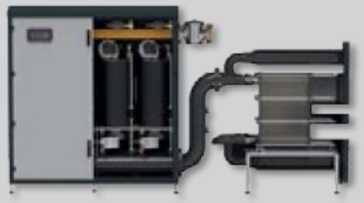
JEDEN PRODUKT, WIELE ROZWIĄZAŃ!

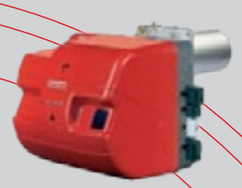
CONDEXA PRO TO NIE TYLKO KOCIOŁ KONDENSACYJNY CENTRALNEGO OGRZEWANIA, ALE OGROMNA LICZBA ROZWIĄZAŃ, POCZYNAJĄC OD PODSTAWOWEGO MODUŁU INSTALOWANEGO POJEDYNCZO, PO KASKADĘ SKŁADAJĄCĄ SIĘ AŻ Z 10 MODUŁÓW. SZEROKA GAMA WYPOSAŻENIA DODATKOWEGO SPRAWIA, ŻE URZĄDZENIE JEST NIEZWYKLE WSZECHSTRONNE I POZWALA NA ZNALEZIENIE NAJLEPSZEGO ROZWIĄZANIA.

STEEL PRO POWER

MODUŁOWOŚĆ I ELASTYCZNOŚĆ!

KOMPATYBILNOŚĆ, KONTROLA I ZARZĄDZANIE ENERGIĄ W POŁĄCZENIU Z NOWYM, OPATENTOWANYM SYSTEMEM PODWÓJNEGO WYMIENNIKA CIEPŁA ZE STALI NIERDZEWNEJ I PALNIKIEM PREMIX Z SZEROKIM ZAKRESEM MODULACJI TWORZĄ STEEL PRO POWER WYJĄTKOWO WYDAJNYM I NISKOEMISYJNYM SYSTEMEM GRZEWCZYM. CHARAKTERYZUJE SIĘ SZEROKĄ GAMĄ ZASTOSOWANIA, PONIEWAŻ MOŻNA JE ZAINSTALOWAĆ W KONFIGURACJI POJEDYNCZEJ (OD 114 DO 540 kW) LUB KASKADOWEJ (OD 655 DO 1310 kW) Z ZASTOSOWANIEM DEDYKOWANYCH AKCESORIÓW.





PALNIKI

SZEROKA OFERTA PALNIKÓW – ELASTYCZNOŚĆ I DOPASOWANIE DO NAJBARDZIEJ WYMAGAJĄCYCH APLIKACJI

DZIĘKI WIELOLETNIEMU DOŚWIADCZENIU W BRANŻY PROJEKTOWANIA I PRODUKCJI PALNIKÓW, SZEROKA GAMA PALNIKÓW MARKI RIELLO SPEŁNIA NAJNOWSZE PRZEPISY DOTYCZĄCE OCHRONY ŚRODOWISKA. RIELLO OPRACOWAŁO NOWĄ SERIĘ MONOBLOCK I ORAZ DUALBLOCK, KTÓRE WYPOSAŻONE SĄ W ZAAWANSOWANE GŁOWICE O NISKIEJ EMISJI NOX, DZIĘKI CZEMU ZOSTAŁA ZREDUKOWANA ILOŚĆ SPALIN. KONFIGURACJA MONOBLOKOWA POZWALA NA ZINTEGROWANIE WSZYSTKICH KOMPONENTÓW W KOMPAKTOWYM ROZMIARZE, ABY MAKSYMALNIE UŁATWIĆ INSTALACJĘ I KONSERWACJĘ.

NOWOŚĆ

TAU N

PIERWSZY KOCIOŁ KONDENSACYJNY Z PALNIKIEM WENTYLATOROWYM O MOCY 3MW

GŁÓWNE JEGO ATUTY TO TRZYCIĄGOWY WYMIENNIK CIEPŁA ZE STALI NIERDZEWNEJ O DUŻEJ POJEMNOŚCI WODNEJ, DUŻA KOMORA SPALANIA, PŁOMIENIÓWKI ZE STALI NIERDZEWNEJ STABILIZOWANEJ TYTANEM, WYPOSAŻONE W WYJMOWANE TURBULATORY ORAZ IZOLACJA O DUŻEJ GRUBOŚCI NA KORPUSIE KOTŁA I DRZWIACH PRZEDNICH.
ZALETY KOTŁA POZWALAJĄ NA ŁATWE DOPASOWANIE SIĘ DO NAJBARDZIEJ WYMAGAJĄCYCH INSTALACJI A DZIĘKI SZEROKIEMU PORTFOLIO PALNIKÓW MARKI RIELLO, ELASTYCZNOŚĆ I PEŁNE DOPASOWANIE DO POTRZEB INWESTYCJI I KLIENTA TO GŁÓWNY WYRÓŻNIK TEGO PRODUKTU.

STEEL PRO POWER CONDEXA PRO

- WYSOKA SKUTECZNOŚĆ
- OPATENTOWANY WYMIENNIK ZE STALI NIERDZEWNEJ
- 6 KLASA JAKOŚCI ŚRODOWISKOWEJ NOx
- MAKSYMALNA MODUŁOWOŚĆ
- ZAAWANSOWANA ELEKTRONIKA
- OPROGRAMOWANIE KONFIGURUJĄCE

TAU N

- Zoptymalizowane rozwiązanie dla instalacji o wysokim zmiennym przepływie wody, bez ograniczeń temperatury powrotu.
- Korpus kotła zaprojektowany, aby zmaksymalizować wydajność wymiany ciepła w trybie kondensacji, nawet przy pracy z niewielkimi obciążeniami termicznymi.
- Wysokowydajny kocioł kondensacyjny o niskiej emisji, zwłaszcza gdy jest wyposażony w palniki Low NOx RIELLO.
- Ściana przednia, z drzwiami otwieranymi na prawo lub lewo, ułatwia dostęp do komory spalania i płomieniówek w celu konserwacji.
- Szeroki zakres mocy od 115 do 3.000 kW Sterowanie elektroniczne pozwala na zarządzanie instalacjami kaskadowymi do 8 kotłów.

RUG Riello Urządzenia Grzewcze S.A.
02-673 Warszawa, ul. Konstruktorska 13

Oddział: 54-105 Wrocław, ul. Północna 15-19
Adres korespondencyjny:
87-100 Toruń, ul. Kociewska 28/30

Dział Obsługi Klienta + 48 56 657 16 58-59

Palniki
Dział Serwisu i Szkoleń +48 71 326 53 94-95
Dział Techniczny + 48 71 326 53 86-88

Kotły
Dział Techniczny
Serwis urządzeń i szkolenia + 48 56 657 16 18
Oferty + 48 71 326 53 86-87

A Carrier Company

www.riello.com\poland

RIELLO
Energy For Life

INSTALACJE FOTOWOLTAICZNE – CORAZ WIĘCEJ, CORAZ BARDZIEJ OPŁACALNE

Rynek sprzedaży, rozwiązania, koszty

DAWID PANTERA

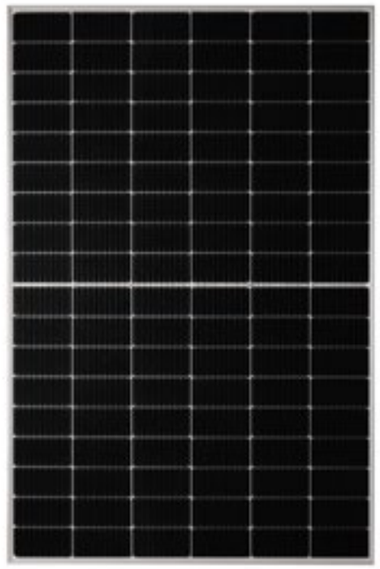
Poprzedni rok nie był w żaden sposób podobny do poprzednich. Wiele branż do dzisiaj odczuwa skutki trwającej wciąż pandemii, tymczasem branża fotowoltaiczna okazała się wyjątkowo niepodatna i w dodatku zaliczyła kolejne rekordy. Wg raportu przygotowanego przez Stowarzyszenie Branży Fotowoltaicznej Polska PV w 2020 roku zainstalowano 321 407 nowych mikroinstalacji PV o łącznej mocy 2151 MW, co oznacza 3-krotny wzrost w stosunku do roku poprzedniego. Nic też nie wskazuje, aby rynek miał hamować. Wzrost opłat za energię elektryczną jest bardzo skutecznym argumentem za montażem instalacji PV.

ANALIZA RYNKU: FOTOWOLTAIKA A POMPY CIEPŁA I RYNEK MIESZKANIOWY

Spróbujmy te wartości zestawić z innymi interesującymi danymi z rynku z zeszłego roku. 89 314 – to liczba nowych budynków mieszkalnych, jednorodzinnych oddanych do użytkowania. 56 500 – to z kolei liczba zainstalowanych pomp ciepła do centralnego ogrzewania i przygotowania ciepłej wody. Wnioski, jakie się nasuwają, są następujące: większość mikroinstalacji PV zamontowana została na budynkach już istniejących, a średnia moc zamontowanej mikroinstalacji PV była na poziomie 6,7 kWp – można zatem postawić tezę, że były one zazwyczaj dobierane z wyraźnym zapasem. Część z tych instalacji z pewnością zasila budynki ogrzewane przez pompy ciepła, zwiększające zapotrzebowanie budynku na energię elektryczną. Jednak nawet w bardzo optymistycznym wariancie liczba budynków wyposażonych w pompę ciepła i instalację PV stanowiła jedynie 17% wszystkich zamontowanych instalacji PV. Niepokojący jest ogromny wzrost zainteresowania grzałkami elektrycznymi do montażu w zbiornikach oraz oczywiście zbiornikami wody użytkowej z możliwością zabudowy grzałki elektrycznej. Urządzenia określane przez branżystów jako COP1 to bardzo prymitywna forma wykorzystania zielonej energii z dachu. Najlepszym obecnie rozwiązaniem pozwalającym wydatnie zwiększyć wskaźnik zużycia energii na potrzeby własne jest instalacja fotowoltaiczna współpracująca z pompą ciepła. Odpowiednie sterowanie pozwala na gromadzenie energii elektrycznej w formie ciepła lub chłodu, a te formy energii można łatwo i tanio magazynować do późniejszego wykorzystania.

MODUŁY PV – TRENDY, MODELE I PREFERENCJE RYNKU

Montowane są przede wszystkim moduły monokrystaliczne, z wiodącą prym technologią Half Cut Cell. Moduły są bardzo charakterystyczne i widać w nich wyraźnie, że klasyczne ogniwa fotowoltaiczne zostały przecięte na pół. Wartość prądu zależy od wielkości ogniwa, tak więc przecięcie na pół spowodowało obniżenie wartości prądu 2-krotnie i obniżenie strat nawet 4-krotnie w stosunku do klasycznego modułu. Każda część modułu – górna i dolna, stanowi 60 połówek ogniw połączonych w szereg. Obie części są z kolei połączone równolegle. Parametry prądowo-napięciowe są zbliżone do dotychczas znanych, tak samo jak i wymiary fizyczne modułu – z punktu widzenia montażu nie ma więc różnicy. Dla użytkownika natomiast moduły typu HCC oznaczają mniejsze straty, większą wydajność w słoneczne dni i większą moc z tej samej powierzchni. Dużo jest też innych ciekawych rozwiązań, jak np. technologia gontowa pozwalające „zagęścić” ogniwa na powierzchni modułu czy też technologie back-contact zwiększające powierzchnię czynną modułu, a więc pozwalające

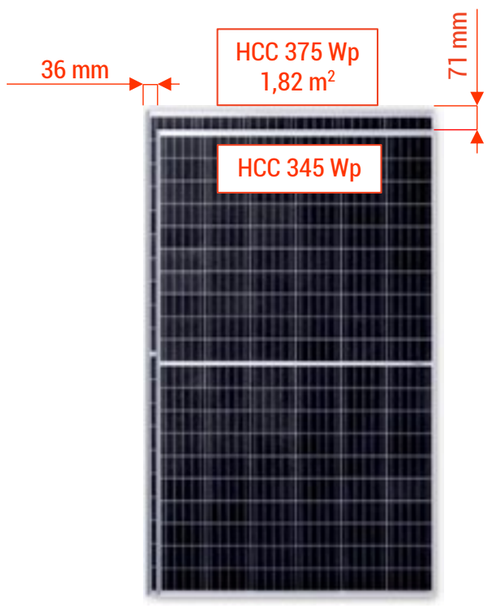


Moduł wykonany w technologii HCC (Half Cut Cell). Oferuje mniejsze straty, większą wydajność w słoneczne dni i większą moc z tej samej powierzchni w porównaniu z klasycznym modułem

na uzyskanie większej mocy z tej samej powierzchni. Moduły w tej technologii dużo lepiej odprowadzają też ciepło, a więc charakteryzują się lepszą wydajnością w upalne dni.

Średnio co kwartał na rynku pojawiają się nowe moce modułów PV. Jeszcze kilka miesięcy temu standardem były moduły o mocy 345 Wp, a obecnie można na rynku znaleźć moduły o mocy przekraczającej 400 Wp. Technologie wprawdzie idą nieustająco do przodu, ale większa moc spowodowana jest często po prostu większymi wymiarami modułów. Moduły HCC o mocy 345 Wp mają powierzchnię 1,74 m^2, moduł o mocy 375 Wp zajmuje już 1,82 m^2, a z kolei o mocy 500 Wp to aż 2,35 m^2. Moduły w technologii gontowej o mocy 400 Wp mają powierzchnię bliską 2 m^2.

Moduły wykonane w technologii gontowej stanowią obecnie zaledwie 0,22% udziału w rynku, ale jest to technologia dobrze rokująca na najbliższą przyszłość. Nietypowe ułożenie ogniw fotowoltaicznych pozwala na maksymalne wykorzystanie powierzchni modułu. Strukturę wewnętrzną

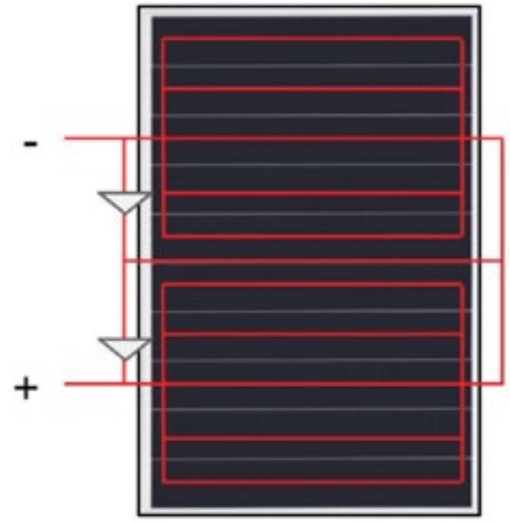


Moduł wykonany w technologii gontowej. Charakteryzuje się jednymi z najniższych współczynników temperaturowych oraz dużą elastycznością pracy przy częściowym zacienieniu. Niemal cała powierzchnia modułu stanowi powierzchnia czynna. Współczynnik wypełnienia FF>0,78

stanowią 2 generatory połączone szeregowo, z czego każdy z nich składa się z 5 łańcuchów ogniw połączonych równolegle. Każdy łańcuch z kolei składa się z szeregu ogniw fotowoltaicznych połączonych są ze sobą pionowo. Całość jest doposażona w 2 diody bocznikujące. Taka budowa sprawia, że wraz z zacienieniem części modułu spadek mocy jest relatywnie niewielki i zależy wprost od wielkości zacienienia. Współczynniki temperaturowe są nawet nieco niższe niż w technologii HCC MWT, tak więc wolniej spada generowana moc wraz ze wzrostem temperatury.

FALOWNIKI – RODZAJE I WYMAGANIA

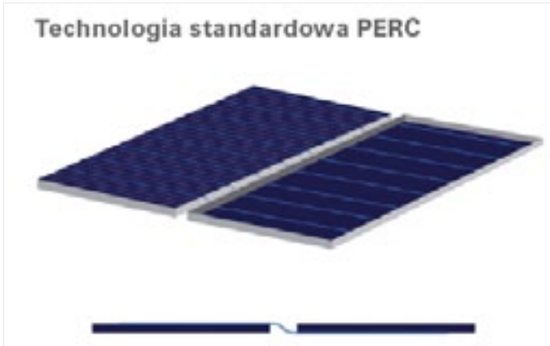
Rynek falowników to oczywiście modele 1- i 3-fazowe, z czego te pierwsze występują zazwyczaj o mocy nie większej niż 3,5 kW. Zgodnie z kryterium przyłączenia mikroinstalacji PV przez zakłady energetyczne, dla mocy powyżej 3,68 kW stosować można jedynie falowniki



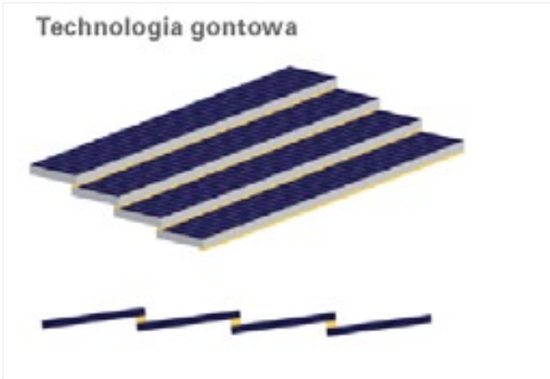
Struktura modułu w technologii gontowej. 2 diody bocznikujące, 5 rzędów ogniw połączonych równolegle i 2 łańcuchy ogniw połączone szeregowo. Niewielki cień w dolnej części modułu wykonane w klasycznej technologii HCC spowoduje obniżenie mocy do 50%, podczas gdy w technologii gontowej moduł jest w stanie osiągnąć nawet 87% wydajności nominalnej

3-fazowe (dla instalacji o mniejszej mocy można stosować oba rozwiązania). Z punktu widzenia efektywności pracy falownika, przy małych mocach lepiej jest stosować modele 1-fazowe, ponieważ są one optymalnie obciążone po stronie DC. Modele 3-fazowe polecane są także w instalacjach, gdzie mimo niewielkiej mocy instalacji PV występuje wysoka impedancja prowadząca do wzrostu napięcia elektrycznego w punkcie przyłączenia powyżej wartości dopuszczalnej i powodująca blokowanie falownika do pracy. Sytuacje takie są częste w miejscach z gęstą zabudową nowych domów jednorodzinnych. Technicy zakładów energetycznych nie

mogą tutaj pomóc – napięcie mierzone przez nich na zaciskach stacji po niskim napięciu mieści się zawsze w dopuszczalnych widełkach. Należy pamiętać o wykonaniu pomiaru impedancji przed doborem wielkości mikroinstalacji i to najlepiej w okresie największego nasłonecznienia w ciągu dnia, kiedy pobór energii elektrycznej w okolicznych domostwach jest najmniejszy. Większość instalacji montowanych w zeszłym roku stanowiły falowniki 3-fazowe. Obserwując dostępność produktów, wyraźnie widać, że po początkowych próbach przebicia się przeróżnych firm, na rynku zostały tylko te o znanej marce i zapewniające kompetentny suport techniczny.



Widoczne szynowody tzw. busbary
Przerwy pomiędzy ogniwami stanowią niewykorzystaną powierzchnię



Niewidoczne busbary
Wykorzystanie całej powierzchni modułu

Kolejne lata tylko to wzmocnią, jak np. planowane od 1 maja 2022 r. zmiany wprowadzające wymóg obligatoryjnego stosowania certyfikatu potwierdzającego spełnienie wymogów kodeksu NC RfG (Network Codes Requirements for Generators – kodeks sieci dotyczący wymogów w zakresie przyłączenia jednostek wytwórczych do sieci). Standardem stały się black-boxy bez wyświetlacza z pełną obsługą i nadzorem przez dedykowane aplikacje na urządzenia przenośne. Jest to oczywiście bardzo wygodne rozwiązanie zarówno dla wykonawcy instalacji, jak i samego użytkownika, który może na bieżąco śledzić pracę swojej instalacji i przekonywać nieprzekonanych.

O MOCACH, CENACH, OKRESIE ZWROTU

W 2013 roku średnia moc mikroinstalacji PV w Polsce wynosiła 5 kWp, kilka lat później (w 2017 roku) było to już 6,4 kWp, a obecnie jest to o dodatkowe 5% więcej, czyli 6,7 kWp. Koszty budowy mikroinstalacji PV w odniesieniu do 1 kWp w 2015 roku wynosił 4500 zł netto, obecnie jest to około 4100 zł netto. Koszty usług stale rosną, tak więc widać tutaj wpływ niższych cen modułów PV i mniejszych kosztów konstrukcji montażowych przypadających na każdy 1 kWp mocy generatora. Osiągnięta obecnie granica kosztów wydaje się być wartością stałą na najbliższe kilka lat, nawet włączając dostępne programy wspierające. Szacując udział wskaźnika wykorzystania energii elektrycznej z instalacji PV na potrzeby własne na poziomie 20%, ogromną korzyść jaką oferuje nam system bilansowania energii oraz dodatkowe programy wsparcia inwestycji PV, okres zwrotu typowej instalacji oscyluje w granicy 6 lat, a to już horyzont czasowy akceptowalny przez inwestora i jest on najkrótszym w porównaniu z innymi zielonymi technologiami.
Fot. Viessmann

AFRISO
#AFRISOMaToNaYouTube
zobacz film poradnikowy YouTube
www.youtube.com/AFRISOpl
Zbiornik buforowy
ABT 160
NEW
Element bazowy prefabrykowanego systemu kotłowni AFRISO.
Do zastosowania w instalacjach grzewczych płaszczyznowych i grzejnikowych.
Współpracuje z pompami ciepła, kotłami na pellet, kominkami z płaszczem wodnym i innymi źródłami.
www.afriso.pl
REKLAMA

FALOWNIKI SOLIS W OFERCIE HEWALEX

Ginlong Technologies, producent falowników Solis, obchodził ostatnio 15. urodziny.
Ta okrągła rocznica zbiegła się z trzydziestymi urodzinami firmy Hewalex, najstarszego polskiego producenta kolektorów słonecznych, który od 2015 roku prowadzi również sprzedaż instalacji fotowoltaicznych.

Inwertery z serii 5G
Od samego początku Hewalex wierzy w jakość inwerterów Solis, oferując je swoim klientom jako autoryzowany dystrybutor marki. Od niedawna w ofercie Hewalex dostępne są nowe, komercyjne inwertery z serii 5G o mocach 30 kW oraz 40 kW. Inwertery te mają szerszy zakres napięcia MPPT, dzięki czemu urządzenie szybciej rozpoczyna pracę a w jeden string może być połączona większa liczba modułów. Inwertery wyposażono w system anty-PID, który ogranicza degradację indukowanym napięciem. Monitoring i skanowanie krzywej IV pozwala wykryć i zidentyfikować usterki modułów, które mają wpływ na charakterystyki prądowo-napięciowe. Kolejną zaletą jest technologia tłumienia upływu prądu i ochrona przed przepięciami zmniejszająca prawdopodobieństwo fałszywych alarmów.

Marka Solis na świecie
Ze względu na swoją wysoką jakość i atrakcyjny design, produkty marki Ginlong zdobyły już znaczącą pozycję na wielu zagranicznych rynkach, między innymi w Wielkiej Brytanii, gdzie ich udział w rynku inwerterów jest największy. W USA jest to drugi pod względem sprzedaży producent inwerterów. Wśród odbiorców Ginlong Technologies jest m.in. SolarCity – czyli największy dostawca domowych rozwiązań fotowoltaicznych w USA. Firma SolarCity to dzieło Elona Muska, twórcy znanych firm: Tesla Motors, SpaceX oraz PayPal. Falowniki Solis obsługują niedawno oddane do użytku turbiny wiatrowe, zlokalizowane na wieży Eiffla. W ponad 60 krajach świata zamontowano już łącznie ponad 120 tysięcy inwerterów firmy Ginlong.

10-letnia gwarancja
W Hewalex inwertery te w standardzie oferowane są z 10-letnią gwarancją produktową. Falowniki Solis mają wszystkie niezbędne certyfikaty i spełniają normy wymagane w przepisach. Ich niewątpliwą zaletą jest aż 20-letnia żywotność potwierdzona testami DNV-GL, a także konstrukcja zapewniająca cichą pracę przez efektywny system chłodzenia. Brak łatwo uszkadzających się części, jak bezpieczniki i wentylatory, dodatkowo zwiększa niezawodność produktów Solis.
Parametry techniczne Solis dorównują najbardziej popularnym markom dostępnym na rynku. Osiągają sprawność maksymalną powyżej 98% a dzięki kilku wyjściom MPPT mają zwiększoną sprawność systemu.

Bogate wyposażenie
Dodatkowym atutem falowników marki Solis są wbudowane ograniczniki przepięć, dzięki czemu nie trzeba stosować już osobnych zabezpieczeń. Urządzenia mają także zabezpieczenia zwarciowe i nadprądowe, a także funkcję wykrywania prądu resztkowego i monitorowanie rezystancji izolacji. Wi-fi stick pozwala na monitoring codziennej pracy inwertera, a obszerny monitoring oraz możliwość zarządzania energią budynku oferuje autorskie urządzenie Hewalex, Opti-Ener, które może być stosowane z dowolną instalacją PV.

Inwertery „hybrydowe”
Ze względu na coraz większe zainteresowanie magazynowaniem energii elektrycznej Hewalex planuje wprowadzić do swojej oferty również „hybrydowe” inwertery Solis z serii RHI. Zastosowanie akumulatorów pozwala na gromadzenie nadwyżki energii z instalacji PV bez konieczności wysyłania jej do sieci, a kiedy instalacja nie jest w stanie pokryć bieżącego zapotrzebowania, zamiast z sieci energia pobierana jest z akumulatorów, oczywiście w stopniu zależnym od ich pojemności. Oprócz możliwości bezpośredniego podłączenia akumulatorów, inwertery RHI mają dodatkowe wyjście na tak zwane „obwody krytyczne”, które mogą być zasilane nawet przy braku napięcia od strony sieci elektroenergetycznej. Dla osób, które posiadają sieciowy inwerter Soli przeznaczony jest falownik RAI, który umożliwia podłączenie akumulatorów do instalacji elektrycznej.

Produkty marki Solis oferowane są w *sklepie internetowym OZE Hewalex (kliknij)*. Jest to sklep kierowany do profesjonalistów z branży. Zachęcamy instalatorów do rejestracji w sklepie i zapoznania się z naszą pełną ofertą.

HEWALEX
ENERGIA ZE SŁOŃCA
HEWALEX Sp. z o.o. Sp.K.
ul. Słowackiego 33,
43-502 Czechowice-Dziedzice
tel. (32) 214 17 10, hewalex@hewalex.pl
www.hewalex.pl
REKLAMA

BUDOWA DOMU A INSTALACJA FOTOWOLTAICZNA

Viessmann radzi, jak przygotować dom do montażu paneli

Instalację fotowoltaiczną można wykonać zarówno w nowym, jak i w już istniejącym budynku. Jej montaż można odłożyć w czasie, warto jednak do niego wcześniej przygotować dom. Odpowiednie kroki podjęte na etapie projektowania i budowy domu pozwolą osiągnąć wysoką efektywność instalacji i usprawnią późniejsze prace montażowe.

ORIENTACJA BUDYNKU NA DZIAŁCE

Największe uzyski energii z instalacji fotowoltaicznej zapewni skierowanie paneli PV na południe. Na ich montaż najlepiej więc przeznaczyć połać dachu, która będzie najbardziej wyeksponowana w kierunku południowym. Jeśli nie jest to możliwe, dobrze jeśli na montaż paneli przeznaczymy połać wschodnią lub/i zachodnią. Planując usytuowanie budynku na działce, warto mieć na uwadze, że dla wydajnej pracy instalacji fotowoltaicznej kluczowe jest również, aby połacie dachu, na której będą montowane panele, nie były zacienione. Nawet niewielki cień może w znaczący sposób obniżyć uzyski z instalacji. Trzeba więc zwrócić uwagę na cienie rzucane przez drzewa rosnące na działce, te na posesji sąsiada oraz cienie znajdujących się obok budynków.

Dach pod fotowoltaikę

Najbardziej optymalny kąt nachylenia dachu, na którym będą montowane panele fotowoltaiczne to 20-40°. Warto to uwzględnić na etapie projektowania domu z dachem spadzistym.
Panele fotowoltaiczne zajmują sporo miejsca (ich liczba uzależniona jest od szacowanej mocy instalacji). Planując montaż modułów fotowoltaicznych, należy im zapewnić odpowiednio dużą połać, tak aby mogły zostać zgrupowane w sposób estetyczny i jednocześnie zapewniający największe uzyski energii. Największą powierzchnią połaci charakteryzują się dachy dwuspadowe. Im bardziej skomplikowany jest dach, tym trudniejszy i bardziej kosztowny będzie montaż paneli. Z tego względu lepiej zrezygnować z dachu wielospadowego, a także lukarn, wolich oczek czy innych elementów, które mogłyby rzucać cień na panele i utrudniać montaż ich odpowiedniej liczby na wybranej połaci.
Projektując dach z myślą o fotowoltaice, należy również uwzględnić liczbę i rozmieszczenie okien

PAKIETY FOTOWOLTAICZNE VITOVOLT

Firma Viessmann oferuje kompletne zestawy fotowoltaiczne dla domów jednorodzinnych, zbudowane w oparciu o markowe komponenty gwarantujące najwyższą jakość oraz wieloletnią trwałość systemu. To bezpieczna inwestycja, dzięki rozszerzonej do 10 lat gwarancji na produkt i do 25 lat gwarancji na osiągi, aż do co najmniej 80% mocy znamionowej. W zestawie znajdują się wszystkie niezbędne komponenty wymagane przy instalacji. Nowością są także zestawy pakietowe z pompami ciepła do podgrzewu wody użytkowej.
Pełna oferta oraz dane techniczne modułów fotowoltaicznych znajdują się na stronie internetowej: www.viessmann.pl

Poli- i monokrystaliczne moduły fotowoltaiczne Vitovolt

Falownik fotowoltaiczny

dachowych. Będzie mieć to bezpośredni wpływ na możliwości sytuowania paneli fotowoltaicznych na dachu. Nie bez znaczenia są także takie elementy jak komin, antena czy wyloty wentylacyjne – mogą one bowiem rzucać cień na panele, zmniejszając uzyski energii.
Jeśli inwestor planuje budowę domu o dachu płaskim, instalację fotowoltaiczną będzie mógł zamontować w dowolnym momencie na specjalnych wspornikach zapewniających nachylenie paneli PV pod optymalnym kątem. Ich montaż może się odbyć w sposób bezinwazyjny (z wykorzystaniem konstrukcji wsporczej i odpowiedniego balastu).

Panele można montować na niemal każdym stosowanym rodzaju pokrycia dachowego

PRZYGOTOWANIA NA ETAPIE PRAC DEKARSKICH

Przygotowania do montażu instalacji fotowoltaicznej warto poczynić również na etapie wykonania dachu. Można wówczas przygotować punkty mocujące konstrukcję wsporczą na dachu. Dzięki temu późniejszy montaż paneli przebiegnie szybko i sprawnie. Pozwoli to również w przyszłości zmniejszyć koszty instalacji i ograniczy ingerencję w istniejący budynek.

Na etapie budowy warto przygotować trasy kablowe prowadzące z dachu do miejsca montażu falownika (inwertera). Urządzenie to lokalizuje się najczęściej w garażu, piwnicy lub pomieszczeniu technicznym (miejsce montażu inwertera – który jest urządzeniem elektrycznym – nie może być narażone na wilgoć, wysoką temperaturę czy zapylenie). Trasy kablowe wyposaża się w przewody elektryczne dostosowane do instalacji fotowoltaicznej. Dzięki ich przygotowaniu unika się prowadzenia kabli przez wykończone pomieszczenia budynku.

VIESSMANN
Viessmann Sp. z o.o.
ul. Karkonoska 65,
53-015 Wrocław
www.viessmann.pl
Dowiedz się więcej: 0801 002345
REKLAMA

PIERWSZY KWARTAŁ 2021 W BRANŻY INSTALACYJNO--GRZEWCZEJ W POLSCE

Opracowanie SPIUGu

I kwartał 2021 roku w branży instalacyjno-grzewczej był nieco inny niż zwykle, co było wynikiem zarówno warunków pogodowych w Polsce (kilka tygodni mroźnych), jak i sytuacja na światowym rynku surowców i związane z tym znaczne podwyżki stali, elementów elektronicznych czy komponentów do wytwarzania tworzyw sztucznych. Do tego, doszły kwestie ekonomiczne, jako następstwo wcześniejszych lockdownów spowodowanych pandemią oraz różnych działań mających na celu wspieranie gospodarki. Początek kwartału nie zapowiadał dobrego wyniku w branży na zamknięcie. Jednak sprzedaż marcowa pozwoliła na odrobienie strat i dość wysokie wzrosty w prawie każdej grupie towarowej, co było widoczne także na początku drugiego kwartału.

BUDOWNICTWO MIESZKANIOWE A TENDENCJE W BRANŻY INSTALACYJNO--GRZEWCZEJ

Dane pokazujące trendy w budownictwie mieszkaniowym w dalszym ciągu mają coraz mniej pozytywny przebieg.
Doświadczenia ze wstrzymywania inwestycji budowlanych w pierwszej połowie 2020 roku głównie przez deweloperów powoduje pewną ostrożność w planowaniu obrotów dla branży instalacyjno-grzewczej na najbliższe 1,5 roku czy 2 lata, pomimo że: liczba potencjalnych do wyposażania w instalację grzewczą mieszkań jest dalej wysoka; w I kwartale 2021 roku oddano do użytkowania w dalszym ciągu więcej lokali niż rok wcześniej; wyraźnie wyższa była liczba rozpoczętych budów oraz liczba udzielanych pozwoleń na budowę i zgłoszeń nowych budów.

SYTUACJA W BRANŻY INSTALACYJNO--GRZEWCZEJ W I KWARTALE 2021 ROKU

Wynik I kwartału 2021 był bardzo pozytywny prawie we wszystkich grupach produktowych. Ostrzejsza zima wstrzymała niektóre prace budowlane, w tym także wykończeniowe. Z drugiej strony widać było na rynku obawy związane ze spodziewanymi podwyżkami cen urządzeń. W efekcie w marcu nastąpił znaczny wzrost sprzedaży urządzeń. Ten trend był kontynuowany także w kwietniu. Z punktu widzenia producentów oraz sieci dystrybucyjnych wyzwaniem jest galopująca cena stali, która jest jednym z podstawowych surowców do produkcji urządzeń i elementów instalacji grzewczych. Średnia cena blachy zimnowalcowanej w I kwartale 2021 wg MEPS wzrosła o 46% w stosunku do średniej ceny w 2020 roku, z prognozą wyraźnego dalszego trendu wzrostowego w kolejnych miesiącach. Do tego dochodzą znaczące ograniczenia i problemy z dostępnością samego surowca.
Nagromadzenie zamówień spowodowanych przez tzw. zamówienia magazynowe prowadziło do wydłużonych terminów dostaw. Podobna sytuacja ma miejsce w przypadku elementów z tworzyw sztucznych. Problemem są dostawy układów elektronicznych z uwagi na znacznie zwiększony popyt w branży IT. Obecnie wychodzą problemy wynikające z globalizacji i przenoszenia produkcji komponentów urządzeń do krajów Dalekiego Wschodu. Praktyczna monopolizacja produkcji niektórych elementów w kilku fabrykach na świecie powoduje opóźnienia w łańcuchu dostaw i problem z ukończeniem czy kontynuacją produkcji niektórych wyrobów z powodu braku jednego małego elementu. U wielu dostawcach następuje reglamentacja dostaw ze względu na znaczne ograniczenie produkcji.
W ogólnej ocenie rynku widać tendencję wzrastającą pomimo panującej pandemii. Wzrasta liczba modernizacji instalacji grzewczych, termomodernizacji, wymian starych urządzeń, co ma bardzo pozytywny wpływ na sytuację rynkową. Funkcjonuje szereg programów wsparcia w ramach RPO, PONE, czy programu Czyste Powietrze, który od kilku miesięcy ma coraz bardziej widoczny wpływ na rynek wymian. Do tego dochodzą wprowadzane w poszczególnych miastach ustawy antysmogowe. Widać trend działania użytkowników końcowych w stronę czystego ogrzewania. Przekłada się to na wymianę starych kotłów węglowych na pompy ciepła, kotły gazowe, peletowe i elektryczne. Widać także kontynuację trendu wzrostowego w fotowoltaice. Jest więcej zapytań o instalacje kolektorów słonecznych, co jest związane z WT 2021. Ten temat budzi sporo emocji. Deweloperzy na dzień dzisiejszy czasami mają problem z WT 2021 i nie bardzo wiedzą jak projektować i budować, gdyż dotychczasowe standardy i normy stały się nieaktualne/bezużyteczne.
Obecna sytuacja rynkowa jest niejednoznaczna i niełatwa do prognozowania. Z jednej strony widać nieporównanie więcej zleceń i pracy względem lat poprzednich, z drugiej problemy wynikające z wpływu pandemii COVID na funkcjonowanie branży: braki kadrowe, problemy z urzędami/pozwoleniami, ponieważ zmieniły się procedury obsługi interesantów. Widoczne są problemy z płatnościami u klientów końcowych w branży budowlanej, co może nastąpić już niedługo szerzej także w branży instalacyjno-grzewczej. Póki co hurtownie instalacyjne wykorzystały okres wzrostu sprzedaży w branży i zwiększyły dyscyplinę płatnościową nawet kosztem zmniejszenia dynamiki wzrostu sprzedaży, dzięki czemu są lepiej przygotowane na taką ewentualność, a kondycja finansowa firm instalacyjnych oraz deweloperów nadal pozostaje na dobrym poziomie.

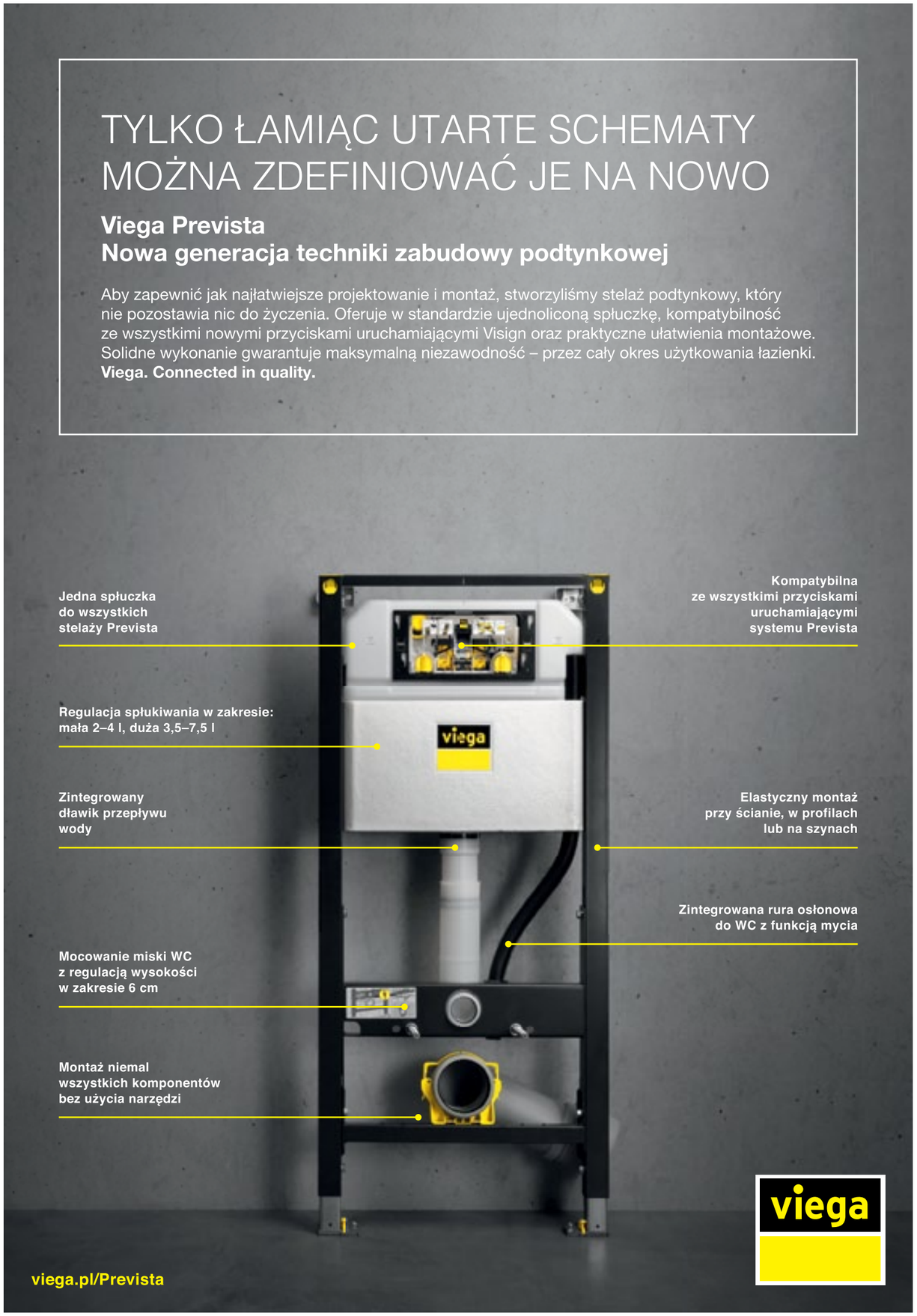
W przypadku dużych i bardzo dużych inwestycji sytuacja jest trudniejsza. Firmy wykonawcze narzekają na brak inwestycji w średnich mocach. Widać lekki spadek nowych inwestycji na etapie przygotowawczym (projektowanie). Inwestycje/sprzedaż hamowane są czasami przez wzrost cen na rynku oraz przejściowe problemy z dostępnością towarów. Gdyby producenci działali tylko na rynku nowych inwestycji, być może odczuliby aktualnie niewielkie spowolnienie z uwagi na mniejszą liczbę wykańczanych w I kwartale 2021 roku obiektów, z których cześć jest przyłączana dodatkowo do miejskich sieci ciepłowniczych, działając jednak także przy modernizacjach i rozbudowach udaje im się utrzymać sprzedaż. Jednakże nie wszystkie głosy są optymistyczne w kwestii kolejnych kwartałów 2021 r.

Grupa produktowa	Tendencja I kw. 21/I kw. 20
gazowe kotły wiszące ogółem	+23%
gazowe kotły wiszące kondensacyjne	+21%
gazowe kotły wiszące konwencjonalne	+51%
gazowe kotły stojące ogólnie	+5%
gazowe kotły stojące kondensacyjne	+5%
gazowe kotły stojące konwencjonalne	0%
gazowe przepływowe podgrzewacze do c.w.u	-19%
olejowe kotły stojące ogólnie	+4%
olejowe kotły stojące kondensacyjne	-1%
olejowe kotły stojące konwencjonalne	+13%
kotły na paliwa stałe	b/d
kolektory słoneczne	-10%
pompy ciepła	+63%
zasobniki i bufory	+3%

SYTUACJA W GRUPACH PRODUKTOWYCH

Pewną niespodzianką był znaczny wzrost sprzedaży gazowych wiszących kotłów konwencjonalnych, co raczej należy traktować jako incydent, pomimo podobnego zjawiska w IV kw. 2020 r. W dalszym ciągu można było zauważyć stabilny wzrost sprzedaży w kondensacyjnych kotłach gazowych, co jest bardzo znaczące, biorąc pod uwagę wysoką bazę odniesienia z I kwartału 2020. Już tradycyjnie nastąpił bardzo duży wzrost w grupie powietrznych pomp ciepła, ale wzrosty sprzedaży nastąpiły także w gruntowych pompach ciepła. Rośnie coraz bardziej zainteresowanie wykorzystaniem OZE na cele grzewcze. Zmniejszyła się dynamika spadku w grupie kolektorów słonecznych, który wyniósł niecałe 10%. Producenci kotłów na paliwa stałe sygnalizowali dwucyfrowe wzrosty na poziomie od 10 do 25%, dzięki większej sprzedaży kotłów na pelet, w grupie zaś kotłów na węgiel nastąpiły dalsze spadki. Wzrosty nastąpiły nawet w kotłach olejowych, czego nie było już od kilku kwartałów. Zanotowano także wzrosty w grupie gazowych kondensacyjnych kotłów stojących. Widać także coraz większe zainteresowanie układami hybrydowymi zarówno kotłów gazowych z pompami ciepła (chociaż w liczbach jeszcze nie są to duże ilości) oraz w układach kocioł gazowy-kolektory słoneczne. W grupie głównych elementów instalacji do ogrzewania powierzchniowego widać wzrosty od kilku do ponad 20%. Można założyć wzrost całej branży instalacyjnej w I kwartale 2021 roku na poziomie 15% z pewną dalszą tendencją wzrostową z uwagi na to, że tylko w marcu ten wzrost był szacowany na poziomie ponad 25%.

POBIERZ Raport rynek urządzeń grzewczych w Polsce w 2020 roku



REKLAMA

SCADA BLACK – KOLEJNA ODSŁONA ODPŁYWU ŚCIENNEGO FIRMY KESSEL

Z myślą o nowoczesnych wnętrzach i czarnej armaturze firma KESSEL wprowadziła wersję *Black* odpływu ściennego *Scada*. Drugi wariant kolorystyczny stanowi istotne uzupełnienie możliwości projektowania łazienki z wykorzystaniem tak chętnie obecnie stosowanego czarnego koloru. Odpływ ścienny *Scada* udowadnia, że design i funkcjonalność z powodzeniem mogą iść w parze.

ZNAKOMITE WZORNICTWO

Odpływ zamontowany w ścianie nie dość, że nie zakłóca układu płytek na podłodze, to w jeszcze mniejszym stopniu ingeruje w aranżację pomieszczenia, szczególnie gdy wykorzystamy pokrywę do wypełnienia płytkami.
Czarny kolor w nowym odpływie ściennym *Scada Black* z pewnością znajdzie wiele zastosowań w zakresie aktualnych trendów designu i wyposażenia. Nowoczesne łazienki często projektowane są w ciemnej kolorystyce.

PRZEMYŚLANA TECHNIKA

Odpływ *Scada* nadaje się idealnie nie tylko do wykończenia nowych przestrzeni prysznicowych, ale również podczas renowacji istniejących instalacji. Wszystko dzięki najwyższej jakości materiału, niewielkiej wysokości zabudowy wynoszącej 80 mm oraz nóżkom montażowym, które umożliwiają perfekcyjne wyrównanie. Opcjonalnie zastosowany suchy syfon Multistop zapobiega wydostawaniu się nieprzyjemnych zapachów z kanalizacji.

Elastyczna zabudowa w każdych warunkach budowlanych możliwa jest w płycie gipsowej, w ścianie murowanej lub za pomocą gotowego modułu podłogowego. *Scada Black* ma również trzy możliwości podłączenia odpływu – z przodu, z boku po lewej lub po prawej stronie.

NOWE ROZWIĄZANIA W OFERCIE POMP FIRMY TACONOVA

Inteligentne i energooszczędne funkcje

Sprawdzone pompy obiegowe Taconova wyróżniają się kompaktową konstrukcją, wysoką wydajnością i szerokim zakresem zastosowań. Zgodnie ze swoim mottem „Comfort Solutions", firma dąży do maksymalnego ułatwienia pracy instalatorom, projektantom i partnerom handlowym. Odnosi się to również do techniki pompowej. Taconova oferuje proste w montażu pompy do instalacji grzewczych, chłodniczych, solarnych oraz c.w.u. Na tegorocznych targach ISH, firma zaprezentowała nowy, wyjątkowo kompaktowy model TacoFlow3 GenS oraz wzbogaciła istniejące już produkty o szereg inteligentnych funkcji.

TacoFlow3 GenS: kompaktowe wymiary, duże możliwości

Nowy model TacoFlow3 GenS to jedna z najmniejszych bezdławnicowych pomp obiegowych, dostępnych obecnie na rynku. Mimo tak kompaktowych wymiarów, wysokość podnoszenia wynosi nawet do 8,5 m. Niezależnie od tego, czy TacoFlow3 GenS stosuje się w modułach świeżej wody, czy w solarnych grupach pompowych, specjalnie opracowana wtyczka TacoSmart z kablem i wysokim stopniem ochrony IP, umożliwia wszystkie kierunki instalacji. Nowa pompa, sterowana zewnętrznym sygnałem PWM jest dostępna w różnych wymiarach obudowy oraz w specjalnej wersji z materiału kompozytowego, do zastosowań grzewczych. Jak wszystkie modele z serii TacoFlow, charakteryzuje się wysoką niezawodnością, bezpieczną, cichą pracą oraz brakiem konieczności konserwacji.

TacoFlow3 Max Pro z energooszczędną funkcją nocną i urlopową

Sprawdzone bezdławnicowe pompy obiegowe TacoFlow3 Max i TacoFlow3 Max Pro stanowią

KESSEL – LIDER ODWODNIEŃ

Firma KESSEL jest od 1963 roku producentem innowacyjnych i niezawodnych urządzeń odwadniających, stając się międzynarodowym liderem w klasie premium tej grupy produktów. KESSEL oferuje kompletne rozwiązania systemowe do odprowadzania ścieków, ich podczyszczania oraz ochrony budynków przed przepływem zwrotnym.

KESSEL

Kessel Sp. z o.o.
ul. Innowacyjna 2, Biskupice Podgórne
55-040 Kobierzyce
tel. 71 774 67 60, faks 71 774 67 69
kessel@kessel.pl, www.kessel.pl

REKLAMA

TacoFlow3 GenS

TacoFlow3 Max Pro

TacoFlow2 eLink

doskonałe rozwiązanie dla większych zakresów wydajności. Dzięki silnikowi synchronicznemu z magnesem stałym, który zapewnia wyjątkowo cichą pracę, oba modele nadają się również do obiektów komercyjnych. TacoFlow3 Max i TacoFlow3 Max Pro mogą być stosowane dla przepływów do 12 m^3/h i osiągają wysokość podnoszenia 10,4 m. Obsługują zakres temperatury od -10°C do 110°C, dzięki czemu mogą być stosowane do celów grzewczych, chłodniczych, a także w systemach solarnych. Urządzenia te można łatwo i bezpiecznie zainstalować po stronie kabla za pomocą wtyczki. Jest ona identyczna dla całego asortymentu Taconova, co znacznie ułatwia wymianę pompy obiegowej. Model TacoFlow3 Max Pro ma o jeden tryb pracy więcej oraz dodatkowe funkcje. Wymaganą prędkość minimalną i maksymalną można nastawiać bezstopniowo i zamiast jednej wybierać pięć krzywych ciśnienia proporcjonalnego i stałego.

Teraz Taconova wyposażyła pompę TacoFlow3 Max Pro w kolejne rozwiązania, zapewniające oszczędność energii: funkcję nocną i funkcję urlopową. Pierwsza opcja może być ustawiona na stałe podczas montażu, za pomocą jednego przycisku. W razie spadku temperatury wody grzewczej o 15 do 20°C przez dwie godziny, automatycznie aktywuje się funkcja nocna. Gdy temperatura zasilania wzrośnie, pompa automatycznie powróci do poprzedniego ustawienia. Maksymalny czas działania funkcji nocnej wynosi 10 godzin, po czym następuje automatyczne przełączenie na tryb pierwotny.
Dodatkową oszczędność energii zapewnia nowa funkcja urlopowa, którą użytkownik może sam aktywować jednym przyciskiem. Służy ona do oszczędzania energii elektrycznej w cieplejszych miesiącach roku. Pompa zostaje wtedy wyłączona, a dalej działa tylko elektronika. Aby zapobiec zatkaniu pompy z powodu osadów w wodzie grzewczej, w tym trybie urządzenie automatycznie włącza się co godzinę na jedną minutę z minimalną prędkością obrotową. Wszystkie ustawienia i dane są widoczne na kolorowym wyświetlaczu LED, który również został ulepszony. Ułatwia to montaż, obsługę i konserwację pompy przez instalatora.

Inteligentne pompy obiegowe: TacoFlow2
Dzięki modelom TacoFlow2, TacoFlow2 ADAPT i TacoFlow2 eLink, Taconova dzieli swoje pompy obiegowe na trzy kategorie. Wszystkie wyposażone są w najnowocześniejsze silniki synchroniczne z magnesami trwałymi, które zapewniają bardzo cichą i bezpieczną pracę oraz wszechstronne możliwości regulacji i inteligentne funkcje. Ponadto, kwadratowa konstrukcja sprzyja automatycznemu odpowietrzaniu, a funkcja AutoUnlock, zapobiega blokowaniu poprzez rozpuszczanie zanieczyszczeń, osadzających się w urządzeniu na skutek wibracji. Dzięki funkcji activeADAPT w modelu TacoFlow2 ADAPT odpowiednie obciążenie pompy jest zapisywane co 30 minut, a jej prędkość automatycznie dostosowywana do warunków otoczenia. Czytelne wyświetlacze LED dostarczają jasnych informacji na temat stanu pracy urządzenia. Pompy Taconova należą przy tym do najmniejszych i najbardziej kompaktowych produktów na rynku. Wszystkie modele objęte są pięcioletnią gwarancją.
Prawdziwie innowacyjnym rozwiązaniem jest pompa TacoFlow2 eLink, gdzie oprócz funkcji activeADAPT, można wprowadzać ustawienia bezprzewodowo za pomocą inteligentnych urządzeń (telefon komórkowy lub tablet). Urządzenie łączy się poprzez Bluetooth. Intuicyjnie obsługiwana aplikacja o estetycznej grafice, zapewnia instalatorowi wyjątkowy komfort pracy. Sterowanie, odczyt, klasyfikacja, protokołowanie, zapisywanie w pamięci, wysyłanie maili – wszystkie te operacje, a także wiele innych, mogą być wykonywane bezprzewodowo, przez fachowca obsługującego system. Jak wszystkie pompy firmy Taconova, model TacoFlow2 eLink charakteryzuje się bezpieczną, niezawodną i energooszczędną pracą. Dzięki podwójnej izolacji nie ma konieczności uziemiania, a funkcja AutoUnlock i automatyczne odpowietrzanie zapewniają dodatkowe bezpieczeństwo. Wysokość podnoszenia od 6 do 7 m, maksymalny przepływ objętościowy 4,4 m^3/h oraz zakres temperatury od 2°C do 110°C pozwalają na stosowanie pompy w jedno- i dwururowych instalacjach grzewczych oraz systemach ogrzewania podłogowego i instalacjach solarnych.

PRZEJDŹ Szczegółowe informacje nt. TacoFlow2 eLink

ecoTEC plus: BESTSELLER W NOWYM WYDANIU

Proste sposoby oszczędzania energii

ecoTEC plus to najlepiej sprzedający się kocioł w asortymencie marki Vaillant od lat. Jego nowa odsłona: nowoczesna konstrukcja i modny design — to nowa era dla systemów ogrzewania. ecoTEC plus to także innowacyjne technologie, które doskonale wpisują się w obecne trendy domów i mieszkań inteligentnych.

JEDNOFUNKCYJNY LUB DWUFUNKCYJNY – WEDŁUG POTRZEB

ecoTEC plus to najnowszy i najlepszy w swojej klasie wiszący kocioł kondensacyjny o prostej konstrukcji i nowoczesnym designie. Znajduje zastosowanie w nowym budownictwie, jak i na rynku wymian. Jest dostępny w wersji jednofunkcyjnej (VC), dwufunkcyjnej (VCW) lub z wbudowanym zasobnikiem ciepłej wody użytkowej (VCI). Nowoczesna struktura i koncepcja obsługi interfejsu kotła ecoTEC plus oraz elementy sterowania przyspieszają montaż i eksploatację urządzenia. Czytelne menu, intuicyjny asystent instalacji i komunikaty tekstowe w j. polskim ułatwiają nawigację.
Kolejną zaletą są niewielkie rozmiary – ecoTEC plus zastąpi stary kocioł o takiej samej wydajności, zajmując znacznie mniej miejsca (720x440x348 mm).

DOSKONAŁY DOSTĘP DO CIEPŁEJ WODY

Jeszcze więcej ciepłej wody użytkowej można uzyskać dzięki ecoTEC plus VCI. Jest to sprawdzony system do łatwego montażu na ścianie, w dowolnym miejscu — zajmuje zaledwie 0,3 m^2. Dwa zasobniki ze stali nierdzewnej o łącznej pojemności 10 l zapewniają dostateczną ilość ciepłej wody użytkowej w czasie krótszym niż 5 s przy równoczesnym poborze. Natomiast ponowne załadowanie zasobników zajmuje zaledwie ok. 5 min. Co najważniejsze: przy niewielkim poborze c.w.u. kocioł się nie uruchamia, gdyż ilość wody w zasobnikach jest wystarczająca.

OBEJRZYJ Film o ecoTEC plus – nowej odsłonie bestsellerowego kotła

Zasobnik wiszący (uniSTOR VIH Q 75/2B – 68 l) do kotła jednofunkcyjnego może być zamontowany obok lub pod kotłem

Kocioł ecoTEC plus VCI ma zbiornik c.w.u. o pojemności 20 litrów na swoich plecach, dlatego jego głębokość jest znacznie większa

STEROWANIE SPALANIEM IONIDETECT

Nowa, inteligentna funkcja IoniDetect samoczynnie dostosowuje pracę kotła do zmian rodzaju i jakości gazu. Dzięki tej technologii nie trzeba obawiać się różnic w jakości dostarczanego gazu ani konieczności zmiany nastaw do efektywnego spalania przy wahaniach jakości gazu. IoniDetect pozwala na stałą jakość pracy kotła, co oznacza zmniejszenie zużycia energii. Adaptacyjna automatyka gazowa płynnie dostosowuje mieszaninę gazowo-powietrzną do jakości gazu.

OBEJRZYJ Film o ecoTEC plus VCI – nowym standardzie produkcji ciepłej wody

INTELIGENTNA POMPA OBIEGOWA

Kocioł ecoTEC plus wyposażony w nowoczesną pompę o wysokiej efektywności i magistralę komunikacyjną LIN Bus udostępnia głębszy poziom informacji diagnostycznych przez nowoczesny interfejs. Ułatwia to trafną diagnostykę i sprawne rozwiązywanie problemów.

ŁĄCZNOŚĆ W NOWYM STANDARDZIE

Czytelny i intuicyjny układ sterowania instalacją ogrzewania z dowolnego miejsca to nowy regulator systemowy sensoCOMFORT VRC 720 z modułem internetowym sensoNET VR 921. Dzięki temu rozwiązaniu użytkownik ma dostęp do wszystkich głównych funkcji sterujących przez aplikację sensoAPP — nawet spoza domu. Korzyścią jest fakt, iż ecoTEC plus, sensoCOMFORT i sensoAPP mają taką samą strukturę i koncepcję sterowania.

DODAJ DO INSTALACJI ODNAWIALNE ŹRÓDŁA ENERGII

Nowy kocioł ecoTEC plus to ekologiczne urządzenie grzewcze. Zwłaszcza w połączeniu ze sterownikiem systemowym sensoCOMFORT, który pozwala optymalnie nastawić pracę instalacji ogrzewania, aby ograniczyć zużycie energii oraz koszty. Sterownik jest wyposażony w nowy program wspomagający proces instalacji i umożliwiający nastawienie maksymalnej efektywności przy najwyższym komforcie w domu. System jest przeznaczony do elastycznej rozbudowy

Moduł komunikacji internetowej sensoNET działa na zasadzie plug&play

KAMPANIA VAILLANT #NACOCZEKAĆ

Kampania Vaillant #NACOCZEKAĆ podkreśla wkład ekologicznej technologii ogrzewania w ochronę klimatu. Główne przesłanie kampanii to sygnał dla właścicieli nieruchomości, że nadszedł najlepszy (i najwyższy) czas na wybór nowoczesnej i ekologicznej instalacji ogrzewania. Marka Vaillant stara się uświadamiać odbiorcom rolę, jaką mogą odegrać w ochronie klimatu dzięki zastosowaniu efektywnych energetycznie i ekologicznych urządzeń — np. poprzez instalację urządzeń Vaillant.
Nowoczesny, wysokowydajny gazowy kocioł kondensacyjny zmniejsza emisję dwutlenku węgla do atmosfery i obniża koszty ogrzewania. Niezależnie od tego, czy chodzi o projekty modernizacyjne, czy nowe budynki, najnowsza technologia kondensacji gazowej zapewnia przyjazny dla klimatu i ekonomiczny sposób ogrzewania.
Ogrzewanie i zaopatrzenie w ciepłą wodę mają duży wpływ na klimat. Czas na zmianę! Proponujemy klientom, aby wnieśli swój wkład w ochronę klimatu.

i przyłączenia odnawialnych źródeł energii np. solarnej instalacji grzewczej, paneli fotowoltaicznych, rekuperacji, może zatem stać się jeszcze bardziej efektywny i ekologiczny. Wspólny język urządzeń (eBUS) sprawia, że montaż jest prosty.

ZDALNE STEROWANIE ZWIĘKSZA EFEKTYWNOŚĆ

Sterowanie nowym systemem grzewczym z dowolnej odległości wymaga niewielkich przygotowań. Niemal bez nakładów na montaż i bez wiedzy specjalistycznej można połączyć nowy kocioł z modułem internetowym sensoNET i aplikacją sensoAPP, aby sterować instalacją spoza domu. To nie tylko wygoda, ale także ochrona środowiska i źródeł energii: ogrzewanie działa tylko wtedy, kiedy trzeba.

KONTROLA OGRZEWANIA W NAJLEPSZYM WYDANIU

Użytkownik chce kontrolować zużycie energii? Pracę kotła można całkowicie kontrolować, a szczególnie wygodne jest użycie sterownika systemowego sensoCOMFORT.
Nowy, zharmonizowany interfejs użytkownika z elementami dotykowymi sprawia, że kontrolowanie pracy kotła jest teraz wygodne jak nigdy. Nowoczesny wygląd i zoptymalizowana koncepcja obsługi umożliwiają intuicyjną i bezbłędną regulację.

Vaillant
Ogrzewanie Chłodzenie Energia odnawialna

Vaillant Saunier Duval Sp. z o.o.
ul. 1 Sierpnia 6A, budynek C, 02-134 Warszawa
infolinia: 801 804 444
tel. 22 323 01 00, faks 22 323 01 13
www.vaillant.pl, vaillant@vaillant.pl

REKLAMA

SMARTBOX – CZY NALEŻY BAĆ SIĘ BATERII PODTYNKOWYCH?

Od kilku lat, wśród instalatorów, można zauważyć stopniowy wzrost popularności baterii podtynkowych. Czy obawa przed ich instalacją związana jest z tym, że są bardziej skomplikowane w montażu niż baterie natynkowe? Co możemy zyskać, stosując je w naszych łazienkach?

Na baterię podtynkową firma Grohe udziela 10-letniej gwarancji, a czynności serwisowe dokonywane są po zdjęciu rozety, bez konieczności kucia ściany.

Baterie podtynkowe obecne są na rynku od wielu lat, jednak dopiero od niedawna producenci zadbali o to, aby były naprawdę dopracowane i przyjazne w montażu. Firma Grohe przygotowała bardzo ciekawe i pomocne instalatorom rozwiązanie, jakim jest element podtynkowy Grohe Rapido SmartBox. Jest to korpus podtynkowy, który daje wiele możliwości w zakresie szerokiego doboru odbiorników takich deszczownice, słuchawki prysznicowe, wylewki, dysze boczne i wiele innych. Również dobór rozet daje dużą swobodę wyboru, można zainstalować rozetę ze sterowaniem jednouchwytowym, termostatycznym, ale także sterowaniem za pomocą przycisków – Grohe Smart Control. Korpus podtynkowy ma doprowadzenie wody ciepłej i zimnej od dołu, dzięki czemu nie trzeba stosować dodatkowych kształtek, aby zasilić go jak standardową baterię po lewej i prawej stronie. Kolejną cechą elementu podtynkowego Grohe Rapido SmartBox, na którą warto zwrócić uwagę, jest głębokość montażu. Jest on najpłytszy na rynku. Jego minimalna głębokość zabudowy wynosi zaledwie 75 mm, natomiast tolerancja głębokości to aż 30 mm. Kolejną cechą wyróżniającą Grohe Radpido Smartbox jest podłączenie aż trzech odbiorników bezpośrednio z korpusu. Jest to praktyczne rozwiązanie np. do wanny z deszczownicą i słuchawką lub do prysznica, gdzie można zamontować dysze boczne, deszczownicę i słuchawkę. Wartym uwagi ułatwieniem dla instalatora jest umieszczenie na płytce osłonowej elementu podtynkowego schematów podłączeń, które pozwalają na prawidłowe wykonanie rozprowadzenia rur bez konieczności sięgania do instrukcji montażu i obsługi. Innym praktycznym rozwiązaniem jest podcięcie na płytce osłonowej na poziomicę, które ułatwia właściwe ustawienie elementu podtynkowego. Gdyby jednak zdarzyła się jakaś niedokładność poziomowania, istnieje możliwość skorygowania ustawienia rozety w zakresie 6°.

Co w przypadku zamienienia doprowadzenia wody cieplej i zimnej lub zbyt głębokiego montażu? Grohe nie pozostawia instalatora z problemem, gdyż oferuje wkład termostatyczny do „odwróconych przyłączy wodnych". Czyli bez kucia płytek i ściany można naprawić błędnie zamontowaną instalację. Podobnie jest, gdy korpus podtynkowy zostanie zamontowany zbyt głęboko. W takim przypadku można zastosować zestaw przydłużający i bez opresji wyjść z sytuacji.

Zdarza się, że na etapie białego montażu rozeta po zmontowaniu nie trzyma poziomu – co wtedy? Grohe Rapido Smartbox jest przygotowane na taką niedoskonałość. Rozetę możemy skorygować w poziomie nawet o 6°, co również czyni go jedynym w swoim rodzaju na rynku, ponieważ żaden inny producent nie daje takich możliwości.

Czy zmiana baterii podtynkowej zawsze oznacza kucie ścian? Należy pamiętać, że uniwersalność to również możliwość zmian. Jeśli po kilku latach zajdzie konieczność wymiany baterii z jednouchwytowej na termostatyczną, oczywiście Grohe oferuje takie rozwiązanie. Nie trzeba kuć ściany, płytek, wykuwać instalacji. Wystarczy za pomocą kilku narzędzi zdemontować starą rozetę i zamontować nową. Korpus podtynkowy zamurowany w ścianie zostaje ten sam!
Fot. Grohe

PRZEJDŹ Aktualne promocje Grohe

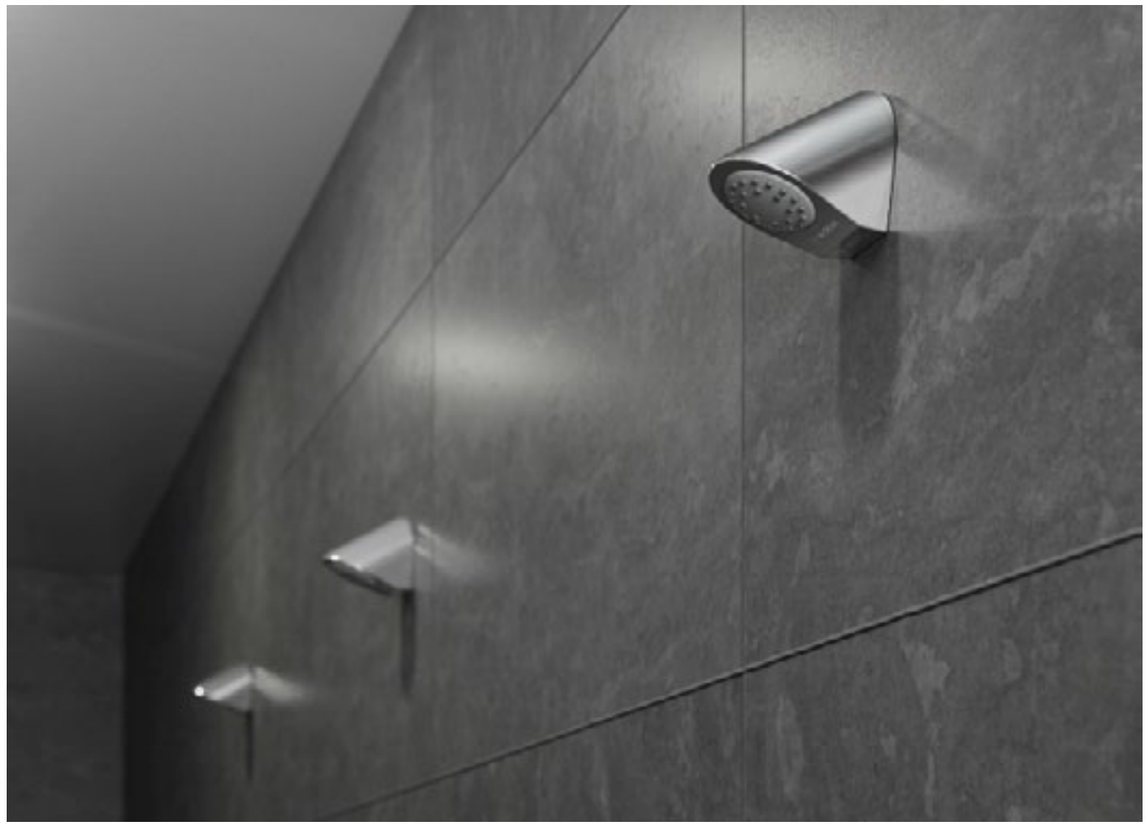
PRZEJDŹ Szkolenia produktowo-montażowe dla instalatorów

PROFESSIONAL
GROHE
GROHE POLSKA SP. Z O.O.
ul. Puławska 182
02-670 Warszawa
tel. 22 54 32 640
biuro@grohe.com
www.grohe.pl
REKLAMA

GŁOWICA PRYSZNICOWA SCHELL COMFORT FLEX

Nastawiona na komfort

Strefa natrysku to miejsce, które powinno zapewniać pełną wygodę użytkowania. Nowa głowica natryskowa SCHELL COMFORT Flex z mechanizmem regulacji pozwala na idealne dostosowanie kąta wypływu wody do dowolnej przestrzeni – brodzika, minimalistycznej kabiny walk-in czy otwartego natrysku.



Prysznic już dawno przestał kojarzyć się z minimalistycznym wyposażeniem łazienki, które umożliwia szybką kąpiel. Producenci armatury i akcesoriów wciąż proponują nowe rozwiązania, które mają zwiększyć wygodę korzystania z natrysku, ale także zapewnić mu designerski i stylowy wygląd. Dużym zainteresowaniem cieszą się między innymi prysznice typu walk-in bez brodzika czy wręcz otwarte prysznice z minimalistyczną stałą szklaną ścianą. Z myślą o łazienkach łączących komfort i ergonomię powstała głowica natryskowa SCHELL COMFORT Flex z mechanizmem regulacji kąta nachylenia w zakresie od 12 do 32°. Pozwala to na precyzyjne dostosowanie strumienia wody do potrzeb i dostępnej przestrzeni. Rozwiązanie jest w pełni odporne na wszelkie uszkodzenia, dlatego może być swobodnie stosowane także w łazienkach publicznych: w szkołach, halach sportowych czy parkach wodnych.

Nowa głowica natryskowa SCHELL COMFORT Flex uzyskała starannie przemyślaną konstrukcję

SOLIDNY DESIGN I ERGONOMIA

Regulacja kąta strumienia wody pozwala nie tylko na swobodniejsze i wygodniejsze korzystanie z prysznica, lecz także zapobiega jej niekontrolowanemu rozpryskowi np. na ścianki kabiny. Głowica SCHELL COMFORT Flex została ponadto wyposażona w blokadę nachylenia, co pozwala zapobiec niezamierzonej zmianie ustawienia. Głowica jest przy tym w pełni odporna na czynniki mechaniczne i akty wandalizmu, dzięki solidnemu wykonaniu z wysokiej jakości chromowanego mosiądzu. Starannie przemyślana konstrukcja zapewnia łatwość czyszczenia, a dysze zostały zabezpieczone przed osadzaniem się kamienia. Rozwiązanie, w którym korpus jest lekko nachylony do dołu powstał także z myślą o higienie wody pitnej. Zapobiega to zastojowi wody w głowicy i eliminuje ryzyko rozwoju chorobotwórczych bakterii.

BEZPROBLEMOWA INSTALACJA W KAŻDEJ ŁAZIENCE

Głowica prysznicowa SCHELL COMFORT Flex jest bardzo uniwersalnym rozwiązaniem. Można ją łatwo zamontować zarówno na ścianie z przyłączem wodnym, jak i na już istniejącym panelu prysznicowym marki SCHELL. Dzięki temu doskonale nadaje się zarówno do budynków nowych, jak i modernizowanych. Dla przykładu może ona zastąpić tradycyjną głowicę COMFORT 13 w panelu natryskowym LINUS DP-C-T. Ergonomiczna, dwuczęściowa konstrukcja pozwala na komfortowe mocowanie elementu, jak i regulację jego osadzenia.
Fot. Schell

POMPA CIEPŁA ZA POŁOWĘ CENY? SPRAWDŹ JAK SKORZYSTAĆ Z AKTUALNYCH PROGRAMÓW DOTACYJNYCH!

Zmieniający się klimat jest już oczywistością. Tak samo, jak kurczące się zasoby naturalne. Mamy coraz mniej czasu na podjęcie radykalnych kroków, dlatego trzeba działać szybko i skutecznie. Rezygnacja z paliw kopalnych i wybór odnawialnej energii ma kluczowe znaczenie dla nas i dla środowiska. Przykładem systemu, który idealnie wpisuje się w taką wizję, są pompy ciepła. Urządzenia te zapewniają ogrzewanie w okresie zimowym, chłodzenie w czasie lata, a przez cały rok odpowiadają za produkcję ciepłej wody użytkowej oraz kontrolowaną wentylację z odzyskiem energii. Popularność rozwiązań NIBE gwałtownie rośnie, tym bardziej że przy ich zakupie i instalacji możemy liczyć na wsparcie finansowe w ramach rządowego programu „Czyste Powietrze", ulgi termomodernizacyjnej oraz organizowanej przez producenta – „Szwedzkiej Dotacji do pomp ciepła NIBE".

ILE MOŻNA OSZCZĘDZIĆ, DECYDUJĄC SIĘ NA OGRZEWANIE POMPĄ CIEPŁA

Inwestor w istniejącym domu chce zainstalować pompę gruntową NIBE SPLIT 12 kW. Cena katalogowa urządzenia to 27 500 zł netto, a przybliżony koszt montażu to 5000 zł brutto (kwota przyjęta na potrzeby artykułu). W ramach Szwedzkiej dotacji do pomp ciepła NIBE inwestor otrzyma 4000 zł dotacji w formie obniżenia ceny katalogowej netto. W związku z tym, całkowity koszt urządzenia wraz z montażem wyniesie 30 380 zł brutto (z 8% VAT). Dzięki programowi Czyste Powietrze kwota inwestycji może być zredukowana jeszcze bardziej, bo wszystkie pompy ciepła NIBE plasują się w kategorii pomp o podwyższonej efektywności energetycznej, a co się z tym wiąże w najwyższym poziomie dotacji. Zakładając, że dochód inwestora nie przekracza 100 000 zł rocznie, wsparcie z programu wyniesie maksymalnie 45% poniesionych kosztów, ale nie więcej niż 13 500 zł, a więc inwestor otrzyma dodatkowe 13 500 zł dotacji. Całkowity koszt, jaki będzie musiał pokryć inwestor wyniesie zatem 16 880 zł. Nie jest to jednak koniec oszczędności! Inwestor może skorzystać również z ulgi termomodernizacyjnej i odpisać powyższą kwotę (16 880 zł brutto) od podatku dochodowego. Oznacza to, że inwestor otrzyma dodatkowo zwrot podatku zgodnie z obowiązującym go progiem podatkowym, w tym przypadku 17%, czyli 2869,60 zł. **A więc realny koszt inwestycji to tylko 14 010,40 zł. Podwójna dotacja pozwoli na oszczędność ponad 16 000 zł!**

W przypadku, gdy miesięczny dochód inwestora wynosi do 1400 zł w gospodarstwach wieloosobowych oraz 1960 zł w gospodarstwach jednoosobowych, inwestor może liczyć na jeszcze większe wsparcie finansowe, tj. aż 60% poniesionych kosztów, ale nie więcej niż 18 000 zł, oraz ulgę termomodernizacyjną. Zatem całkowity koszt inwestycji wynosić będzie 10 275,40 zł!

DLACZEGO NIBE SPLIT?

Pompa ciepła NIBE SPLIT zapewnia, aż 58°C na zasilaniu systemu grzewczego z pracy samej sprężarki, a z dodatkowym źródłem ciepła aż do 65°C, będąc tym samym idealnym rozwiązaniem do budynków poddawanych termomodernizacji, w których użytkownicy chcą zachować istniejący system grzejnikowy. Dzięki wykorzystaniu w pompach ciepła NIBE SPLIT technologii inwerterowej, moc sprężarki dostosowuje się do aktualnego zapotrzebowania budynku na ciepło, dzięki czemu

urządzenia te zapewniają wyższą niż tradycyjne pompy, efektywność pracy. Współczynnik sprawności COP pompy SPLIT 6 kW wynosi 5,32 przy A7/W35 wg EN 14511. Technologia ta zapewnia większą trwałość, większy komfort i mniejsze zużycie prądu, dzięki czemu mają niski koszt eksploatacji. Pompa ciepła NIBE SPLIT wyróżnia się niezwykłą elastycznością w doborze lokalizacji i prostotą instalacji. Jednostkę zewnętrzną AMS 10 oraz wewnętrzną BA-SVM łączy się ze sobą systemem rur chłodniczych, a następnie wypełnia czynnikiem R410A, w który pompa ciepła jest fabrycznie wyposażona. Jednostkę zewnętrzną możemy zawiesić na ścianie budynku, za pomocą uchwytów ściennych lub postawić na stelażu naziemnym przy ścianie budynku.

SZWEDZKA DOTACJA DO POMP CIEPŁA NIBE

1 marca 2021 r. ruszyła nowa edycja Szwedzkiej Dotacji do pomp ciepła NIBE do 10 000 zł. Wszystkim chcącym ogrzać swój dom w czysty, energooszczędny i komfortowy sposób, producent oferuje wsparcie do 5000 zł do pompy ciepła, do 6000 zł do pompy ciepła wraz z rekuperatorem NIBE ERS lub GV-HR, do 9000 zł na zakup pompy ciepła z zestawem fotowoltaicznym NIBE PV. Dotację w wysokości 10 000 zł można otrzymać na zakup pompy ciepła, rekuperatora oraz zestawu paneli fotowoltaicznych NIBE PV. Szwedzką Dotację marki NIBE, można łączyć z ulgą podatkową oraz dotacją w ramach programu NFOŚiGW Czyste Powietrze.

NIBE

NIBE-BIAWAR sp. z o.o.
Al. Jana Pawła II 57, 15-703 Białystok
tel. 85 662 84 90
pompyciepla@biawar.com.pl
www.nibe.pl

REKLAMA

KOŁO DLA NIEPEŁNOSPRAWNYCH

5 maja cała Europa obchodzi Dzień Walki z Dyskryminacją Osób Niepełnosprawnych. Święto to, zapoczątkowane we Francji w pierwszej połowie lat 90. XX wieku, co roku staje się przyczynkiem do dyskusji na temat barier, z którymi na co dzień borykają się ludzie z niepełnosprawnościami. Jakie to ograniczenia i co można zrobić, aby je zminimalizować?

Duża część społeczeństwa to osoby starsze oraz niepełnosprawne, które mają trudności w poruszaniu się i każdego dnia muszą mierzyć się z problemami, o których istnieniu ludzie zdrowi nie mają najczęściej pojęcia. Warto wsłuchać się w ich głos. Jak wynika z badania przeprowadzonego w 2017 roku na zlecenie Państwowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych ponad 44% badanych osób odpowiedziało, że w związku z niepełnosprawnością ma specjalne potrzeby.

Jakie potrzeby?

Przede wszystkim są to udogodnienia umożliwiające samodzielne życie. Innymi słowy sprzęty związane m.in. z dostosowaniem przestrzeni mieszkalnej do spersonalizowanych pod niepełnosprawność wymogów. Wszystko po to, aby zapewnić maksymalnie dużą samodzielność przy wykonywaniu codziennych i często bardzo podstawowych czynności. Wiele zależy także od rodzaju niepełnosprawności, a tych jest naprawdę sporo. Inne potrzeby będzie miała osoba na wózku inwalidzkim, inne z niewielkim stopniem niepełnosprawności ruchowej, a zupełnie inne osoba z problemami ze wzrokiem. Dobrze zaprojektowane wnętrze powinno sprawiać, by codzienne czynności były łatwiejsze do wykonania, albo w niektórych wypadkach w ogóle wykonalne. Projektowanie dla osoby niepełnosprawnej może przybrać formę niedrogiej adaptacji istniejącego wyposażenia, np. mebli lub całkowitej przebudowy lokalu, by uwzględnić np. poruszanie się na wózku inwalidzkim. Warto pamiętać, że przy niektórych rodzajach niepełnosprawności pomocne będzie wykorzystanie psychologicznych aspektów projektowania wnętrz. Mogą to być ułatwienia sensoryczne, kolorystyczne. Możliwości jest niemal tyle, ile niepełnosprawności.

Likwidacja barier

Z każdym rokiem przestrzenie publiczne stają się coraz bardziej dostępne i przyjazne osobom z niepełnosprawnością. W miastach coraz częściej przed drzwiami sklepów, galerii, urzędów czy restauracji pojawiają się specjalne podjazdy

czy poszerzone drzwi, umożliwiające przejazd wózkiem. Także środki komunikacji zbiorowej nie pozostają obojętne na potrzeby osób mających trudności z poruszaniem się. Na ulicach coraz częściej można zauważyć autobusy niskopodłogowe z wysuwanymi klapami.

Domowe ułatwienia

Niezależnie od tego, co osobom niepełnosprawnym oferują przestrzenie publiczne, jest jedno miejsce, w którym wszelkie ułatwienia dla takich osób są absolutnie niezbędne, czyli dom. Pomieszczeniem, które szczególnie tego wymaga jest łazienka. – *Od zawsze dużą wagę przykładamy do potrzeb osób z niepełnosprawnościami. Stąd właśnie wśród naszych produktów znaleźć można szereg tych, które pomagają w codziennych wizytach w toalecie osobom mającym trudności w poruszaniu się. Stworzyliśmy nawet całe kolekcje z myślą o ułatwianiu spotkań z wodą.* – mówi Małgorzata Jarosik, Product Manager Geberit Polska.

Dobrym rozwiązaniem jest montaż specjalnie wydłużonych misek WC, które usprawniają przesiadanie się z wózka lub balkonika czy też siedzisk i deski sedesowej, których konstrukcja umożliwia korzystanie z toalety bez względu na poziom sprawności ruchowej. Tego typu produkty można znaleźć w serii **Koło Nova Pro Bez Barier**.

W kolekcji nie mogło zabraknąć także umywalek o wzmocnionej konstrukcji i uchwytach. Ich ergonomiczny kształt pozwala na dużo łatwiejsze podjeżdżanie na wózkach czy balkonikach oraz na prostsze mycie rąk, a wszystko dzięki ich niewielkiej głębokości. – *Seria Koło Nova Pro Premium Bez Barier pozwoliła na wzniesienie tych rozwiązań dla niepełnosprawnych na nowy poziom. Nowoczesne wzornictwo miski o półkrytych mocowaniach świetnie prezentuje się w łazience, a uwspółcześniony design umywalek zapewnia jeszcze lepszy, stylowy wygląd* – dodaje Małgorzata Jarosik.

Uniwersalny system bez barier

Osobom, które oczekują swobody w projektowaniu przestrzeni dla niepełnosprawnych, szybszego postępu prac na budowie i ekonomicznych rozwiązań przy planowaniu i wykonaniu łazienki, pomocny może okazać się system nośny **Geberit GIS**. Dzięki niemu można opracować zindywidualizowane i ekonomiczne rozwiązania na potrzeby każdego projektu budowlanego – od przebudowy zwykłej łazienki i dostosowania jej do osób z niepełnosprawnością, po tworzenie sanitariatów w nowych budynkach.

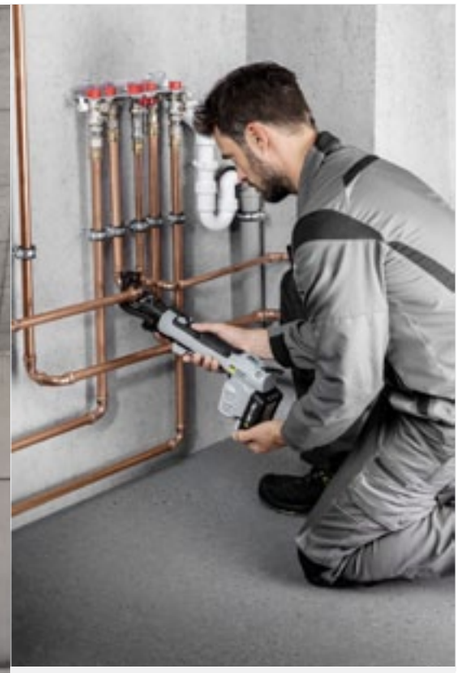
Ważne są poręcze

Marka Koło współpracując z firmą Lehnen, czołowym producentem wyrobów ze stali i aluminium używanych w budownictwie łazienkowym, uzupełniła swoją ofertę adresowaną do osób z niepełnosprawnością o istotne poręcze, czyli uchwyty mocowane najczęściej w ścianie, stelażu czy podłodze. Ponadto, w ofercie znajdziemy siedziska prysznicowe i regulowane lustra. Wszystko to sprawia, że przestrzeń łazienkowa staje się dostępna i bezpieczna nawet dla tych, którzy mają trudności w poruszaniu się. KOŁO zawsze w dobrym stylu spełnia marzenia o łazience!

Materiał prasowy Grupy Geberit

NOWE ZACISKARKI VIEGA PRESSGUN

Wysokiej jakości zaciskarka jest najważniejszym narzędziem dla instalatora pracującego w technice zaprasowywania. Kluczowe cechy takiego urządzenia to efektywność, niezawodność oraz komfort obsługi. Nowe modele Pressgun firmy Viega oferują fachowcom jeszcze więcej korzyści, w tym bardziej wydajne akumulatory, wyjątkowo ergonomiczną konstrukcję i obracane nawet o 270° mocowanie szczęk zaciskowych.



Pressgun Picco 6

Pressgun 6B

Zaciskarki z serii Pressgun od lat są dobrze znane instalatorom i cenione ze względu na wysoką jakość i funkcjonalność. Teraz firma Viega całkowicie przeprojektowała swoje urządzenia, by montaż systemów zaprasowywanych przebiegał jeszcze szybciej, sprawniej i wygodniej. Nowa oferta dostępna na polskim rynku obejmuje trzy modele do różnorodnych zastosowań:

- standardowy Pressgun 6,
- kompaktowy Pressgun Picco 6 oraz
- Pressgun 6B, przeznaczony do pracy w szczególnie trudnych warunkach atmosferycznych.

Zaciskarki Pressgun 6 i Pressgun Picco 6

Są nie tylko niezwykle wytrzymałe, ale dzięki zmodyfikowanej, smukłej konstrukcji obudowy doskonale leżą w ręce podczas pracy. Zastosowane w nich akumulatory 18 V o ulepszonej technologii ogniw mają o 25% większą pojemność od tych z poprzedniej generacji, przy tej samej wielkości. Pozwala to na wykonanie większej ilości zaprasowań bez kolejnego ładowania. Mocowanie szczęk zaciskowych w nowych zaciskarkach Viega obraca się o 270°, co niezwykle ułatwia instalatorowi pracę w trudno dostępnych miejscach. Czytelny wyświetlacz dostarcza bardzo pomocnych informacji o poziomie naładowania akumulatora, stanie serwisowym i liczbie zaprasowań Pressgun 6 to niezawodne, bezpieczne i ekonomiczne rozwiązanie do rutynowych zadań związanych z montażem instalacji w technice zaprasowywania. Zapewnia siłę zacisku 32 kN, co jest wystarczające dla wszystkich złączek zaprasowywanych Profipress, Sanpress, Sanpress Inox i Prestabo o średnicach od 12 do 108 mm oraz stalowych kształtek Megapress o wymiarach od 3/8 do 2 cali. W przypadku systemów tworzywowych możemy wykonywać połączenia w zakresie od 12 do 63 mm. Kompaktowy Pressgun Picco 6 o sile zacisku 24 kN jest pełnowartościową alternatywą, a zarazem wydajnym i poręcznym narzędziem przy montażu mniejszych instalacji. Nadaje się do połączeń w zakresie od 12 do 35 mm (Profipress, Sanpress, Sanpress Inox, Prestabo), od 3/8 do 3/4 cala (Megapress) i od 12 do 40 mm (systemy z tworzywa sztucznego). Waga urządzenia wynosi jedynie 2,6 kg, co jest istotne zwłaszcza przy montażu fragmentów instalacji znajdujących się ponad głową.

Pressgun 6B

Nawet najnowocześniejsze akumulatory czasami nie są w stanie wytrzymać ekstremalnych warunków pogodowych. W niskiej ujemnej temperaturze ich pojemność wyraźnie się zmniejsza, a podczas upałów mogą się przegrzewać. Z tego powodu firma Viega wprowadziła do swojej oferty dodatkowy model Pressgun 6B. To całkowicie zmodernizowana zaciskarka, podłączana do zasilania sieciowego. Charakteryzuje się niezwykle wytrzymałymi podzespołami mechanicznymi i wyjątkowo łatwą obsługą. Obracane o 180° mocowanie szczęk zaciskowych ułatwia wykonywanie połączeń nawet w ciasnych i trudno dostępnych miejscach. Pressgun 6B waży jedynie 3 kg, ale dzięki sile nacisku 32 kN proces zaprasowywania złączki trwa zaledwie 5 sekund. Dopasowane szczęki zaciskowe pasują do wszystkich metalowych systemów firmy Viega w zakresie średnic od 12 do 108 mm, systemów z tworzyw sztucznych (od 12 do 63 mm) oraz złączek Megapress i Megapresss XL o wymiarach od 3/8 do 2 cali.

KIEDY WARTO ZDECYDOWAĆ SIĘ NA POMPĘ CIEPŁA?

Idealną alternatywą dla tradycyjnych rozwiązań grzewczych jest inwestycja w odnawialne źródła energii. Popularność tego typu urządzeń nie wynika jedynie z większej troski o środowisko naturalne. Wybór tego rozwiązania przede wszystkim pozwala zaoszczędzić na rachunkach.

Podczas budowy domu

Inwestorzy decydujący się na budowę nowego domu muszą wziąć pod uwagę wiele kryteriów, m.in. przepisy mające na celu zmniejszenie kosztów eksploatacyjnych oraz ograniczenie wpływu na środowisko naturalne systemów grzewczych. Nie dziwi więc rosnące zainteresowanie OZE, w tym pompami ciepła. Choć początkowe koszty inwestycyjne w ich przypadku są wyższe niż, np. kotłów kondensacyjnych, to już koszty eksploatacji są znacznie niższe. Posiadając działkę o powierzchni minimum 120% powierzchni domu, który będzie ogrzewany, warto zdecydować się na pompę gruntową. W przypadku nowej inwestycji wykonanie prac ziemnych jest łatwiejsze, ponieważ odbywać się będzie na jeszcze niezaaranżowanym terenie. Należy wspomnieć, że kolektor poziomy nie wyklucza zagospodarowania ogrodu. W planach można uwzględnić ozdobne trawy, byliny czy odpowiednie krzewy z płytko usytuowanym systemem korzeniowym. Alternatywnym rozwiązaniem dla pompy gruntowej jest pompa powietrzna. Może być ona instalowana w dowolnej lokalizacji, w każdym typie zabudowy oraz w budynkach, w których już istnieje system grzewczy.

Modernizując system grzewczy

Co jakiś czas właściciele domów przeprowadzają mniejsze lub większe remonty. Zwykle dotyczą one zwiększenia energooszczędności budynku poprzez jego ocieplenie, wymianę okien czy też zmianę sposobu ogrzewania. W przypadku ostatniej propozycji, dobrym rozwiązaniem będzie zastosowanie powietrznej pompy ciepła, której konstrukcja daje możliwość współpracy z istniejącymi już źródłami ciepła. W tym przypadku znaczący jest szybki i łatwy montaż oraz smukła budowa urządzenia. Tego typu system nie tylko pozwoli ograniczyć wysokość rachunków, ale również zagwarantuje domownikom wysoki komfort użytkowania.

Szukając oszczędności na opłatach

Korzystając z odnawialnych źródeł energii, inwestor otrzymuje niedrogie ogrzewanie. Poza wydatkiem na zakup pompy ciepła nie ponosi niemal żadnych dodatkowych kosztów związanych z eksploatacją tych urządzeń grzewczych – płaci jedynie za zasilanie urządzenia prądem. Pozostałym paliwem napędzającym ich pracę jest natura. Sama pompa ciepła obniża koszty ogrzewania – w stosunku do spalania gazu lub oleju opałowego nawet o ponad 50%.

By zatroszczyć się o planetę

Wybierając pompę ciepła, warto mieć na uwadze, że zapewniają one czynny udział w ochronie środowiska poprzez ograniczenie emisji zanieczyszczeń do atmosfery. W miejscu jej eksploatacji nie powstają żadne spaliny, zatem nie zanieczyszcza się środowiska naturalnego. Technologia spalania paliw kopalnych w elektrowniach i elektrociepłowniach oraz systemy oczyszczania spalin powodują, że spaliny wydobywające się z tych zakładów w czasie produkcji energii elektrycznej, zużywanej przez pompę ciepła, są o wiele mniej szkodliwe niż zanieczyszczenia emitowane z kominów domów jednorodzinnych.

Kierując się komfortem użytkowania

Nowoczesne urządzenia grzewcze takie, jak pompy ciepła mają wiele zalet. Odpowiednio dobrane do powierzchni i charakterystyki obiektu są praktycznie bezobsługowe, co przekłada się na wygodę użytkowania. W ich przypadku nie ma potrzeby transportu i składowania paliwa czy rozpalania i czyszczenia kotła. Dzięki temu, że pompa ciepła nie wymaga specjalistycznej kotłowni, system gwarantuje oszczędność miejsca i dowolną aranżację pomieszczenia technicznego. Urządzenie jest bardzo ciche i niezwykle proste w obsłudze, a sterowanie sprowadza się jedynie do ustawienia żądanych wartości temperatury w pomieszczeniach za pomocą dedykowanych regulatorów pokojowych. Z poziomu konsoli sterowniczej urządzenia De Dietrich możliwe jest ustalenie harmonogramów pracy pompy ciepła. System można też zaprogramować za pomocą dodatkowego modułu De Dietrich Home Control oraz dedykowanej aplikacji w smartfonie. Powszechnie wykorzystywane do celów grzewczych pompy ciepła mogą także latem z powodzeniem efektywnie chłodzić pomieszczenia lub ogrzewać wodę w basenie.

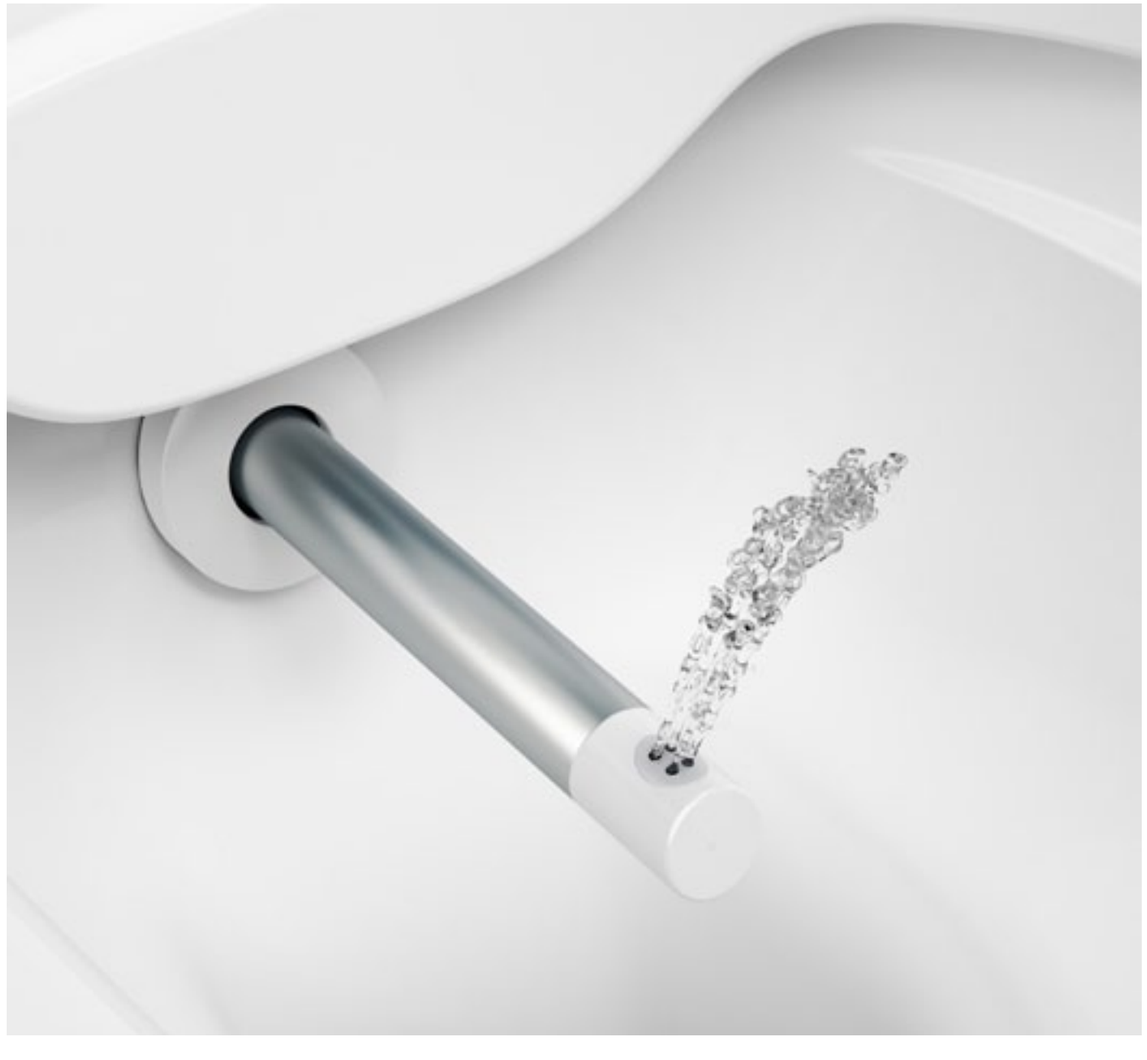
De Dietrich

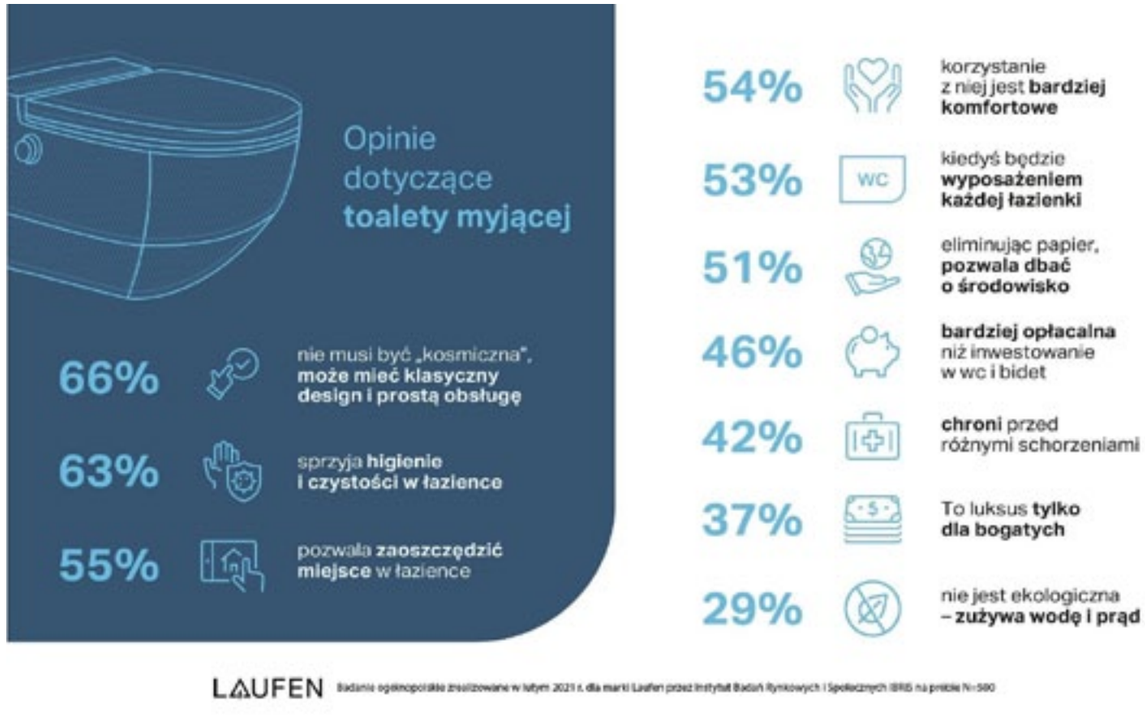
BDR Thermea Poland Sp. z o.o.
ul. Północna 15, 54-105 Wrocław
infolinia 801 080 881, biuro@dedietrich.pl
www.dedietrich.pl

REKLAMA

CO POLACY SĄDZĄ O TOALETACH MYJĄCYCH?

Chociaż toaleta myjąca kojarzy się głównie z podróżami do krajów Dalekiego Wschodu, blisko połowa Polaków rozważyłaby zainstalowanie jej w swojej łazience, a 4% deklaruje, że już to zrobiło. Wyniki badania społecznego są dobrym prognostykiem dla przyszłości toalet z funkcją mycia. W dobie zwiększonej troski o zdrowie i odporność, właściwa higiena intymna także nabiera szczególnego znaczenia.

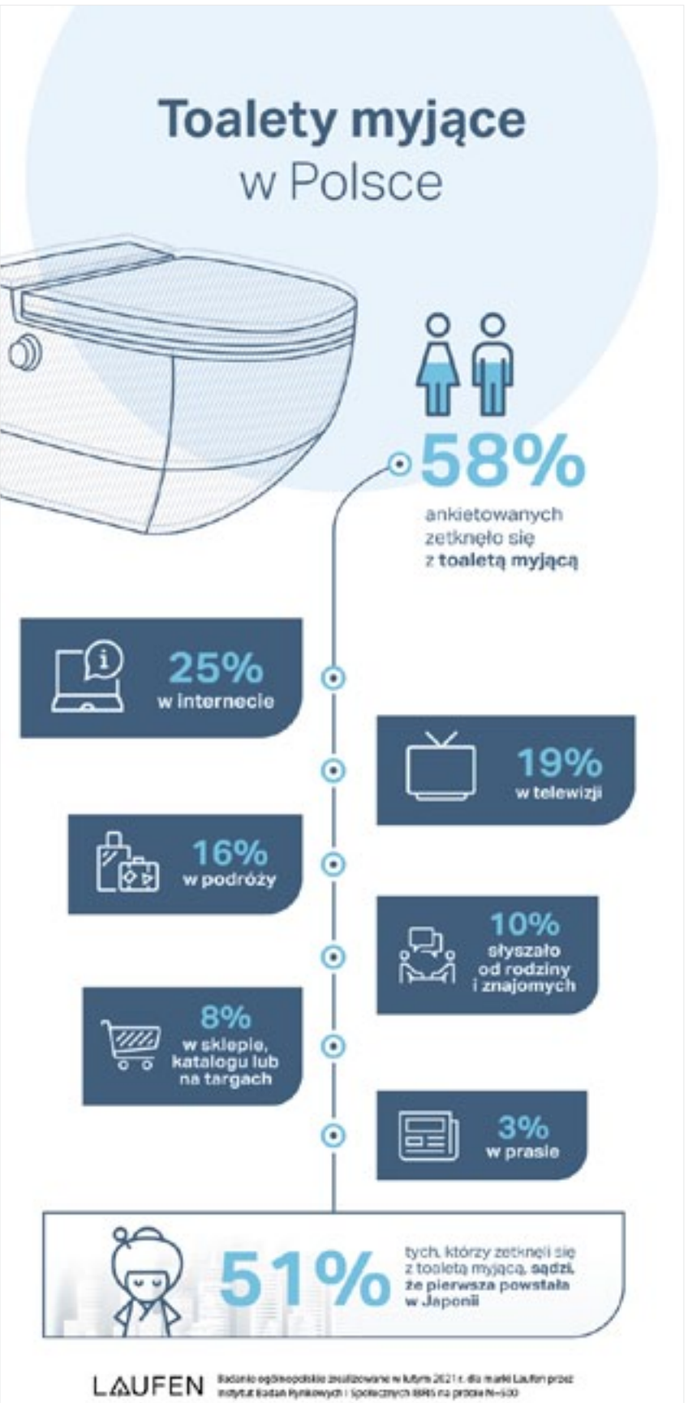




Co czują Polacy, słysząc: „toaleta myjąca"? Zaciekawienie, rozbawienie, niepewność? Kojarzą internetowe i telewizyjne relacje o naszpikowanych elektroniką, odstraszających wielością przycisków toaletach z krajów azjatyckich, a może mieli okazję sami je przetestować i przekonać się, że to komfortowe i przyjazne rozwiązanie? Czy skorzystaliby z niego w gabinecie lekarskim, w kinie, w mieszkaniu znajomych? Są zdania, że toalety z funkcją mycia mają szansę się upowszechnić, czy raczej uważają je za luksus? Przewidują, że oswoimy je, jak zmywarkę, bez której trudno dziś wyobrazić sobie nowoczesną kuchnię, czy raczej według nich na taką rewolucję technologiczną nie jesteśmy jeszcze gotowi?

Odpowiedzi na te i inne pytania dotyczące stosunku Polaków do toalet myjących przyniosło ogólnopolskie badanie zrealizowane przez Instytut Badań Rynkowych i Społecznych IBRIS na zlecenie marki Laufen – jednego z wiodących producentów wyposażenia łazienek na świecie.

Badanie ogólnopolskie zrealizowano w lutym 2021 r. metodą standaryzowanych wywiadów kwestionariuszowych wspomaganych komputerowo (CATI), na próbie badawczej N=500 mieszkańców Polski w wieku 18+

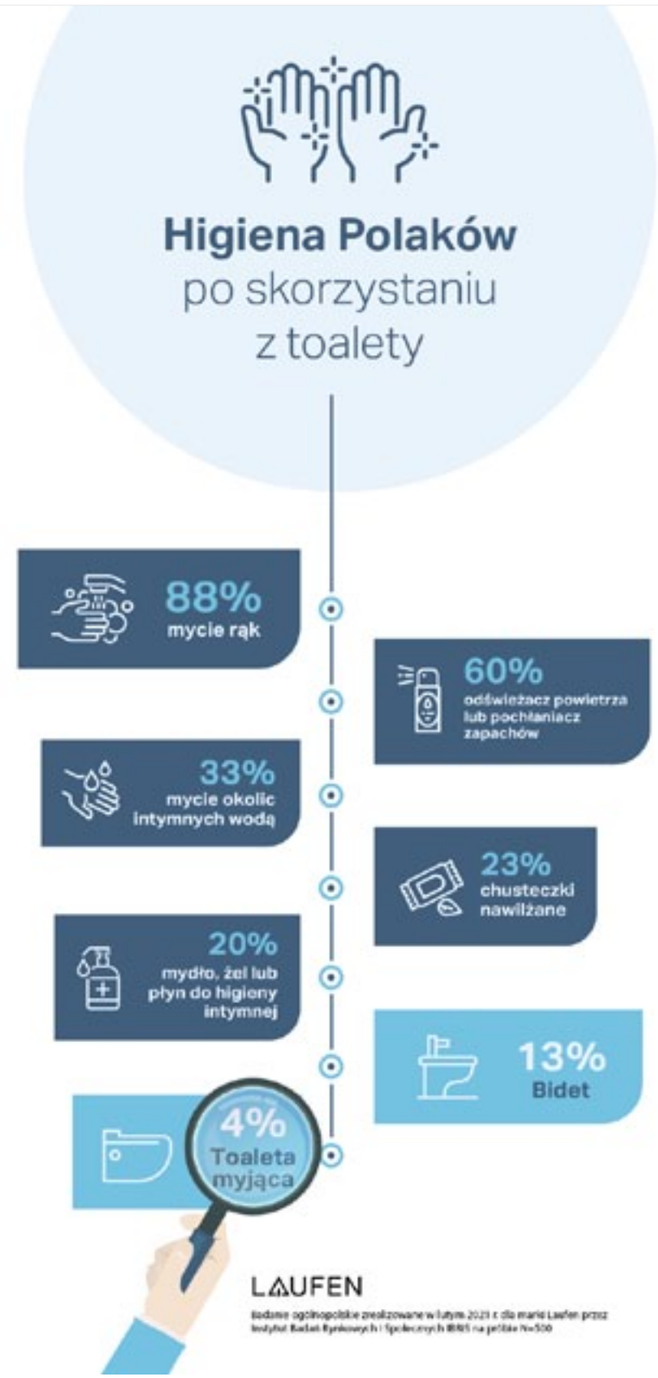


NIE TAKA NISZOWA I JAPOŃSKA, JAK JĄ MALUJĄ

Toaleta myjąca to rozwiązanie, z którym zetknęło się blisko sześciu na dziesięciu badanych, najczęściej w internecie, w reklamach i programach telewizyjnych, w podróży, czy w rozmowach z rodziną i znajomymi, rzadziej w sklepach i na targach wnętrz, czy w prasie. Ponad połowa tych, którzy zadeklarowali znajomość toalety z funkcją mycia, sądzi, że wynaleziono ją w Japonii, 15% stawia na Chiny. Szwajcarię – kraj, w którym faktycznie powstała pierwsza na świecie toaleta myjąca, wskazało tylko 7% badanych z tej grupy. Badanie stosunku Polaków do toalety myjącej było okazją do zadania pytania również o higienę i komfort związane z załatwianiem potrzeb fizjologicznych. W tym kontekście 4% ogółu badanych podało, że ma w domu toaletę myjącą, która pozwala im zachować higienę intymną, dla porównania – posiadacze bidetu stanowią 13% badanych. Mycie rąk po skorzystaniu z toalety zadeklarowało 88% respondentów. Częstą praktyką jest także używanie odświeżacza powietrza – korzysta z niego 60% badanych. Co trzeci zapytany po skorzystaniu z toalety myje okolice intymne wodą, a blisko co czwarty odświeża się chusteczkami nawilżanymi. Specjalnego żelu lub płynu używa natomiast jedna na pięć osób. Okazuje się, że toaleta myjąca wcale nie jest tak mało znanym w Polsce produktem, jak mogłoby się wydawać, skoro blisko 60% badanych w taki czy inny sposób zetknęło się z tym rozwiązaniem, a 4% podaje, że korzysta z niego na co dzień. Jeśli jednak do tych kilku procent dodamy deklaracje o posiadaniu bidetu, widzimy, że w tej chwili mniej niż 20% Polaków dba o higienę intymną poprzez stosowanie specjalnie przeznaczonych do tego, profesjonalnych i komfortowych urządzeń. Inną sprawą jest świadomość tego, że dbanie o higienę po załatwieniu potrzeb fizjologicznych ograniczone tylko do umycia rąk, na które wskazuje większość badanych, nie może zapewnić takiej ochrony i komfortu, jak umycie dodatkowo za każdym razem także okolic intymnych.

ZIELONE ŚWIATŁO DLA ŁAZIENKOWEJ REWOLUCJI

Ponad połowa Polaków skorzystałaby z toalety myjącej, gdyby miała taką możliwość. Niechęć bądź wątpliwości pozostałych wynikają głównie z przyzwyczajenia do tradycyjnych, sprawdzonych rozwiązań, ale też z obawy przed zarażeniem się chorobami osób, korzystających wcześniej z takiej toalety. Problemem są też kwestie techniczne, obawa przed złym ustawieniem strumienia czy temperatury wody, zachlapaniem łazienki, czy spędzeniem w niej zbyt długiego czasu. 10% respondentów uważa, że sama woda nie może dobrze umyć. Pod względem chęci zainstalowania w domowej łazience toalety myjącej badani byli podzieleni. Aż 43% rozważyłoby wdrożenie takiego rozwiązania – zwłaszcza osoby w wieku 30-39 lat oraz w wieku 70 lat i więcej. 46% miało odmienne zdanie – nie zamieniłoby tradycyjnej toalety na bardziej innowacyjną technologię. Co dziesiąta osoba nie miała sprecyzowanej opinii na ten temat. Pandemia COVID-19 diametralnie zmieniła nasze podejście do dbania o zdrowie i higienę. Nie chodzi tylko o unikanie osłabiających odporność zarazków, profilaktyka nabrała szczególnego znaczenia także w kontekście utrudnionego dostępu do świadczeń zdrowotnych, z jakim mierzymy się na skutek koronawirusa. Im lepiej zadbamy o siebie we wszystkich możliwych obszarach, tym spokojniej i bezpieczniej możemy się czuć. Jak pokazuje nasze badanie, na nowoczesne, ułatwiające życie i prozdrowotne rozwiązania, takie, jak właśnie toaleta myjąca, jesteśmy



otwarci nie tylko będąc na etapie dorabiania się czy urządzania mieszkania, ale też na jesień życia, która może być dzięki nim bardziej komfortowa.

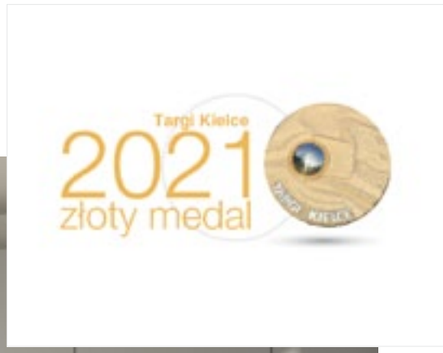
SPRZĘT PIERWSZEJ POTRZEBY?

Większość respondentów jest zdania, że toaleta myjąca nie musi być kosmiczną maszyną, wręcz przeciwnie – może mieć klasyczny design i intuicyjną obsługę (66%), jedynie co dwudziesty pytany twierdzi przeciwnie. Wyraźna większość zgadza się też z twierdzeniem, że toaleta z funkcją mycia pozwala zadbać o higienę i czystość w łazience (63%), nieco mniej, bo 42% badanych widzi w niej sprzymierzeńca w profilaktyce różnych chorób. W ocenie ponad połowy zapytanych Polaków toalety myjące są przyszłością naszych łazienek, badani doceniają idące w parze z tym produktem oszczędność miejsca i komfort użytkowania. Nie bez znaczenia jest dla nich także aspekt ekologiczny: 51% widzi plusy takiego rozwiązania w postaci oszczędności papieru toaletowego, a tylko 29% wskazuje, że ze względu na zużywanie prądu i wody toaleta myjąca nie jest prośrodowiskowym wyborem. 46% respondentów zgadza się, że zainstalowanie toalety myjącej jest bardziej opłacalne niż inwestycja osobno w WC i bidet. W przypadku stwierdzenia, że jest to raczej luksus dla bogatych, zdania respondentów są wyraźnie podzielone: 37% się z tym zgadza, a 38% temu zaprzecza. Na podstawie uzyskanych w naszym badaniu odpowiedzi można wysnuć wniosek, że toaleta myjąca ma szansę prędzej czy później podbić nasze łazienki. Mimo że opinie na jej temat w wielu aspektach są podzielone, to jednak ponad połowa Polaków pozytywnie odbiera to rozwiązanie, doceniając jego niekwestionowane zalety. Pytanie nie brzmi więc, czy, ale kiedy toaleta myjąca stanie się dla nas sprzętem pierwszej potrzeby, bez którego nie wyobrażamy sobie higieny intymnej, dbania o zdrowie i środowisko, w którym żyjemy.
Źródło: materiał prasowy Laufen Polska

VIESSMANN NA WIRTUALNYCH TARGACH ENEX

28 kwietnia br. odbyły się targi „ENEX w sieci". Była to możliwość obejrzenia tegorocznych premier produktowych, prezentacji produktów, interesujące spotkania, panele, a także branżowe konkursy z nagrodami. „ENEX w sieci" to również energetyczny Talk Show, w którym poruszono najważniejsze tematy prosto z rynku: magazyny energii, opłata mocowa i wzrost rachunków za prąd, programy dotacyjne…
Viessmann na targach zaprezentował trzy premierowe produkty. Jednym z nich są nowe, wiszące, gazowe kotły kondensacyjne z serii Vitodens 100-W. To jeszcze bardziej intuicyjne w obsłudze, innowacyjne urządzenie grzewcze z wbudowanym w urządzenie dużym, dotykowym wyświetlaczem LED w formie designerskiego panelu oraz zintegrowaną bramką WiFi. Kotły Vitodens 100-W zostały wyposażone w palnik MatriX-Plus oraz układ automatycznej regulacji spalania Lambda Pro. To gwarancja najwyższej efektywności pracy oraz minimum emisji substancji szkodliwych.

Organizatorzy docenili produkt, przyznając urządzeniu VITODENS 100-W/111-W złoty medal. To kolejne targi Enex, podczas których nagrodzono produkty Viessmann.
Drugi produkt Viessmann, który miał swoją polską premierę to Single Room Control, czyli przewodowy sterownik, który pozwala na sterowanie temperaturą pomieszczeń. Sterownik umożliwia wydajną i wygodną regulację temperatury za pomocą aplikacji ViCare – z bezpośrednim połączeniem z systemem grzewczym firmy Viessmann.
Trzecim produktem Viessmann zaprezentowanym podczas targów była pompa ciepła Vitocal 200-A – najcichsza pompa ciepła typu monoblok, idealna do modernizacji i nowego budownictwa. Tego typu pompy ciepła wykorzystują ciepło powietrza atmosferycznego, dzięki czemu są oszczędne i przyjazne środowisku. Produkt dostępny jest w promocji EKOOSZCZĘDNI Viessmann – oznacza to, że każdy Klient przy zakupie pompy ciepła, otrzyma oczyszczacz powietrza GRATIS.



KISAN, CZYLI RURY WIELOWARSTWOWE Z 30-LETNIĄ HISTORIĄ

Zmienne losy, wielka determinacja rozwoju – wywiad z Urszulą Nykiel

Historia firmy KISAN nierozerwalnie związana jest z rurami…
W tym roku mija już 30 lat działalności na rynku marki KISAN. W 1991 roku jako pierwsi w Polsce uruchomiliśmy linię technologiczną do produkcji rur wielowarstwowych. Co ciekawe, również w krajach wysokorozwiniętych, na ten sam okres datuje się początek produkcji rur wielowarstwowych z tworzyw sztucznych. KISAN jest więc tą marką, która na polskim rynku wyznaczała nowe innowacyjne trendy w branży instalatorskiej. Pomysł wdrożenia do produkcji rury wielowarstwowej PE-Xb/AL/PE był zatem pionierski i okazał się dla firmy wielkim sukcesem. Niewątpliwie, rury wielowarstwowe z wkładką aluminiową produkowane przez nas w różnych średnicach, są naszym produktem flagowym.

Jakie etapy w rozszerzaniu produkcji i portfolio firmy można uznać za kamienie milowe?
Aby zagwarantować niezawodną jakość oraz kompatybilność systemu rurowego w instalacjach ogrzewania i wody użytkowej, już w 1993 roku uruchomiono wydział produkcji złącz do łączenia systemu rur. Przedsięwzięcie zapewniające klientowi kompletny system ogrzewania płaszczyznowego i instalacji wodnych był niewątpliwie dla firmy krokiem milowym, dającym w tamtym czasie dużą przewagę nad powoli rodzącą się konkurencją.
Szczególny nacisk stawialiśmy i nadal stawiamy na dbałość o jakość naszych produktów, stąd hasło, które daje rozpoznawalność naszej marce: KISAN – INWESTYCJA W JAKOŚĆ. Aby w ogóle mówić o jakości, to muszę tu nadmienić, że efekt jej widzimy w naszych wyrobach. Ale droga do niej jest bardzo długa i ciężka, to szereg godzin pracy konstruktorów-projektantów i miesiące żmudnych i długotrwałych badań laboratoryjnych.
Finał tych prac to gwarancja dostarczenia do klienta produktu sprawdzonego, niezawodnego i najlepszego jakościowo. Jakość pozwoliła stworzyć rozpoznawalną markę o ugruntowanej pozycji na rynku. Zagwarantowało to też firmie przetrwanie różnych zawirowań mających miejsce w jej historii.

Oferta firmy koncentruje się na różnorodnych systemach rurowych. Jak w tym dość trudnym segmencie naszej branży radzicie sobie, czyli pytając wprost: czy na rurach można zarobić?
Prowadząc działalność gospodarczą, niewątpliwie chce się uzyskać satysfakcjonujące przychody, dające możliwość zarobić. Aby być ciągle „na plusie", nie można pozwolić sobie na stanie w miejscu. Dlatego na przestrzeni ostatnich 30 lat sporo się działo, nie tylko w zarządzaniu i zmianach właścicielskich, ale głównie w sferze poszerzania asortymentu. Oprócz podstawowych w ofercie rur wielowarstwowych w wersji PE-Xb/AL/PE wprowadziliśmy do produkcji rury wielowarstwowe bazujące na polietylenie typu PE-RT. Do oferty dołączyła również rura bez wkładki aluminiowej typu PE-RT/EVOH/PE-RT. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom nabywców dostarczamy również rury z od razu nasuniętą otuliną termoizolacyjną. W naszym portfolio są także obecne rury ze stali węglowej lub stali nierdzewnej oraz złącza niezbędne do montażu wszystkich tych typów rur. Skoro jesteśmy przy złączach, koniecznie należy nadmienić, że na przestrzeni tych lat przeszły one dużą ewolucję technologiczną i obecnie oferowana jest już ich trzecia generacja. Ostatnimi czasy, nie bez znaczących sukcesów, zdobywamy rynek naszymi rozdzielaczami z belkami mosiężnymi, uzupełniając ofertę o rozdzielacze z belkami ze stali nierdzewnej. Proponowana oferta firmy KISAN pozwala na kompleksowy montaż klasycznych instalacji grzewczych, ogrzewania płaszczyznowego i systemów instalacji wody użytkowej, łącznie z automatyką inteligentnego sterowania ogrzewaniami.
A wracając do pytania, czy można zarobić na rurach? Rury, tak jak wspomniałam, są dla nas produktem flagowym, ale w obecnych czasach sam produkt, choćby najdoskonalszy, może nie wystarczyć do osiągnięcia sukcesu. Wraz z produktem zapewniamy sprawdzoną myśl technologiczną, niezawodność kompletnych systemów oraz kompleksowe wsparcie klienta w zakresie doboru i możliwości wykorzystania naszych produktów. Nasze systemy do niskotemperaturowego ogrzewania świetnie wpisują się w obecne trendy wykorzystywania energii prosumenckiej.

Przyglądając się działalności firmy KISAN, na przestrzeni lat można z całą pewnością powiedzieć, że nie było nudno. A wręcz przeciwnie, firma zmieniała właścicieli, sporo się działo…
Rzeczywiście z perspektywy 30-letniej działalności na rynku, można z całą pewnością przyznać, że nie było nudno. Zaczynając jako firma polska,

URSZULA NYKIEL

Prokurent, dyrektor operacyjny KISAN Sp. z o.o.
Ponad trzydziestoletnie doświadczenie zawodowe.
Pasjonuje ją praca, którą wykonuje zawsze z pełnym zaangażowaniem.
Fascynują ją ludzie, kocha zwierzęta, uwielbia swój dom i ogród. Preferuje życie w ruchu, zwalnia dla ciekawej książki i dobrej sztuki teatralnej.

powstała z marzeń i wizji jej pierwszego właściciela, poprzez okres zarządzania korporacyjnego przez zagraniczne fundusze, aby ponownie powrócić w ręce polskiego kapitału.
Firma KISAN jest obecnie w stu procentach firmą z polskim kapitałem.
Udziałowcy firmy od lat prowadzą dużą rodzinną firmę z branży budowlano-montażowej, nie brakuje im zatem doświadczenia biznesowego i przedsiębiorczości. Od momentu zakupu firmy KISAN, posiadali oni konkretną wizję i wieloletnią strategię rozwoju, która obecnie jest konsekwentnie realizowana.
Minęło sześć lat realizacji tych planów i można śmiało stwierdzić, że realizacji z dużym sukcesem. Nie były to lata łatwe, gdyż był to okres ponownego budowania wizerunku marki, budowania nowych relacji z odbiorcami: dystrybutorami, instalatorami i inwestorami.

Trzeba przyznać, że ostatnie lata oznaczają dla firmy Kisan duże inwestycje. Porozmawiajmy więc o modernizacji linii produkcyjnych i rozwoju parku maszynowego…
Nawet bardzo duże inwestycje. Udziałowcy w pierwszej kolejności postawili na niezależność zakładu produkcyjnego, co wprost przekłada się na stabilność produkcji. Wybudowano od nowa lub głęboko zmodyfikowano niemal wszystkie media; poczynając od własnej podstacji transformatorowej, poprzez źródło ciepła z własnej kotłowni, sieci wodociągowe. Dla podniesienia efektywności procesów produkcyjnych powstały nowe instalacje zapewniające niezakłócone dostawy wody chłodzącej i sprężonego powietrza. Po latach zaniedbań, przeprowadzono modernizację wszystkich będących na stanie firmy maszyn produkcyjnych.

Wychodząc naprzeciw niezwykle rosnącemu popytowi na nasze systemy instalacyjne, zakupiono najnowocześniejszą na rynku polskim obrabiarkę do produkcji złączek, pozwalającą również na produkcję złączek o wyższej klasie dokładności, zaspokajając nawet z nadmiarem, wymagania branży samochodowej, w którą firma jest również zaangażowana. Obecnie realizowana jest również inwestycja modernizacji istniejącej hali produkcyjnej wydziału rur pod kątem budowy nowej linii technologicznej do produkcji rur. W obecnym roku planowane jest także oddanie do użytkowania dużej hali magazynowej wysokiego składowania.

Myślę, że o przedsiębiorczości i racjonalnym podejściu do inwestycji świadczy także fakt umiejętnego korzystania ze środków unijnych. Jakie w tym zakresie są Państwa doświadczenia?
Zgadza się, że wypracowane zyski to nie jedyne źródło finansowania tak dużych inwestycji w tak stosunkowo krótkim czasie. Rozwijamy się, prowadzimy prace badawczo-rozwojowe we własnym zakresie oraz we współpracy z lokalnymi jednostkami naukowo-badawczymi. A to umożliwia naszej firmie przygotowywanie ciekawych projektów i umiejętnie korzystanie z dofinansowania ze środków unijnych na zakup maszyn. W ciągu sześciu lat przygotowaliśmy i złożyliśmy trzy projekty, które osiągnęły bardzo wysoką punktację i zostały zwieńczone sukcesem w postaci dofinansowania. Nadmienię, że w przygotowywaniu każdego z tych projektów czynnie uczestniczę na każdym ich etapie, ale oczywiście niemały wkład w ten sukces ma cały zespół naszych wysoko wykwalifikowanych pracowników. Jaki jest klucz do takiego sukcesu? Może banalnie to zabrzmi, ale odpowiem książkowo: pomysł, plan, wyznaczenie zadań, określenie czasu realizacji i bieżąca korekta. Ale dodam od siebie, co dla mnie jest ważne, to na pewno

determinacja i dyscyplina i jeszcze olbrzymia wiara w realizowany projekt. Na różnych etapach realizacji, gdy zakradnie się w zespole zmęczenie czy wątpliwość, to moja wiara w projekt staje się zaraźliwa.

Porozmawiajmy na koniec o zespole firmy. Jak wygląda struktura zatrudnienia? Ile osób pracuje na produkcji, jak liczny i jak zorganizowany jest zespół handlowo-administracyjny?

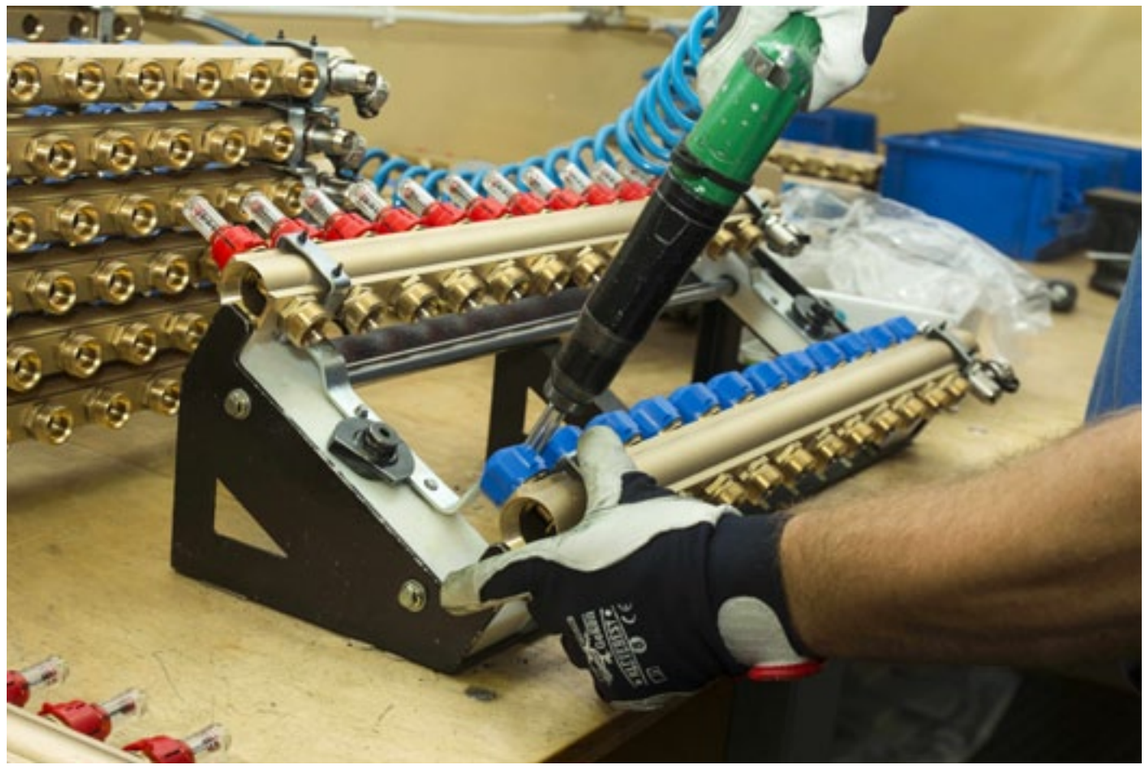
Skoro jesteśmy przy temacie pracowników i zespołu, może zacznę od siebie. Sześć lat temu zarząd obdarzył mnie olbrzymim zaufaniem, powierzając funkcję prokurenta – dyrektora operacyjnego. Dla mnie był to zaszczyt, ale i niemałe wyzwanie. Będąc osobą spoza branży, bacznie byłam obserwowana przez – co tu nie mówić – dość hermetyczną branżę instalacyjną. Moje doświadczenie zawodowe dyrektora finansowego z poprzednich firm na pewno było plusem w niełatwym dla firmy KISAN momencie, momencie szczególnej dbałości o finanse. Upór i determinacja do poznania firmy „od podszewki", zaprowadziła mnie wprost na produkcję. I było to dla mnie najlepszą odrobioną lekcją, ale również na pewno zbliżyło mnie do mojej załogi.

Po niełatwych początkach, odeszliśmy od zarządzania korporacyjnego i staramy się podejmować decyzje w sposób dynamiczny, szybko adaptując się do zmieniających się oczekiwań i wymagań rynku. Tego oczekuje od nas rynek i jest to nasz największy atut w walce z konkurencją.

Dzisiaj mogę z całą odpowiedzialnością powiedzieć, że KISAN to zespół ludzi, którzy się z nim utożsamiają i jestem przekonana, że są też z niego dumni.

Z czego wynika moja pewność? W ubiegłym roku doszło do zerwania wałów ochronnych przeciwpowodziowych i niestety byliśmy świadkami strasznej powodzi. Nasza siedziba była pierwsza pomiędzy wodą powodziową a Kańczugą. Mając świadomość nadchodzącego zagrożenia, bez wzywania do firmy większość naszych pracowników sama stawiła się w celu zabezpieczenia swojego miejsca pracy. Dzięki ich niezwykłemu zaangażowaniu podczas całonocnej pracy, nasza siedziba praktycznie nie ucierpiała na skutek powodzi. Jestem dumna z naszego zespołu.

Oprócz pracowników zatrudnionych w zakładzie produkcyjnym mamy menadżerów regionalnych. Są to osoby będące bezpośrednim łącznikiem zarządu z naszą dystrybucją i instalatorami. Oni tworzą wizerunek marki KISAN, służą firmie swoją wiedzą i wieloletnim doświadczeniem.



Jak zorganizowany jest rynek dystrybucji produktów marki KISAN?

Produkty KISAN cieszą się uznaniem w wielu krajach. W Polsce dostępne są w ponad 200 punktach dystrybucji oraz bardzo dużej ilości mniejszych punktów redystrybucyjnych. Prowadzimy również działalność eksportową, szczególnie na rynkach Europy Wschodniej.

Aby zaistnieć i utrzymać tak wysoką pozycję na rynku polskim, od początku istnienia w firmie została wypracowana właściwa struktura sprzedaży kanału tradycyjnego: producent KISAN > dystrybutor-hurtownia > instalator > inwestor.

Nasze produkty nie są jedyną wartością, jaką oferuje KISAN. Zgodnie z naszą strategią w centrum działań jest zawsze klient, dlatego dajemy mu wsparcie na różnych etapach współpracy z nami – od pomocy przy doborze odpowiedniego rozwiązania, poprzez przygotowanie indywidualnego projektu instalacji przez projektantów zatrudnionych w naszej spółce, do doradztwa technicznego i wsparcia przez odpowiednio przeszkolonych i przygotowanych menadżerów pracujących na terenie całego kraju. Oczywiście dystrybutorzy również pozostają w naszym centrum zainteresowania, gdyż to dzięki nim, KISAN pomimo zawirowań w swojej historii, szybko odzyskał równowagę i swoją pozycję rynkową. Nasza wdzięczność znajduje odzwierciedlenie w lojalności, wsparciu i partnerstwie.

To dzięki naszym dystrybutorom w ciągu ostatnich sześciu lat stworzyliśmy świetnie rozwijającą się sieć redystrybucji, która pozwoliła nam na podwojenie przychodów. Wspólnie z dystrybutorami wypracowaliśmy model współpracy, dający nam przewagę nad firmami konkurencyjnymi, poprzez zapewnienie nie tylko jakościowo niezawodnych produktów bazujących na naszym 30-letnim doświadczeniu, ale również starając się być maksymalnie elastycznymi i przygotowanymi do realizacji zamówień niemalże w błyskawicznym tempie.

W obecnych czasach nie sposób nie zapytać o wpływ pandemii na działalność firmy…

No cóż, prowadząc zakład produkcyjny nie możemy przejść na pracę zdalną. Ponad rok zmagania się z pandemią nie wyłączył z pracy naszej firmy ani nawet na jeden dzień.

Oczywiście nie ominęły nas jednak pojedyncze zachorowania, pomimo pracy w podwyższonym rygorze sanitarnym. Należy mieć tylko nadzieję, że ten trudny dla wszystkich okres, pozostawi w nas wszystkich więcej życzliwości, empatii i troski o los drugiego człowieka.

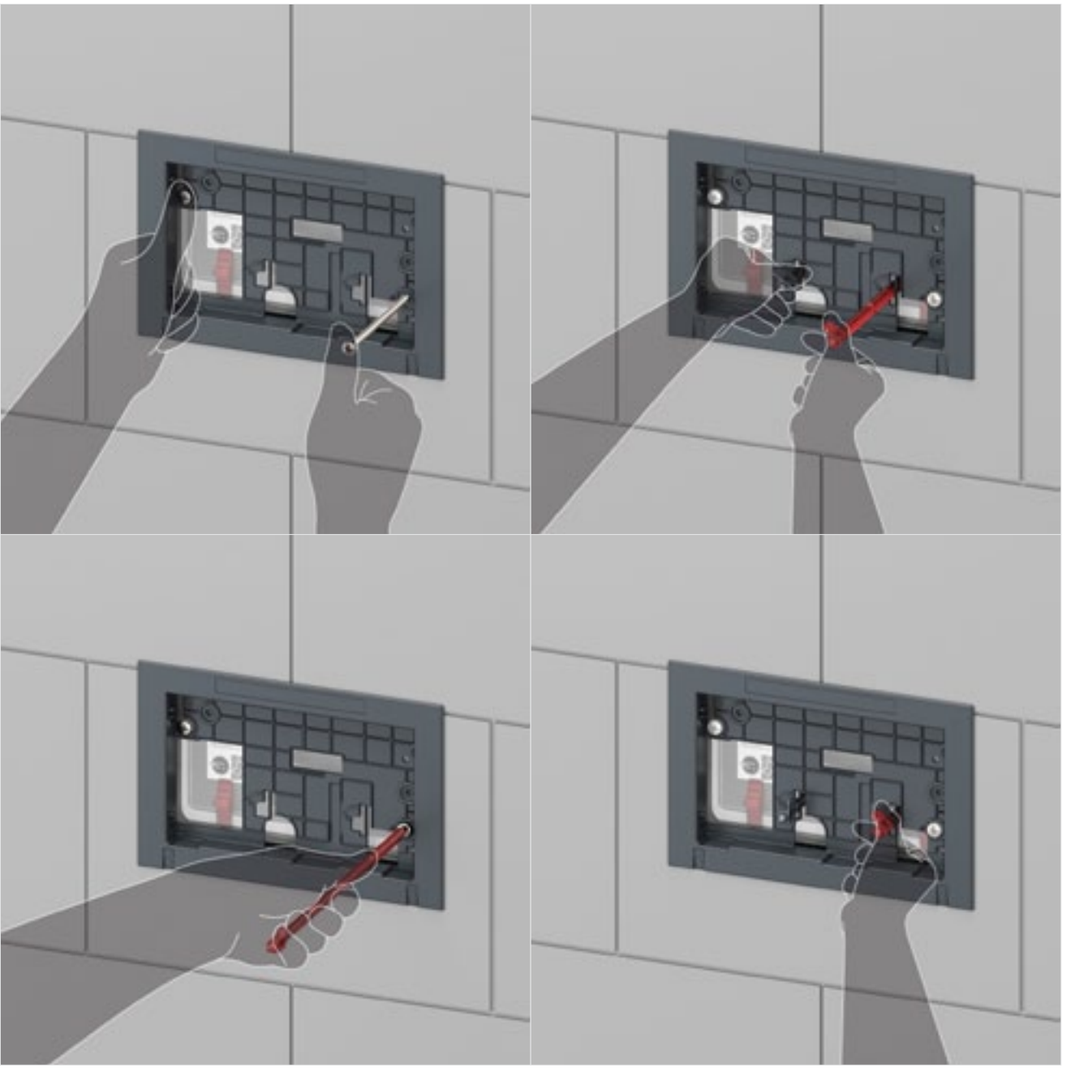
A powracając do firmy KISAN, mogę stwierdzić, że okres pandemii nie przeszkodził nam w dalszym i skutecznym umacnianiu pozycji rynkowej. Miejmy nadzieję, że wrócimy jak najszybciej do normalności, czego sobie i wszystkim życzę.

Dziękujemy za rozmowę.

TECE „EASY FIT": ŁATWY MONTAŻ PRZYCISKÓW SPŁUKUJĄCYCH

Szybka, pozbawiona wyzwań instalacja systemów sanitarnych to dla każdego wykonawcy sprawa kluczowa. Korzyści jest wiele – oszczędność czasu, satysfakcja z pracy i efekt, który wprawi w zachwyt przyszłych użytkowników. Teraz, dzięki autorskiemu systemowi „easy fit" marki TECE, montaż przycisków staje się prosty jak nigdy dotąd.

System „easy fit" został zaprojektowany tak, aby ograniczyć do minimum zakres czynności niezbędnych do instalacji przycisków spłukujących. Aby prawidłowo zamontować płytkę montażową, wystarczą trzy proste kroki. Co istotne – wszystko odbywa się bez konieczności regulacji i dokonywania pomiarów.



Śruby wprowadzane są do otworów, dopychane, a następnie dokręcane. W ten sposób płytka montażowa zostaje trwale przymocowana do płytki maskującej spłuczki.

Popychacze wystarczy umieścić w otworach i przekręcić o 45°. Zaletą tego rozwiązania jest m.in. oszczędność czasu oraz łatwy, komfortowy montaż.

„Easy fit" znajduje zastosowanie w nowych spłuczkach Uni, Base oraz w przyciskach spłukujących, jak również w przypadku dotychczasowych modeli. Nie ma więc obawy, że nie będą kompatybilne z systemem.

Szczegóły instalacji, w zależności od sytuacji montażowej, prezentują poniższe filmy:

- montaż przycisków z systemem „easy fit" i bez (w przypadku nowej spłuczki wyposażonej w system „easy fit") – *obejrzyj*
- montaż nowych przycisków spłukujących TECE z systemem „easy fit" (spłuczka z systemem i bez systemu „easy fit") – *obejrzyj*

TECE

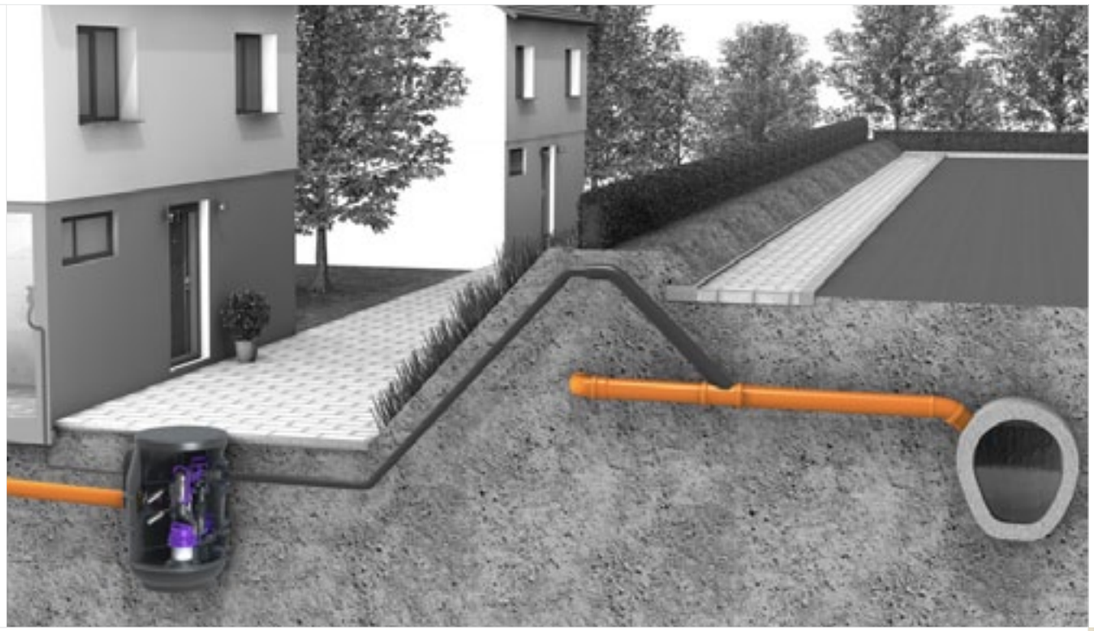
NAWIEWNIKI SZCZELINOWE ZEHNDER COMFOGRID LINEA

Nawiewniki są przeznaczone do systemów wentylacyjnych w strefach powietrza nawiewanego i wywiewanego. Charakteryzuje je ciche, skuteczne doprowadzanie świeżego powietrza i zredukowanie straty ciśnienia. Szkło w kolorze czarnym i białym, a do tego stal nierdzewna – użytkownik może wybrać spośród trzech wysokiej jakości powierzchni. Zehnder ComfoGrid Linea przeznaczony jest zarówno do montażu sufitowego, jak i naściennego.

Szybki montaż możliwy jest w każdej sytuacji instalacyjnej, dzięki połączeniu ze skrzynkami rozprężnymi CSB-P firmy Zehnder. Skrzynki są bardzo łatwe w czyszczeniu dzięki obudowie z tworzywa sztucznego, a specjalne osłony ochronne zapobiegają wnikaniu zanieczyszczeń na etapie budowy.

Warto skorzystać z opcjonalnych filtrów, zyskując skuteczną blokadę przed wnikaniem pyłu do systemu dystrybucji powietrza w trybie powietrza wywiewanego.

ZEHNDER



NOWA KOMPAKTOWA PRZEPOMPOWNIA *AQUALIFT S BASIC*

KESSEL wprowadził na rynek ekonomiczną wersję kompaktowej przepompowni do ścieków szarych (niefekalnych) – *Aqualift S Basic*. Urządzenie to doskonale sprawdzi się do odprowadzania ścieków z pomieszczeń wyposażonych w umywalki, pralki, zmywarki i prysznice.
Aqualift S Basic wyposażona jest w zbiornik z tworzywa sztucznego o dużej pojemności, najnowocześniejsze pompy oraz szybkozłącza, umożliwiające demontaż pomp bez użycia narzędzi.
Dostępna jest wersja jednopompowa Mono oraz dwupompowa Duo (pompy GTF 600 lub GTF 1250 z wolnym przelotem 30 mm). Wszystkie modele są sterowane za pomocą przełączników pływakowych, natomiast wersję Tronic wyposażono w jednostkę automatycznego rozpoznania poziomu ścieków z systemem samodiagnozy (SDS) i podtrzymaniem bateryjnym.
Konstrukcja zbiornika przepompowni *Aqualift S Basic* umożliwia zarówno zabudowę wolnostojącą wewnątrz budynku, jak i montaż w gruncie poza budynkiem, z uwzględnieniem lokalnej głębokości przemarzania. Zwiększenie głębokości zabudowy można uzyskać, stosując jedną lub dwie przedłużki, z których każda ma możliwość regulacji od 140 do 440 mm.
Zbiornik z polietylenu ma z trzech stron płaszczyzny do wycięcia otworów na króćce dopływu ścieków Ø 110/160 mm, przewodu wentylacyjnego i kanału kablowego.
Przykręcana śrubami polimerowa pokrywa ma klasę obciążenia 300 kg i jest wodoszczelna oraz zapachoszczelna.
Warto zainteresować się przepompownią *Aqualift S Basic* już teraz, gdyż można uzyskać premię pieniężną z programu dla instalatorów dot. systemów małej infrastruktury KESSEL. Szczegóły na **http://www.kessel.pl/promocja**

KESSEL

ELEKTRYCZNY GRZEJNIK RADIACYJNY AGILIA

Radiator jest wyposażony w aluminiową przednią folię grzewczą i aluminiowy element grzewczy, który zapewnia natychmiastowe, delikatne i jednorodne rozprowadzanie ciepła.
Niewielka szerokość (model 500 W już od 372 mm) umożliwia montaż tam, gdzie miejsca nie jest za wiele.
Dzięki funkcji Smart pilot urządzenie automatycznie dostosowuje się do stylu życia użytkowników, aby osiągnąć zarówno optymalny komfort, jak i maksymalne oszczędności energii.
Cozytouch umożliwia monitorowanie w czasie rzeczywistym i zdalne sterowanie urządzeniem za pomocą smartfona lub tabletu.
Przyjazny dla alergików dzięki zastosowaniu systemu ASP przeciwdziałającemu cyrkulacji kurzu.

ATLANTIC

KELLER SMART CARBON 30

Nowa stacja zmiękczająca w ofercie SBS KELLER Smart Carbon 30 ma trzy stopnie oczyszczania wody. W pierwszym etapie wykorzystana jest żywica, która zmiękcza wodę, zapobiegając wytwarzaniu się kamienia kotłowego. W kolejnym etapie wykorzystany jest węgiel aktywny – usuwa on substancje odpowiedzialne za zły smak, zapach i barwę wody. Dodatkowo usuwa lub zmniejsza stężenie chloru oraz wielu lotnych związków organicznych, pestycydów i herbicydów. W ostatniej fazie wykorzystane jest złoże KDF (Kinetic Degradation Fluxion). Ma ono właściwości bakteriostatyczne oraz usuwa bądź redukuje metale ciężkie.

Nowoczesna głowica sterująca Smart Blue zastosowana w stacji zmiękczającej pozwala na wydajną i sprawną konfigurację. Wystarczy wprowadzić do głowicy parametry dotyczące twardości wody surowej – nie ma potrzeby wyliczania ilości wody między regeneracjami ani żadnych innych parametrów. Budowa głowicy oparta jest na technologii dysków ceramicznych, które uszczelniają się bez dodatkowych uszczelek.

KELLER Smart Carbon 30 na bieżąco kalkuluje średnie zużycie wody i ma możliwość ustawienia trybu wakacyjnego, dzięki czemu urządzenie jest bardzo ekonomiczne. W każdym momencie użytkownik może zweryfikować wszystkie parametry pracy urządzenia. Przydatnym może być w tym duży, przejrzysty wyświetlacz.

Co obecnie również bardzo istotne: do każdego urządzenia można dokupić moduł WiFi, który pozwala na śledzenie wszystkich etapów pracy urządzenia w specjalnej aplikacji.

GRUPA SBS

Spis reklamodawców

Afriso str. 36, BDR Thermea str. 27, Beretta str. 3, Haier str. 14, Kisan str. 13, Nibe-Biawar str. 23, Purmo str. 1, RUG Riello str. 33, Taconova str. 5, Termet str. 15, Vaillant str. 31, Viega str. 41.

Kontakt do redakcji

Małgorzata Tomasik
Sylwia Śmiecińska
Wioleta Żemła

redakcja@instalreporter.pl
www.instalreporter.pl

Redakcja zastrzega sobie prawo skracania i adiustacji materiałów.
Redakcja nie ponosi odpowiedzialności za treść ogłoszeń.